

مسح ضوئي :  
Ahmad S.M

الطبعة الثالثة

د. أيمن أسعد عبده

# التغيير من الداخل

تأملات في عادات النجاح السبع



وفي هذه الورقات أبى شيئاً من أفكاري  
حول هذه العادات السبع ، وأحاول  
أن أشرحها بشكل بسيط وعملي كما  
فهمتها، ثم أحاول أن أربطها ببعض  
المعاني الإسلامية في ثقافتنا، وأبين من  
خلال ذلك أن هذه العادات هي سنن  
كونية، وعادات طبيعية واجتماعية  
بها الله في هذا الكون، فمن فهمها  
ورعاها، وسار ضمن تأثيرها، حاز على  
ثمارها، وجنى يانعها، وأما من صادمها  
وعاندتها فإنه كناتفع رأسه في الصخر،  
يدمه رأسه المسكين، ولا يمس الحجر  
خدش أو أثر.

# النخبير من الداخل

تأملات في عادات النجاح السبع

د. أيمان أسعد عبدو

# النخب من الداخل تأملات في عادات النجاح السبع.

د. أين أسعد عبده

الطبعة الثانية

إصدارات | 1429 - 2008

ص. ب: 245430 الرياض 11312

المملكة العربية السعودية

ت / 110 - 4451132 تجوية 4451171



© جميع حقوق الطبع محفوظة

© جميع حقوق النشر محفوظة

لا يسمح بإعادة إصدار هذا الكتاب  
أو نقله في أي شكل أو وسيلة،  
سواء كانت إلكترونية أو بدوية أو ميكانيكية، بما في  
ذلك جميع أنواع تصوير  
المستندات بالنسخ، أو التسجيل أو التخزين، أو  
أنظمة الاسترجاع،  
دون إذن خططي من الناشر بذلك.

ح أين أسعد عبده، ١٤٢٨ هـ  
فهرسة مكتبة الملك فهد الوطنية أثناء النشر  
عبدة، أين أسعد

No part of this publication may be  
reproduced, stored in retrieval  
system, or transmitted,  
in any form or by any means, electronic,  
manual, mechanical, photocopying,  
recording, or otherwise  
without prior  
written permission of the publisher.

صفحة - المقاس ٢١×١٤ سم ٢٠٥٠  
١ - العالم - تاريخ - ٢ - العالم - الأحوال السياسية - العنوان  
ديوي ٩٠٩،٠٨ ١٤٢٦ / ٣٤٥ رقم الإيداع: ١٤٢٦ / ٣٤٥  
ردمك: X - ٤٠ - ٦٨٩ - ٩٩٦٠

## الإهدا

من غير كما أهدي اليه أول كتبى؟

•••

إلى أمي: يا نهر الحب الذي يجري في روحي ..  
علمتني حب الله، وحب الحياة ، وحب الناس ..  
كيف استطعت أن تحبى كل شيء .. ويحبك كل شيء؟

•••

وإلى أبي .. يا نسيم الحكمة يسري في كل حياتي ..  
علمتني كيف أعيش لهدف نبيل .. فأعمل له بجد.. وأبذل له بسخاء  
كيف استطعت أن تكون أباً مثالياً بحق وتأثير فينا كل هذا التأثير؟

•••

أنا مدین لكم بعد الله بكل شيء ..  
«رب ارحمهما كما ربياني صغيراً»  
وكبيراً ..

أمين



# الفهرس

٩	.....	تقديم
١١	.....	مقدمة
١٥	.....	تمهيد
٢٣	.....	ما الهدف من هذه التأملات؟
٢٧	.....	منهج هذه التأملات
٣١	.....	تعريفات
٤٧	.....	العادة الأولى «كن مبادراً»
٥٧	.....	المعنى الأول
٨١	.....	المعنى الثاني
٩٥	.....	المعنى الثالث
١١٥	.....	العادة الثانية «ابدأ والنهاية في ذهنك»
١٣٥	.....	العادة الثالثة «ضع الأهم أولاً»
١٥٩	.....	العادة الرابعة «فكّر بعقلية: أربح ويربح الآخرون»
١٧٧	.....	العادة الخامسة «احرص أولاً أن تفهم ثم أن تُفهم»
١٩٧	.....	العادة السادسة «التعاون الإنمائي»
٢٠٧	.....	العادة السابعة «اشحذ المنشار»
٢٢١	.....	حول هذه العادات أسئلة ومناقشات



## نقد بـم

أستاذنا الدكتور أحمد البراء الأميركي

الحمد لله، والصلوة والسلام على رسول الله، وبعد:  
فالأخ الدكتور أمين بن أسعد عبده طيب متخصص في أمراض الكبد  
وجهاز الهضم، والدكتور ستيفين كوفي أستاذ جامعي متخصص في  
علم النفس، كتابه الشهير «العادات السبع» طبع منه ملايين النسخ،  
وترجم إلى «عشرات» اللغات، وهذه السطور تقدمة لتأملات طبيب  
ذكي، واسع الثقافة، في كتاب عالم نفسي واسع الشهرة، هدفها أن  
تحفز الإنسان (الجاد)، الراغب في أن يستثمر - دنيوياً وأخروياً بربح  
وفير - ما أودعه الله سبحانه فيه من طاقات ضخمة، وقدرات عظيمة. أن  
تحفذه لقراءة هذا الكتاب مثنى وثلاث، قراءة متأنية تنتهي بتطبيق ما  
يقدر على تطبيقه مما يشعر بنفعه أو الحاجة إليه.

يصف الدكتور أimin العادات بأنها: «سن كونية، وعادات طبيعية  
واجتماعية، بثها الله في هذا الكون، فمن فهمها، ورعاها، جنى يانع  
ثمارها، ومن صادمها وعاندتها فإنه كناطح صخرة، يدمي رأسه ولا  
يؤذي الحجر». وهدفه - في تأملاته - أن يشرحها بشكل عملي مبسط،  
ثم يحاول ربطها ببعض المعاني الإسلامية، مستشهاداً بالكثير من الآيات

الكريمة، والأحاديث الشريفة، والأشعار البلية التي تشهد له بحسن الذوق، ودقة الفهم، وببراعة الاستدلال.

إن هذا العمل النافع الماتع يذكرنا بصنع الشیخ محمد الغزالی - رحمه الله . عندما قرأ كتاب دیل کارنیجي الشهیر «دع القلق وابداً الحياة»، فكتب كتاباً مفیداً جداً اختار له عنوان (جدد حياتك) وهو عنوان أحد فصول كتاب کارنیجي ، وفي مقدمته يقول:

«لقد قرأت كتاب «دع القلق وابداً الحياة» للعلامة (دیل کارنیجي) الذي عربه الأستاذ عبد المنعم الزیادی ، فعزمت فور انتهائی منه أن أرد الكتاب إلى أصوله الإسلامية!! لا لأن الكاتب الذکی نقل شيئاً عن دیننا؛ بل لأن الخلاصات التي أثبّتها بعد استقراء جيد لأقوال الفلاسفة والمربين، وأحوال الخاصة وال العامة، تتفق من وجوه لا حصر لها مع الآيات الثابتة في قرآننا، والأحاديث المأثورة عن نبینا صلی الله علیه وسلم. إن المؤلف لا يعرف الإسلام، ولو عرفه لنقل منه دلائل تشهد للحقائق التي قررها أضعاف ما نقل من أي مصدر آخر... وبذلك اتفق وحي التجربة ووحي السماء».

لقد أكرمني أخي الدكتور أمین وأسعدني عندما طلب مني أن أقدم لكتابه، وليس مما يناسب المقام أن أطيل في التقديم فأؤخر القارئ عن الشروع في الأهم بقراءة غير المهم، وإنني لأدعو الله أن يكون صنيع أخي الدكتور أمین إسهاماً في إخراج مسلم اليوم من دائرة (العطالة) إلى دائرة (الفاعلية)، وأن يجزل له المثوبة، ويبارك فيه وفي كتابه، إنه أكرم مسؤول وأرجى مأمول.

د. أحمد البراء الأميري

## مقدمة

منذ نعومة أظفاري، وأنا مغرم بقراءة كتب تطوير الذات. ما أن أدخل مكتبة داخل المملكة أو خارجها إلا وألتهم هذا النوع من الكتب التهاماً. أشعر بين دفتيها بالمتعة الكبيرة والفائدة العظيمة.

ولقد كانت رحلتي مع اكتشاف كتاب «العادات السبع للأشخاص الأكثر فاعلية» على مراحل عديدة.

ففي السنة الأولى من الجامعة، تعرفت على أستاذنا الفاضل الدكتور أحمد البراء الأميركي. تلك المعرفة كانت بحق نقطة تحول في كثير من مجالات حياتي؛ ومن أهمها الاهتمام المركز بتطوير الذات. وقد أهداني النسخة الأولى من كتاب العادات السبع ، فقرأتها بنهم كبير، وشعرت عند قراءتها بالمتعة البالغة. ولكن لم أجده فيها ما كان يصفه لنا أستاذنا الأميركي من العمق والتأثير. أحسست أنها عبارة عن قواعد مكرورة نعرفها من قبل ، وأنه ليس فيها كثير تجديد أو كبير إبداع . وقد كان الدكتور الأميركي من المعجبين بهذه العادات ولا يزال ، ولكن فهمه

لها واستشهاده بها أشعرني بأن هناك مستوى آخر من الفهم والوعي بهذه العادات لا يمكن أن يصل إليه المرء من خلال قراءة عابرة أو تفكير سريع . واقتنتع عندها أن هذه العادات على درجة من العمق والشمولية تجعلها بحاجة إلى قراءة مستمرة وتأمل عميق . ومن خلال المناقشات الطويلة مع الدكتور الأميركي وغيره بدأت أكتشف بعض الكنوز ، وأضع يدي على كثير من الجواهر المبثوثة بين يدي هذه العادات . وبقي الكتاب في موقع أثير من مكتبتي سنوات عديدة . ثم ظهرت الترجمة العربية للكتاب ؛ فاقتنيتها وقرأتها مرات عديدة دون أن أشعر نحوها بالجاذبية التي شعرتها حال قراءة الطبعة الإنجليزية . ذلك أنني شعرت بأن الترجمة كانت ترجمة حرفية وخالية من أي روح ، بدأ ذلك من عنوان الكتاب الذي ترجم على أنه : «العادات السبع للقادة الإداريين» وهو تحويل غريب للمعاني العالية ، والمبادئ الشاملة المبثوثة في الكتاب الأصلي ووضعها في قالب مادي تجاري . وهذا ظلم للكتاب والكاتب ، فضلاً عن التحريف الظاهر لعنوان الكتاب باللغة الأصلية . ثم وقعت بين يدي نسخة من الأشرطة السمعية للدورة المطولة التي ألقاها المؤلف شارحاً عاداته السبع ، فأحدثت لي هزة عميقة جديدة ، وهي مرحلة الاكتشاف الثانية . ذلك أن هذه الأشرطة مؤثرة بحق ، وقد وفق فيها كوفي أيماناً توفيق في عرض هذه العادات بشكل عميق وعملي في آن واحد . وقد تأكد لي بعد ذلك ما كنت توقعته من قبل ، وهو أن فهم هذه العادات بعمق يحتاج إلى تأمل عميق ومارسة مستمرة ، وبين لي ذلك من خلال أمثلته القوية وتعبيراته الشاحصة .

ثم هدأت لوعة هذه العادات في حسي ردحاً من الزمن قرأت فيه في عدد كبير من المدارس النفسية والتربية الأخرى ، واستمعت فيها لعشراً من الأشرطة والمحاضرات ، وحضرت عدداً من الدورات التدريبية ؛ ولكن شيئاً ما ظل يربطني بهذه العادات السبع . وفي نهاية مدة بعثتي في كندا طلب مني الإخوة الأحبة في النادي السعودي

بمدينة «كالغارى» أن أقدم لهم موضوعاً في تطوير الذات والشخصية القيادية، فبحثت بين أنقاض الكتب المتناثرة وبدأت أحضر للموضوع، ثم بدا لي أن أجدد عهدي بالعادات السبع من خلال الاستماع إلى الأشرطة ثانية في السيارة، فإذا بها تؤثر في من جديد بعمق غير العمق السابق، ويبعد أكبر من بعد الأول؛ فقررت أن أشارك الإخوة الأحبة في هذه العادات من خلال محاضرة ثقافية. وبعد المحاضرة، شعرت بتأثير الأفكار واضحاً على بعض الإخوة، وصار حني بعضهم أن ذلك اليوم سيكون نقطة تحول في حياته. وقد شاهدت ولست شيئاً من هذه التحول فيما بعد؛ فشعرت بسعادة عميقه، وشعرت بأنني أنجزت شيئاً مهماً. وبالمناسبة، فإن شعور المرء بأنه أثر في إنسان آخر، أو أسهם في تغيير حياته إلى الأفضل هو من أذن المشاعر، وأمتع الأفكار التي يمكن أن تمر بخاطر الإنسان وعقله فضلاً عن أن يتذوقها حقيقة ملموسة فيمن حوله. وعطفاً على ما لمسته من الاستجابة للقاء الأول، توالت اللقاءات الجماعية والفردية في أكثر من مناسبة وفي أكثر من ولاية في كندا؛ وأحب أن أبين أنه على الرغم من حضوري للعديد من الدورات ولم يكوفي نفسه ومع غيره فأنا لست مدرباً محترفاً لهذه العادات ولم أتلقي رি�الاً واحداً على مدارستها، بل هي بعض الأفكار والمرئيات حول هذه العادات أتدارسها مع بعض إخواني وطلابي، وربطها ببعض المعاني العامة. وهكذا كانت قصة الاكتشاف الثالث الذي ما زلت أعيش في ظلاله حتى الآن وأنا أمني نفسي باكتشافات أخرى مقبلة.

وفي هذه الورقات أبىث شيئاً من أفكارياً حول هذه العادات السبع، وأحاول أن أشرحها بشكل بسيط وعملي كما فهمتها، ثم أحاول أن أربطها ببعض المعاني الإسلامية في ثقافتنا، وأبين من خلال ذلك أن هذه العادات هي سنن كونية، وعادات طبيعية واجتماعية بثها الله في هذا الكون، فمن فهمها ورعاها، وسار ضمن تأثيرها، حاز ثمارها، وجنى يانعها، وأما من صادمها وعاندتها فإنه كناظح رأسه في الصخر،

يدمى رأسه المسكين ، ولا يمس الحجر خدش أو أثر .  
كتناطح صخرة يوماً ليوهنها  
فلم يضرها وأدمى قرنه الوعل  
ويا الله ، كم حولنا من رؤوس تسيل دمًا . ويا الله ، كم حولنا من صخور  
بقيت منذ آلاف السنين لا تزيدها الأيام إلا رسوخاً .

## أيمن سعد عبده

كلية الطب جامعة الملك سعود  
ص.ب. ٢٩٢٥ الرياض ١١٤٦١  
البريد الإلكتروني:  
[abdoayman@hotmail.com](mailto:abdoayman@hotmail.com)

نَمَاهِيَّر



## ما هي العادات السبع للأشخاص الأكثر فاعلية؟

هذه العادات هي عادات سبع طورها الدكتور ستيفين كوفي (Steven Covey) ونشرها في كتابه الشهير ”العادات السبع للأشخاص الأكثر فاعلية“ (The Seven Habits of Highly Effective People).

وستيفين كوفي أكاديمي أمريكي مشهور، متخصص في علم النفس، حاصل على الماجستير من جامعة هارفارد، والدكتوراه من جامعة يانغ. وهو من أكثر الكتاب المعاصرين شهرة في موضوعات تطوير الذات وتحديد الأهداف، وله مئات المحاضرات المسجلة واللقاءات التلفزيونية المهمة في هذا المجال. وقد نشر كتابه هذا للمرة الأولى عام 1989. وينتمي كوفي إلى طائفة المؤمنين النصرانية المتدينة، ويعيش حياته كلها وفقاً لتعاليمها؛ حيث ركز معظم جهوده على القيم المتعلقة بالنجاح وفلسفتها على النطاق الشخصي والأسري. وله كتاب هام سابق لهذا الكتاب في فلسفة النجاح المبني على المثل والقيم العليا. بالإضافة إلى تركيزه على الجوانب الأخلاقية والقيمية في فلسفة النجاح، فقد ألف أيضاً في النجاح في السوق، وفي المؤسسة التجارية. وقد نجح شخصياً في إدارة

مؤسسات تجارية ضخمة، وتأسيس مؤسسة تدريبية ناجحة جداً. وفي سنة ١٩٩٦ سُمِّته مجلة «تايمز» الأمريكية كواحد من أكثر ٢٥أمريكيًا مؤثراً في أمريكا<sup>(١)</sup>. والعادات السبع هي كالتالي:

١. كن مبادراً.
٢. ابدأ والنتيجة في ذهنك.
٣. ضع الأول أولاً.
٤. فكر بعقلية: أربح ويربح الآخرون.
٥. احرص على أن تفهم أولاً.. ثم تفهم الآخرين.
٦. التعاون الإنمائي.
٧. اشحذ المنشار.

---

١ . انظر كتاب: «الرواد الذين غيروا عالم الإدارة»، ستيفين كوفي. تأليف: روبرت هللر، تعریف: غسان علم الدين. مكتبة العبيكان.

### لماذا العادات السبع بالذات؟

لا أنوي في هذه الورقات أن أقوّم بدعایة لهذه العادات السبع ، ولا أرغب في أن أسلّهم في تمجيد مؤلفها، ليس هذا من أهدافي أبداً، وإن كان الكتاب يستحق (في نظري) أن يكون أحد أهم الكتب المؤلفة في التاريخ ، وإن كان كوفي يستحق أن يدخل المجد من أوسع أبوابه. إن هذه العادات من الشهرة بحيث لا تحتاج إلى أن يروج لها مثلي ، وقد بلغ مؤلفها من الشهرة والتقدير ما لا أستطيع أن أصف لكم. وفي الوقت نفسه أنا لا أدعّي أن عادات النجاح قد انحصرت في هذه العادات السبع أو غيرها، فلننماجح عادات كثيرة غير هذه العادات، وقد يكون بعضها أهم من هذه العادات السبع ، ولذا فأنا لا أقلّ من قيمة أيٍّ من الإبداعات الأخرى ، التي أفنى مؤلفوها أعمارهم ينقبون عنها ويطورونها.

كل ما أحاول أن أبيّنه في هذه الورقات، هو أنني قضيت شطرًا كبيرًا من عمري أفكّر في هذه العادات السبع بخاصة ، وووجدت أنها عادات مهمة جدًا، ومؤثرة جدًا، وشعرت بأنها تميّز عن غيرها من الأطروحات والقواعد والعادات بمميزات، أذكر منها على سبيل الإيجاز ما يلي:

١. تتميز هذه العادات بأنها كما يقول المؤلف عادات عالمية؛ بل هو يستخدم لفظ كونية. ويعني بهذا التعبير: أنها عادات فطرية. هي عادات موجودة في كل منها بشكل مبدئي، ولا تحتاج منها إلا إلى تطوير ومارسة. هذه العادات هي جزء من تركيبتنا النفسيّة والعقليّة وهي منسجمة معها تماماً، ومن ثم فإن تنفيذها لا يحتاج إلى تكليف. إنها ليست تكتيكاً مبتكرًا ينبغي أن تعلمه، أو مهارة جديدة تحتاج إلى أن تكتشفها، إنها في أصلها مبدأ للحياة، وطريقة في التفكير، ينبغي أن تنموها وتتعود عليها ومارستها. إنها باختصار عادات فطرية للحياة الفعالة والمؤثرة. إنها بالتعبير الشرعي جزء من الفطرة التي فطر الله الناس عليها، أو بتعبير آخر هي سنن كونية ركزها الله في هذا الكون تحكم تفاعلاته، فكما أن هناك سننًا طبيعية، مثل: سنة الجاذبية، وسنة طلوع الشمس من المشرق؛ فإن هناك سننًا اجتماعية تحكم حياة الناس، وتضبط التدافع بينهم. وأعتقد أن هذه العادات السبع من تلك السنن الكونية.

٢. تتميز هذه العادات بأنها منطقية ومبدئية، يعني أنها بعيدة عن الجدل والتشكيك. هي عادات من السهولة ومن المبدئية بحيث لا تحتاج إلى إثبات، بل كل ما تحتاج إليه هو التوضيح والترسيخ والتدريب على الممارسة. فمثلاً العادة الثانية: ”ابداً والنهاية في ذهنك“، هذا المعنى متفق عليه بين البشر كلهم، فيما أحسب، وهو شيء لا يحتمل الجدل، وقد لا يحتاج إلى إثبات، ولكنه حتماً يحتاج إلى تطوير وتفعيل.

٣. تتميز هذه العادات بأنها متحققة ومنطبقة على جميع مناحي الحياة ومختلف مجالاتها. يمكن تطبيقها على الحياة الاجتماعية والاقتصادية والعلمية والرياضية، هي باختصار شاملة. وبهذا فهي تختلف عن الأفكار والمناهج التي هي في الغالب محصورة في ناحية واحدة من الحياة كوسائل التسويق وكسب الزبائن، أو المحصورة في العلاقات الأسرية. هذا الكتاب وهذه العادات شيء آخر، إنها قواعد عامة تشمل جميع مناحي الحياة، هي منهج حياة مبني على أسس أخلاقية ونفسية متينة ومتغيرة.

يعبر عن هذا الكلمة رائعة جميلة استفتح بها كوفي كتابه عن العادات السبع نقلها عن ديفيد جورдан يقول فيها: «لا يوجد نجاح حقيقي في هذه الحياة يمكن أن يكون مقصولاً عن العيش بطريقة صحيحة».

٤. تتميز هذه العادات بأنها مشتملة على النواحي الثلاث المكونة للإنسان: الروح والعقل والجسد. فهي متصلة بها كلها ومتعلقة بها جميعاً.

٥. تتميز هذه العادات بأن بها وحدة وتتابعًا وتكاملًا، فهي كما سيتبع مكونة لنموذج متجانس ومتناقض؛ بل ومتتابع للنجاح. فالعادات الثلاث الأولى متعلقة بالإنسان وعلاقته بنفسه، والثلاث التي بعدها متعلقة بعلاقة الإنسان بغيره، والعادة الأخيرة مدعاة لكل العادات الست الأخرى.

٦. إن هذه العادات على الرغم من بساطتها وبديهيتها، فإنها لم تأت من فراغ. فلقد أمضى مؤلفها الدكتور ستيفين كوفي سينين عديدة وهو يبحث في عادات النجاح ومهاراته من الناحية العلمية؛ بأن درس معظم المنشورات والأبحاث المتعلقة بالنجاح على مدى القرن الماضي، كما درس وحلل شخصيات الناجحين والفعالين على مدى ثلاثين سنة قبل أن يصوغ هذه العادات، أضاف إلى ذلك أنه متخصص في هذا الفن حيث يعمل في الأساس أستاذًا جامعيًا في علم النفس. وهذه العادات التي لخصها في كتابه الشهير «العادات السبع للأشخاص الأكثر فعالية» هي خلاصة رسالته للدكتوراه، التي درس فيها مئات الناجحين والمؤثرين والفعالين، واستخلص أنهم جميعاً يتمتعون بدرجات متفاوتة من هذه العادات. وبذلك ترى أن هذه العادات هي خلاصة خبرة طويلة ودراسة أكاديمية مقننة، وليس مجرد تأملات عابرة.

٧. إن هذه العادات لاقت قبولاً كبيراً من الناس. فقد بيع من الكتاب باللغة الإنجليزية أكثر من عشرة ملايين نسخة حتى الآن في جميع أنحاء العالم، وترجم الكتاب إلى ٢٨ لغة ومنها اللغة العربية. كما درّست مؤسسة كوفي للتدريب هذه المادة إما بشكل كامل أو بشكل متفرق (بحيث تدرس كل عادة في يوم مستقل) نحو ٧٥٠ ألف مرة، وفي معظم دول العالم، ومنها

بعض الدول العربية، والعديد من الدول الإسلامية من خلال مؤسسته التدريبية.

ومن خلال هذه النقاط السبع وغيرها، يتبيّن لك أن هذه العادات تستحق منك وقفة صادقة دارسة متأملة .. وأننا هنا أعدك بأنها ستكون مفيدة جداً في حياتك ..

ما الهدف  
من هذه النأملات؟



أستطيع أن أخص أهدافي من هذه التأملات في الآتي:

- (١) أن أسهم في نشر هذه العادات السبع للأشخاص الأكثر فاعلية بين قراء العربية، ناقلاً من هذه العادات روحها ومعناها العام قبل لفظها ونصها، ومحاولاً أن أعمم الخير الذي فيها، والتأثير الذي لها.
- (٢) أن أسهم في ترسيخ مبدأ الانفتاح على الثقافات الأخرى، والاستفادة منها، وترك التشنج المقيت والغرور الفارغ الذي يؤدي في آخر الأمر إلى التقوّع على الذات، وحرمانها من الخير الإنساني العالمي.
- (٣) أن أبين أن هذه العادات وكثيراً غيرها مما يطرح في الساحة الآن من منهجيات تطوير الذات هي تفعيل جميل لمعانٍ إسلامية أصيلة، جاء القرآن الكريم والسنّة الصحيحة بكثير منها، ومارسهاً المسلمون الأوائل وكثير من المسلمين المتميزين على مرّ التاريخ. هي إذن سنن كونية ربانية، توجد أصولها في الأديان السماوية جميعها، وعلى رأسها الإسلام العظيم، وما كان من المتأخرین إلا أن فعلوا هذه السنن ووضّحوها وأزالوا عنها ما علق بها من الغبش والضبابية، وما غطّها به الناس من أهوائهم وشهواتهم.
- (٤) أن أسهم (من خلال النقطتين السالفتين) في إعادة الثقة في قلوب بعض

النهزمين من أبناء المسلمين الذين عشيت أعينهم عما بين أيديهم من النور الوضاء، فاحتقرروا حضارتهم وظنوا أنها لا تصلح لهذا القرن، وطأطؤوا رؤوسهم خجلين إذ رأوا الغرب تفوق عليهم حتى في العلوم الإنسانية. نريد أن نقول لشبابنا: ارفعوا رؤوسكم بهذه الحضارة العظيمة، وتمسكون بها معتزین. ولكن اجمعوا بين ذلك وبين التعلم على أيدي المبدعين من كل دين وجنس ولون، وابحثوا عن الحكمة عند كل أحد فإنكم أولى بها، هي باختصار: عزة نفس منفتحة على الآخر.

منهج هذه النأملات



وقد سرت في هذه الورقات على منهج أرجو أن يحقق أهدافي منها جمِيعاً ياذن الله، فبدأت بأن عرفت بعض مصطلحات العنوان بناءً على تعريف كوفي لها، وعلقت عليها من الناحية الإسلامية، ثم تحدثت عن كل عادة على حده؛ مبتدئاً بشرح العادة شرحاً مبسطاً كما أفهمها ناقلاً للفكرة الأساس، غير متقييد بأي نوع من الترجمة.

ثم اخترت بعض التطبيقات التي شرحها كوفي بشكل مطول في أشرطته وكتابه، واستخدمتها في شرح العادة وتوضيح معانيها. بعد ذلك اجتهدت في بعض التأملات والأفكار حول هذه العادات مستلهماً روح الشريعة الإسلامية ونصوصها. وفي النهاية تتبع بعض التطبيقات العملية من حياة النبي صلى الله عليه وسلم وأصحابه رضي الله عنهم، التي رأيت فيها تعليقاً عملياً واستفادة مباشرة أو غير مباشرة من بعض هذه العادات، التي تمثل في نظري كما ذكرت سنتاً كونية.

ولا بد هنا أن أتبَه إلى أنه قد اجتمع عندي عدد كبير من النصوص الشرعية والأمثلة الواقعية التي تصب في المفهوم العام لهذه العادات، ولكنني آثرت أن أقتصر على أقربها دلالةً مكتفيًا بأوضح الأمثلة؛ خوفاً من الإطالة

والإملال؛ لأن الهدف من هذا العمل ليس حصر جميع النصوص والأمثلة إنما الاستدلال ببعضها فقط.

وأنا في ذلك كله مجتهد معرض للخطأ والصواب. وأنا على إدراك تام أنه قد فاتني كثير من المعاني التي يمكن أن تُورّد في هذا السياق، وكثير من الأمثلة التي يمكن أن تدرج تحت هذه العادات، ولكنني رأيت أن أخرج هذه الورقات إلى القارئ؛ رغبة في أن يعم ما فيها من نفع على أن استمر في التأملات ورصد الأمثلة والشواهد وتطوير هذا العمل بإذن الله تعالى.

نھرِ بفات



لكل امرئ من دهره ما تعودوا  
وعادة سيف الدولة الطعن في العدا

(المتنبي)



## العادة

يُعرَّفُها كوفي بأنها مكونة من ثلاثة عناصر: عنصر معرفي، وعنصر سلوكي، وعنصر نفسي. فالعنصر المعرفي: هو أن تعرف ما ينبغي لك عمله من الناحية النظرية (ماذا تفعل؟ ولماذا تفعل؟)، والعنصر السلوكي أن تعرف كيف تؤدي هذا العمل (كيف تفعل) وتتقن المهارات الالازمة لإنجازه على أفضل وجه؟ وأما العنصر النفسي: فهو أن يكون لديك الرغبة العميقية لعمل هذا الشيء، والحماس المستمر لعمله مراراً وتكراراً (تريد أن تفعل). فحتى يصير سلوك ما عادة، فلا بد أن تتوفر فيه هذه العناصر الثلاثة حتى يتحول الشيء من مجرد معنى يفهمه الإنسان ويقتنع به إلى سلوك يومي معتاد يكون جزءاً من حياته. وأظن أن هذه النقطة من أهم ما يكون من أجل الاستفادة من هذه العادات السبع ، فالمؤلف لم يسمها الأفكار السبع ولا المعاني السبعة؛ لأنه يعرف أن الغالبية العظمى من الناس مقتنعون بهذه المعاني ومدركون لها، ولكن التحدي الكبير هو تحويلها إلى واقع في حياتهم على المدى البعيد وتطوير هذه الأفكار والقناعات إلى عادات مدى الحياة.

| «نحن نصنع عاداتنا في أول الأمر ثم تصنعنا هي بعد ذلك» (جون درادن)

وقد حصل تنازع عند بعض القدماء في شخصية الإنسان، هل هي: في أصلها طبيعة ثابتة، وأنها لا يمكن أن تتغير أو تتبدل؛ أم أنها مكتسبة يمكن أن تتغير بالتطبيع؟ ولا يزال هذا الجدل قائماً حتى اليوم خاصة بين البطاليين والخاملين الذين لا يريدون أن يتزموا بإصلاح أو يسروا في تغيير. وربما كان هذا الفهم من مفاهيم الجاهلية؛ لأن الكثير من النصوص الشرعية تدل بشكل واضح على أن الطبع والتصرفات يمكن أن تتغير وتتبدل بالتدرُّب والتطبيع، كما قال صلَّى الله عليه وسلم: «إِنَّا عَلِمْنَا بِالْعِلْمِ بِالْحَلْمِ وَإِنَّا هُنَّا بِالْحَلْمِ وَمَنْ يَقِنُ الشَّرَّ يُوقَهُ»<sup>(١)</sup>. ففي هذا الحديث يوضح النبي صلَّى الله عليه وسلم أنك حتى تحصل على صفة «الحلم» لا بدَّ أن تمر بتمرين «التحلم»، والتحلم هو أن تحول الحلم من هدف أو أمنية إلى عادة تمارسها يومياً. إذن خلاصة هذه النقطة: أن العادة بالتعود. وقد روي عن عبد الله ابن مسعود رضي الله عنه أنه قال: «تعودوا على الخير فإنما الخير عادة» وقال القدماء: «العادة طبيعة ثانية». الواقع القديم والحديث يثبت أن الطبع الأدمية يمكن أن تتغير.

### من هو الشخص الفعال؟

لا أزال أجهل تعبيراً باللغة العربية يعادل في دلالته ومعناه كلمة Effective في اللغة الإنجليزية. فقد كنت أستخدم كلمة «مؤثر» في بعض الأحيان، وأراها تعبيراً عن الكثير من المعاني المتضمنة في كلمة Effective، ثم جاءتني انتقادات كثيرة في أن «مؤثر» تمثل جزءاً فقط من معاني الكلمة، فاستبدلتها بكلمة «فعال»، فجاءتني انتقادات لغوية بأن «فعال» صيغة مبالغة من فاعل، ومن ثم فهي مرکزة على كثرة العمل، وليس بالضرورة عن نوعية العمل وتأثيره؛ ولذلك قلت في نفسي سأستخدم الكلمتين

١ . رواه الدارقطني، وصححه الألباني.

معاً حتى يجتمع لي المعنيان. ولكنني أعتراض على بعض الترجمات التي ظهرت في النسخ العربية من الكتاب التي اطلعت عليها ومنها: العادات السبع للقادة الإداريين. فمثل هذا الاسم في الحقيقة لا يمثل معاني الكلمة الأصلية وإنما يحصرها في نطاق إداري ضيق، وهو ليس غرض المؤلف الوحيد.

فما الفاعلية إذن؟ الفاعلية بمفهومها البسيط - في نظري - هي القدرة على تحديد الأهداف وتحقيقها بشكل كامل، هي باختصار: القدرة على الإنتاج في شتى ميادين الحياة.

نأتي الآن لتعريف كوفي للشخص الفعال. إنه يرى أن الشخص الفعال: هو الشخص المنتج الذي يمتلك القدرة المستمرة على الإنتاج. وعلى هذا ففي هذا التعريف عنصران: الأول القدرة على الإنتاج، والثاني استمرارية الإنتاج. والإنتاج: هو تحقيق الأهداف في واقع الحياة، والتقدم نحو تحقيق المزيد من المكاسب وإيجاد فرص جديدة واستخدام المتاح للوصول إلى المأمول. الإنتاج إذن ليس أداء العمل المطلوب فقط، ليس زيادة رأس مال الشركة، ليس فتح شركات جديدة، الإنتاج معنى أكبر من ذلك كله، ويمتد ليشمل مجالات الحياة جميعها. ولذلك، فإننا عندما نتكلم عن الإنتاج فإننا لا نعني الإنتاج المادي فقط؛ بل نعني كل إنتاج وعمل مؤثر، فتربيه أبناء صالحين، والتأثير في الآخرين، وزرع البسمة على وجوه الناس، والعمل التطوعي وغير ذلك، كل ذلك هو من صميم تعريف الإنتاج.

ولكن هل كل المنتجين فعالون؟ يبين كوفي في هذا المبدأ الجميل أن القدرة المستمرة على الإنتاج هي العنصر الثاني من هذا التعريف. ذلك أن الإنسان قد يبذل قصارى جهده في مشروع ما، ويكتدح فيه ليل نهار، ويعطيه كل وقته وجهده، ولكنه لا يستطيع الاستمرار فيه بعد ذلك؛ نظراً إلى الإرهاق الذي أصابه والجهد الذي بذله، أو بسبب انشغاله وإهماله لأسرته، فيترتب على ذلك مشكلات أسرية كبيرة تحدُّ من إنتاجيته وتوازن حياته، أو يرضى بسبب عدم رعايته لجسمه فيحد ذلك كله من إنتاجيته

على المدى البعيد. إذن لا بد أن تكون متجها حتى تكون فعالة، ولكن أيضاً لا بد أن تكون متجها بطريقة تضمن لك الإنتاج المستمر، وهذا هو صميم معنى الفاعالية عند كوفي.

أمثلة كوفي المختارة بعناية تبين لك المقصود من هذه الفكرة. إذا كان الإنتاج الذي تريد مثلاً هو أن تعلم ولدك أن ينظف غرفته يومياً، فيامكانك أن تأمره بأن يفعل ذلك، وأن تذكره مراراً وأن تعاقبه إن لم يفعل، ومن ثم سيحدث لك الإنتاج الذي تريده، وسينظف الولد غرفته، وستكون حفقت الإنتاج المطلوب، وتكون إنساناً فعالاً بالمفهوم الضيق للتعریف. وهذا للأسف هو المفهوم السائد عند غالبية الناس. ولكن ما الذي سيحدث عندما تسافر في رحلة عمل مثلاً؟ هل سينظف ابن غرفته ذلك اليوم؟ هنا تأتي أهمية استمرارية الإنتاج. إذا كنت شخصاً فعالاً بحق - بحسب تعريف كوفي - فإنك ستكون قد زرعت فيه القناعة بأهمية تنظيف الغرفة، ووضعت فيه الوازع الذاتي لتنظيف الغرفة؛ ومن هنا فإنه سيفعل ذلك أبداً الدهر. هذا المفهوم ينطبق أيضاً على المثل الشهير العبري: أن أعلمك كيف تصيد خير لك من أن أعطيك سمكة كل يوم. نتيجة الطريقتين واحدة، وهي أن تأكل سمكة كل يوم، ولكن الطريقة الثانية التي تزرع فيها الوازع الذاتي في المرء هي أكثر فاعالية؛ لأنها تضمن الاستمرارية.

ثم يضرب كوفي مثلاً محورياً في كتابه، يبني عليه هذا المبدأ ويوضحه بشكل أكبر. هذا المثال بناء كوفي على قصة أسطورية حكهاها "أسوب" الفيلسوف الإغريقي القديم: تخيل أن صياداً فقيراً معدماً وجد بيضة من الذهب بجوار وزة. ذهل الرجل وأخذ البيضة إلى الصانع، وفعلاً وجدتها من الذهب الصافي فباعها وأكل ذلك اليوم كما لم يأكل من قبل. وفي اليوم الثاني، وجد بيضة أخرى في نفس المكان، ففعل بها ما فعل بالبيضة الأولى. وأخذ يتردد على هذه الوزة يومياً، وهي تعطيه بيضات الذهب. وذات يوم مل من الانتظار يومياً وقال: إذا فتحت بطن هذه الوزة فسأجد حتماً ذهباً كثيراً، وبعدها أشتري دكاناً وأصير غنياً. وفعلاً قتل الوزة وفتح بطنها،

مثال  
٢

وكانت المفاجأة، لم يجد شيئاً، وانقطع عنه الذهب بعد ذلك بموت الوزة. هذه القصة البسيطة تعبير عن هذا المعنى العظيم ذاته. البيض الذي كان يأتيه يومياً هو الإنتاج، فبدلاً من أن ينمّي هذا الإنتاج، ويستغله أحسن استغلال، ويرعى مصدره وهو الوزة، ويسعى إلى أن تعيش معه أطول وقت ممكن، استعجل هذا الصياد المسألة، وأراد أن يزيد الإنتاج بشكل سريع، فانهار الشق الآخر من المعادلة وهو استمرارية الإنتاج، وضعاف الإنتاج كله.

القصة الأخيرة التي ذكرها المؤلف أن مطعمًا شهيراً في أمريكا كان يبيع حساء المحار، وكانت سمعة هذا المطعم ممتازة، والإقبال عليه شديداً، حتى أن الناس يصطفون لشراء هذا الحساء. وبعد حين، تغيرت إدارة المطعم. وكان للإدارة الجديدة مفهوم مشوه للفاعلية، وهو تحقيق أكبر قدر من المكاسب في أقصر وقت ممكن. فما كان منهم إلا أن بدؤوا يخففون الحساء ببعض الماء. وفي الأيام الأولى تحقق لهم ما أرادوا بالفعل فقد زاد الدخل (الإنتاج) بشكل كبير، نظراً إلى أن تكلفة طبق الحساء الواحد صارت أقل، ولكن مع مرور الزمن بدأ الناس يكتشفون أن الحساء ليس كالذى تعودوا عليه، وبدأ الإقبال على المطعم يقل، وفي نهاية المطاف انخفض الإنتاج وأغلق المطعم.

اعتقد أن الأمثلة الثلاثة قد بيّنت المقصود، ووضّحت الجمال في تعريف كوفي للفاعلية. إنه مختلف كثيراً عن الذي تقرؤه في الكتب التجارية التي قد تعطيك الألاعيب والخيل والخطط التي تستطيع بواسطتها أن تؤثر في الناس، وتلك التي قد تعطيك الأساليب التي تستثمر فيها وقتك، وتعطيك الوسائل التي تقوم فيها بعملين في آن واحد، ولكن كل ذلك هو شطر واحد من المعادلة، لا يأخذ في الحسبان ألا تزيد هذه الطرق في الإنتاج على حساب سعادة الإنسان وأسرته وقابليته المستمرة على الإنتاج.

## تأملات في مفهوم الفاعلية

مفهوم التميز والفاعلية بشكل عام مفهوم فطري واضح تبنته جميع الحضارات والأديان؛ ولكن الإسلام في نصوصه المقدسة، وفي ممارساته أتباعه خطأ خطوات عزلة في ذلك لا مجال للبساط فيها هنا؛ لأنها ليست من غرض هذا الطرح. ولكن من أعجب الأحاديث التي مررت بها واستوقفتني كثيراً قوله صلى الله عليه وسلم: «ليس شيء خيراً من ألف مثله إلا الإنسان»<sup>(١)</sup>. وفي هذا الحديث توضيح للتباوت الكبير بين الناس الذي قد يصل إلى هذا الحد. وهو بلا شك مطلق يشمل التباوت في أمور الدنيا والدين. ومن أمثلة هذه الهمم العالية قوله صلى الله عليه وسلم: «لو كان الإيمان عند الشريا لتناوله رجال من فارس»<sup>(٢)</sup>. ويقول عمر ابن عبد العزيز: «إن لي نفساً تواقة، وإنها لم تعط شيئاً من الدنيا إلا تاقت إلى ما هو أفضل منه، فلما أعطيت ما لا أفضل منه في الدنيا، تاقت نفسي إلى ما هو أفضل منه، يعني الجنة».

والمعنى الذي ذكره كوفي للفاعلية هو معنى إسلامي أصيل كذلك؛ ذلك أن فلسفة الإسلام الأساسية غير قائمة على النتائج السريعة العاجلة؛ بل هي دائماً قائمة على النتائج بعيدة المدى. ينظر الإسلام إلى الحياة الدنيا كلها على أنها مرحلة مؤقتة، وأن الحياة الحقيقية الباقية هي حياة الآخرة، ومن ثم فهو لا ينظر فقط إلى ما يمكن أن يعمله الإنسان الآن؛ وإنما ما يستقيم عليه ويعمله باستمرار.

### «لا أرضاً قطع ولا ظهرًا أبقى»:

نجد في الجانب التعبدى التوازن بين العمل الحاضر والاستمرارية في العمل واضحة في كثير من النصوص الشرعية، ومنها مثلاً: قوله صلى

١ رواه الطبراني في الكبير، وحسنه الألباني في صحيح الجامع (رقم ٥٣٩٤) وفي سلسلة الأحاديث الصحيحة (رقم ٢١٨٣)

٢ رواه البخاري ومسلم

الله عليه وسلم عندما دخل على عائشة رضي الله عنها وعندها امرأة تذكر من صلاتها: «مه، عليكم بما تطيفون فوالله لا يمل الله حتى قتلوا وكان أحب الدين إليه ما دام عليه صاحبه»<sup>(١)</sup>.

وعندما دخل النبي صلى الله عليه وسلم المسجد فوجد حبلًا ممدودًا بين الساريتين، فسأل عنه، فقالوا: هذا حبل لزينب رضي الله عنها، تتعلق به إذا فترت عن الصلاة، فقال صلى الله عليه وسلم: «لا، حلوه، ليصل أحدكم نشاطه، فإذا فتر فليقعد»<sup>(٢)</sup>. ففي هذه الأحاديث وغيرها نجد أنه حتى في العبادة - التي ينبغي للمسلم أن يزيد منها بقدر استطاعته - نجده مأموراً بأن يقوم منها بما يطيق حتى لا يمل وتنقطع الاستمرارية. وفي الحديث الآخر: «إن هذا الدين متين، فأوغلوا فيه برفق، فإن المبت لا أرضًا قطع ولا ظهرًا أبقى»<sup>(٣)</sup>. فهنا تنبية مباشر إلى عنصري تعريف كوفي، العنصر الأول وهو الإنتاج معبر عنه بالأرض التي تقطع من المسافر، واستمرارية الإنتاج مُعبر عنها بالدابة التي يسافر عليها، التي إذا لم تبق، لن يستطيع الإنسان أن يسافر عليها مرة أخرى. فهذا «المبت»، وإن كان في الظاهر هو في المقدمة وهو في السبق وقد قطع من المسافة أكثر من غيره، إلا أنه بسبب إهماله لعوامل استمرارية الإنتاج لن يقطع الأرض التي يقطعها الفعال بحق.

وفي مجال الأعمال كلها يعطينا النبي صلى الله عليه وسلم مثالاً حياً في التركيز على الاستمرارية ومتابعة الإنتاج؛ فقد سئل النبي صلى الله عليه وسلم عن أحب العمل إلى الله، فقال: «أدومه وإن قل»<sup>(٤)</sup>. وعندما جاء الأعرابي يسأل النبي صلى الله عليه وسلم عن العمل الذي يدخله الجنة، وبعدما أرشده النبي صلى الله عليه وسلم إلى العمل قال الرجل: والله لا أزيد عليه ولا أنقص، قال النبي صلى الله عليه وسلم: «أفلح إن صدق»<sup>(٥)</sup>.

١ . رواه البخاري، رقم (٤١).

٢ . رواه البخاري، رقم (١٠٨٣).

٣ . رواه الإمام أحمد، رقم (١٢٥٧٩). وحسن الألباني الجزء الأول منه.

٤ . رواه مسلم، رقم (١٣٠٣).

٥ . رواه البخاري، رقم (٦٤٤٢).

منبهاً إلى أهمية الاستمرارية، وأنها هي التي تتسلط عندها الهمم. وكذلك عندما سأله ابن عمر النبي صلى الله عليه وسلم عن قيام الليل، فأمره النبي صلى الله عليه وسلم بأقل مما ظن نفسه يقدر عليه مركزاً رضي الله عنه على الإنتاج ناسياً استمرارية الإنتاج؛ فندم رضي الله عنه بعد ذلك، وقال في آخر عمره: ليتني أخذت برخصة النبي صلى الله عليه وسلم.

نرى بذلك، أنه حتى في الأعمال التعبدية، يحضرنا الإسلام على استحضار معنى الاستمرارية، وتقديمه على مفهوم التأثير السريعة والإنتاج القليل المنقطع.

(ثم استقاموا): >

مفهوم الاستقامة على الدين هو في الجوهر من هذا المعنى أيضاً، لأن الهدایة إلى العمل شيء والاستقامة عليه شيء آخر. ولذلك قال الله تعالى: (إِنَّ الَّذِينَ قَالُوا رَبُّنَا اللَّهُ ثُمَّ اسْتَقَامُوا تَنَزَّلَ عَلَيْهِمُ الْمَلَائِكَةُ أَلَا تَخَافُوا وَلَا تَحْزُنُوا وَأَبْشِرُوا بِالْجَنَّةِ الَّتِي كُنْتُمْ تُوعَدُونَ) <sup>(١)</sup>. إذن لا يكفي أن تقول ربي الله، ولكن لا بد أن تستقيم على مقتضيات هذه الكلمة. ولذلك كان من أكثر دعاء النبي صلى الله عليه وسلم: «يا مقلب القلوب ثبت قلبي على دينك» <sup>(٢)</sup>.

«أعط كل ذي حق حقه»:

ومنبدأ التوازن في الإسلام أيضاً يصب في هذا المعنى الكبير. ذلك أن الإسلام يدلنا على إعطاء كل ذي حق حقه، وأن نوازن بين شؤون حياتنا المختلفة حتى نضمن الاستمرارية. وما أجمل الحديث الطويل الذي رواه عون بن أبي جحيفة عن أبيه أن النبي صلى الله عليه وسلم آخى بين سلمان الفارسي وأبي الدرداء رضي الله عنهم، فزار سلمان أبو الدرداء فرأى أم

١ . سورة فصلت، آية ٣٠.

٢ . رواه الترمذى، رقم (٢٠٦٦)، وحسنه.

الدرداء متبدلة . أَيْ لَمْ تَكُنْ مَهْتَمَةً بِمَظَاهِرِهَا . فَقَالَ لَهَا: مَا شَأْنُكَ؟ قَالَتْ: أَخْوَكَ أَبُو الدَّرَدَاءِ لَيْسَ لَهُ حَاجَةٌ فِي الدُّنْيَا، فَجَاءَ أَبُو الدَّرَدَاءِ، فَصَنَعَ لَهُ طَعَامًا فَقَالَ سَلْمَانٌ: كُلْ، قَالَ أَبُو الدَّرَدَاءِ: إِنِّي صَائِمٌ، قَالَ سَلْمَانٌ: مَا أَنَا بِآكِلٍ حَتَّىٰ تَأْكُلَ، قَالَ: فَأَكِلْ، فَلَمَّا كَانَ اللَّيلَ ذَهَبَ أَبُو الدَّرَدَاءِ يَقُومُ، قَالَ سَلْمَانٌ: نَمْ، فَنَامَ، ثُمَّ ذَهَبَ لِيَقُومُ، قَالَ: نَمْ، فَنَامَ، فَلَمَّا كَانَ مِنْ آخِرِ اللَّيلِ قَالَ سَلْمَانٌ: قَمْ إِلَّا، فَصَلِّيَا، فَقَالَ لَهُ سَلْمَانٌ: إِنَّ رَبَّكَ عَلَيْكَ حَقًا، وَلِنَفْسِكَ عَلَيْكَ حَقًا، وَلِأَهْلِكَ عَلَيْكَ حَقًا، فَأَعْطَ كُلَّ ذِيْ حَقٍّ حَقَّهُ، فَأَتَى النَّبِيُّ صَلَّى اللَّهُ عَلَيْهِ وَسَلَّمَ: «صَدَقَ سَلْمَانٌ»<sup>(١)</sup>. وَفِي رِوَايَةِ التَّرمذِيِّ زَادَ: «وَلِضَيْفِكَ عَلَيْكَ حَقًا»<sup>(٢)</sup>. فَهَذَا التَّوازِنُ الْعَجِيبُ الَّذِي يُشَمِّلُ جُمِيعَ مَحَالَاتِ الْحَيَاةِ، وَيُعَطِّي كُلَّ مِنْهَا مَا يُسْتَحِقُّ مِنَ الرُّعَايَاةِ وَالْعُنَايَاةِ أَسَاسًا عَمِيقًا فِي اسْتِمْرَارِيَّةِ الإِنْتَاجِ.

### التحفيز

وَأَمَّا عَلَى النَّطَاقِ الْاجْتِمَاعِيِّ فَقَدْ كَانَ تَعَامِلُ النَّبِيِّ صَلَّى اللَّهُ عَلَيْهِ وَسَلَّمَ مَعَ أَصْحَابِهِ مَثَلًا عَظِيمًا فِي غَرَسِ الْمَفَاهِيمِ وَالْمَبَادِئِ طَوِيلَةِ الْمَدِيِّ وَالتَّأْثِيرِ غَيْرِ الْمَبَاشِرِ، فَضَلَّاً عَنِ الْأَوْامِرِ الْمُجَرَّدةِ. فَالْأَوْامِرُ الْمُجَرَّدةُ كَمَا ذَكَرْنَا سَابِقًا مُؤْثِرَةً جَدًّا فِي مَجَالِ فَعْلِ الشَّيْءِ وَإِنجَازِهِ، وَلَكِنَّهَا لَا تُصْنَعُ شَيْئًا فِي مَجَالِ الْاسْتِمْرَارِيَّةِ عَلَى الْعَمَلِ وَإِقْنَاعِ الْآخَرِينَ بِهِ، وَمِنْ ثُمَّ فَهِيَ أَقْلَى فَاعِلْيَةً. وَهَذَا الْمَعْنَى الْكَبِيرُ يُعْبَرُ عَنْهُ كَوْفِيًّا بِمَصْطَلِحِ نُفْسِيِّ مَعْرُوفٍ وَهُوَ Empowerment وَهُوَ مَصْطَلِحٌ إِنْجِلِيزِيٌّ آخِرٌ لَمْ أَعْثُرْ عَلَى تَرْجِمَةٍ جَيْدَةٍ لَهُ، وَسَأَسْتَخْدِمُ هَنَا لَفْظَةَ (الْتَّحْفِيزِ)، وَأَعْنِي بِهَا جَعْلَ الشَّخْصِ الْآخَرِ يَفْعَلُ مَا تَرِيدُ مِنْ دُونِ أَنْ تَأْمُرَهُ بِأَنْ يَفْعَلَهُ، مِنْ خَلَالِ زَرْعِ الْمَبَادِرَةِ الْذَّاتِيَّةِ وَالْاسْتِقْلَالِيَّةِ وَالثَّقَةِ فِي الْآخَرِينَ.

وَمِنْ أَوْضَعِ الْأَمْثَالِ عَلَى هَذَا الْمَبْدَأِ مِنْ حَيَاةِ النَّبِيِّ صَلَّى اللَّهُ عَلَيْهِ وَسَلَّمَ مَا

١ . رَوَاهُ البَخَارِيُّ، رَقْمُ (٥٦٧٤).

٢ . رَوَاهُ التَّرمذِيُّ، رَقْمُ (٢٣٣٧).

حكاية عنه خادمه أنس رضي الله عنه قال: "خدمت النبي صلى الله عليه وسلم عشر سنين فما قال لي أَفْ قَطُّ ، وما قال لي لشِيءٍ صنعته لم صنعته؟ ولا لشيءٍ تركته لم تركته؟"<sup>(١)</sup> . فكيف كان النبي صلى الله عليه وسلم يؤثر في أنس؟ هل كان أنس يفعل ما يشاء؟ هل كان في حل من أمره، يخرج متى شاء ويأتي متى شاء؟ كلا، لقد كان ينفذ ما يريد النبي صلى الله عليه وسلم، ولكن بأسلوب التفعيل ليس بأسلوب الأمر والنهي. ولقد كان التحدي مع أنس أكبر، حيث إنه كان شاباً صغيراً تتخطفه الأهواء. ووسائل النبي صلى الله عليه وسلم في (تحفيز) الآخرين للخير كثيرة، وأعتقد أنها تستحق رسالة علمية تناقشها بشكل دقيق ومفصل. وحسبى هنا أمثلة سريعة. أولها في تكملة الحديث السابق الذي حدثنا به أنس رضي الله عنه، فقال في تتمة الحديث: «وكان رسول الله صلى الله عليه وسلم من أحسن الناس أخلاقاً، ولا مسست خزاناً ولا حريراً ولا شيئاً ألين من كف رسول الله صلى الله عليه وسلم، ولا شمت مسكاً قط ولا عطراً كان أطيب من عرق رسول الله صلى الله عليه وسلم»<sup>(٢)</sup> فهذا الدين العجيب وهذا الخلق الرفيع وهذا الاهتمام بالظاهر العام كلها وسائل فعالة في «تحفيز» الآخرين.

ومن وسائله صلى الله عليه وسلم الابتسام. فعن جرير بن عبد الله رضي الله عنه أنه قال: «ما حجبني رسول الله صلى الله عليه وسلم منذ أسلمت ولا رأني إلا ضحك»<sup>(٣)</sup> . فمن منا يذكر أحداً من الناس ما رأه إلا بتسم في وجهه؟<sup>(٤)</sup> . هذا التفعيل المتميز الذي كان يمارسه النبي صلى الله عليه وسلم هو من صميم هذا المفهوم للفاعلية والتتأثير، إذ إنه مرحلة أرفع قدرًا وأعمق أثراً من مرحلة التأثير المباشر المتمثل في الأمر والنهي، فالمرحلة

١ . رواه البخاري ومسلم.

٢ . رواه البخاري ومسلم.

٣ . رواه البخاري ومسلم.

٤ . ظن ديل كارنيجي أنه أتي بتجديد عندما اعتبر الابتسام الدائم في وجه كل من تلقى أكثر الأساليب فعالية لكسب قلوبهم.

الأولى هي الفاعلية بمعناها القاصر (أعطيك سمكة) والمرحلة الثانية هي المعنى الكامل للفاعلية (أعلمك الصيد).

> والحق أن الإسلام اعنى بالفاعلية أيمًا اعتناء، وليس المجال هنا متاحًا بسط الكلام في هذه القضية، ولكن العوامل المساعدة على الفاعلية مبثوثة في النصوص الشرعية والأثار النبوية؛ ما أدى إلى أجيال متغيرة من المسلمين الفعالين بحق. انظر مثلاً إلى النبي صلى الله عليه وسلم كيف استطاع أن يغير مجرى التاريخ في ثلات وعشرين سنة. وانظر أيضًا إلى بعض علماء الإسلام مثل الإمام النووي الذي عاش خمساً وأربعين سنة فقط، وخلف هذه الآثار العظيمة الخالدة، التي يعجز عن إنجازها الزرافات من الناس العاديين. كل ذلك دعا الإمام الذهبي - رحمه الله - أن يقرر هذه القاعدة العظيمة: «إن يومًا من أيام القادة الأعلام خير من عمر أحد الناس» ذلك أنهم كانوا فعالين. وبالجملة، فإننا نرى أن مفهوم الإسلام للنجاح والفاعلية متواافق تماماً مع المفهوم الذي طرحته كوفي، ذلك المفهوم الشمولي الذي لا يركز فقط على الإنتاج قريب المدى؛ ولكن على الاستمرارية في الإنتاج، تلك الاستمرارية التي تضمن له النتائج طويلة المدى. <



# العادة الأولى «كن مبادراً»

قال الله تعالى:

(إن الله لا يغير ما بقوم حتى يغيرة ما بأنفسهم).

(سورة الرعد)



على قدر أهل العزم تأتي العزائم وتأتي على قدر الكرام المكارم  
(المتنبي)



### ملخص هذه العادة:

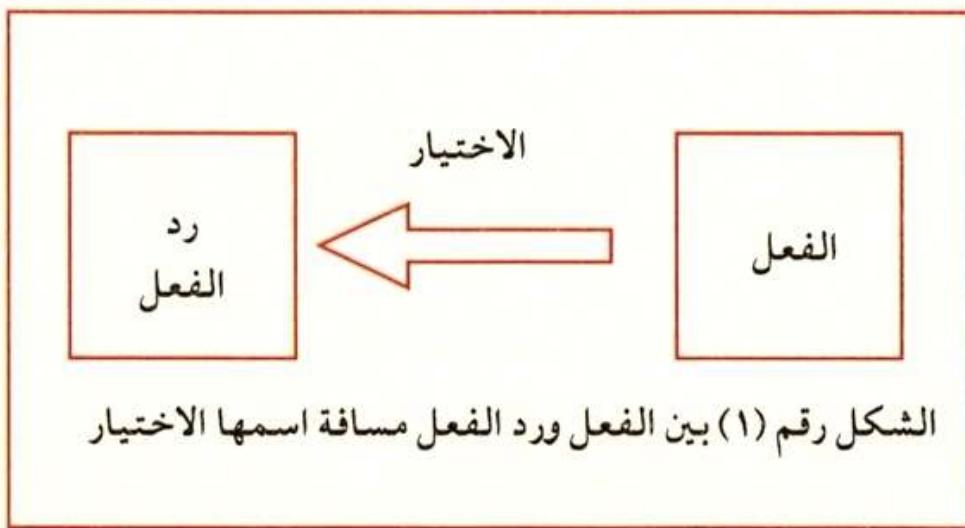
هذه العادة هي ذروة سنام العادات كلها، إنها نقطة الانطلاق لأي تغيير حقيقي في حياتنا. إنها تقول لك باختصار شديد: أنت المسؤول عن حياتك وعما يحدث لك فيها، وإذا أردت أن تغير أي شيء في حياتك فابدأ بتغيير نفسك. هذه القاعدة العظيمة مبنية على حقيقة بالغة الأهمية هي أن بين «الفعل» و«رد الفعل» مساحة تسمى «الاختيار» (انظر الشكل ١).

هذا يعني باختصار: أن الإنسان المبادر، المطبق لهذه العادة بشكل كامل، هو الذي يتحكم في ردود أفعاله لما يحدث له ويملك السيطرة على نفسه وعلى تصرفاته إزاء ما يحدث له. إنه لا يسمح لمشاعره أو أهوائه أو حتى للمحيطين به أن يملوا عليه ردود أفعاله تجاه ما يحدث له. هو - على سبيل المثال - يعرف جيداً أنه لا يمكن لأحد أن يغضبه، إلا أن يغضب هو، ولا يمكن لأحد أن ين ked عليه يومه إلا أن يسمح هو بذلك، ولا يمكن لأحد أن يهينه إلا إذا قبلَ هو الإهانة، ولا أن يذله إلا إذا ذُل هو.

«إنهم لن يستطيعوا أن يأخذوا منا عزتنا إلا إذا أعطيناهم إياها». «غاندي»

ويحكي كوفي قصة طريفة في كيفية تعرفه على هذا المعنى العظيم. عندما أخذ كوفي إجازة علمية بحثية في جامعة «أوهايو» في هاواي، كان ذات مساء يبحث في مكتبة الجامعة، وكان يقرأ في أحد الكتب القديمة، ولفت انتباذه جملة عارضة في كتاب قديم يقول: «هناك فجوة بين المؤثر والرد». يقول كوفي: «لا أستطيع وصف مدى تأثير هذه الفكرة على عقلي، لقد غمرني شعور عظيم بالحرارة لمأشعر به من قبل في حياتي، لقد علمتني تلك الكلمة فلسفة القرار الذاتي، فبدأت أحاول أن أقف في تلك الفجوة عندما أ تعرض إلى المؤثرات، فأنظر إلى المؤثر وأختار ردة الفعل المناسبة»<sup>١</sup>.

إذن كل العوامل الخارجية مهما بدت ضاغطة وقوية ومحض لردة الفعل التقليدية؛ فإنها عند الشخص المبادر ليست سوى عوامل مؤثرة قد تدفعه إلى سلوك أو شعور ما، ولكنه يعرف في نهاية الأمر أنه إنسان حر مبادر، وأن بإمكانه دوماً أن يقف لحظة ويقرر ردة الفعل التي يريد لها بناءً على مبادئه وأهدافه، وليس بناءً على ظروفه ومحض مشاعره.



وهذا المعنى معنى عظيم؛ لأنَّه يحرر الإنسان من الأوهام والمثبتات، ويعطيه الحرية النفسية ويعينه على تخطي العقبات المختلفة؛ ولذلك قال ويليام جيمس: «إن أعظم اكتشاف في جيلي هو أنَّ الإنسان يستطيع أن

١ . انظر كتاب: «العادات السبع للأشخاص الأكثر فاعلية».

يغير ظروفه بتغيير نظرته لهذه الظروف». وكذلك يقرر برنارد شو أن الإنسان ليس نتيجة حتمية لظروفه، وأنه يستطيع أن يتحكم في كثير منها، يقول: «الناس دائماً يلومون ظروفهم على ما هم فيه من أوضاع، أنا لا أؤمن بالظروف، كل الناس الذين حققوا شيئاً مذكوراً في حياتهم بدؤوا أولاً بالنظر في حياتهم، وبحثوا عن الظروف التي تناسبهم، فإن وجدوها استغلوها، وإن لم يجدوها صنعواها».

بناءً على ذلك نستطيع أن نقسم الناس إلى نوعين اثنين:

الأول: هو الشخص المبادر، وهو الذي يشعر بأنه هو الأصل في عملية التغيير، وأنه هو مركز هذه العملية.

الثاني: هو الشخص السلبي، الذي يبحث عن الشماعات التي يعلق عليها أخطاءه وإخفاقه المتكرر.

«إنك لا تخدم الفقراء بأن تصبح واحداً منهم»

(إبراهيم لينكون)

هاتان الشخصيتان مختلفتان تماماً في كل شيء. ففي اللغة، تستعمل الشخصية المبادرة عبارات مثل: أستطيع، سأحاول، هل هناك بديل آخر؟ ماذا يمكن أن أفعل؟.... وفي المقابل تستخدم الشخصية السلبية عبارات مثل: لا أستطيع، مستحيل، هم فعلوا بي ذلك، هكذا أنا.... وفي مجال التفكير تتأصل في الشخصية المبادرة روح الإيجابية والفاعلية وتحمل المسؤوليات والمحاولة المستمرة، وأما الشخصية السلبية فتتمرکز فيها الانهزامية والتردد ورمي اللوم على الآخرين. يقول سocrates: «الرجل الذي يريد أن يغير العالم، لا بد أن يبدأ بنفسه أولاً».

يشرح ستيفين كوفي في هذا الباب من كتابه مبدأين عمليين رائعين هما:  
- مبدأ الاهتمام. - ومبدأ التأثير.

ذلك أن حياة الإنسان هي في الحقيقة واقعة بين دائرتين اثنتين متقاتعتين  
(انظر الشكل ٢):

- الدائرة الأولى الصغيرة هي دائرة التأثير، وفيها تقع جميع الأشياء التي يمكن للإنسان أن يؤثر فيها تأثيراً واضحاً، مثل: نفسه، وأسرته، وعمله، وهكذا...

- والدائرة الثانية هي دائرة الاهتمامات، وهي الأشياء التي يهتم بها، ولكنه لا يملك أي تأثير عليها، مثل: المشكلات السياسية العالمية، وتقلبات الطقس، وغير ذلك...

وفي الخريطة الفكرية لكل منا تضيق هذه الدوائر وتنبع بحسب مارستنا لعادة المبادرة وبعدها عنها. فالشخصية المبادرة مثلاً تقضي معظم وقتها وتصرف جل جهدها في الدائرة الأولى دائرة التأثير، فتجد الإنسان مثلاً حريصاً على تطوير نفسه، وتعلم المهارات الجديدة، تجده مهتماً بأسرته، ساعياً إلى تطوير مكان عمله، مشاركاً في إصلاح حيه، وهكذا. وعلى العكس تماماً فإن الشخص السلبي تجده عادة مستفرغاً جهده، وبذلاً وقته في دائرة الاهتمامات، خارج دائرة التأثير، فهو مدمن على مشاهدة الأخبار، دائم النقمة على القوى العالمية الظالمه والحكومات المتسلطة، دائم التذمر من الزمن الذي فسد، ومن الأخلاق التي نزعت، دائم الضجر من الجو الحار، وهكذا...

«لقد وجدت أن الشخص الناجح في سوق الأعذار ليس ناجحاً في أي شيء آخر». (فرانكلين)



ومن أجمل الأشياء التي ينبع منها كوفي ببراعة في هذا الصدد أن الإنسان بقدر ما يكون مبادراً فإن دائرة التأثير عنده تكبر تدريجياً حتى تشمل أشياء لم تكن تشملها من قبل. فالإنسان المبادر يطور نفسه، ويزيد من طاقاته وتأثيره حتى يكون بحق أمة في رجل، يتعدى تأثيره إلى آفاق بعيدة لم يكن يحلم بها من قبل، وعلى العكس تضمر دائرة التأثير في النفس السلبية شيئاً فشيئاً حتى لا يكاد يبقى لها وجود، ويصبح الشخص منزوع الإرادة كالريشة في مهب الريح، قد أصابه الخور والشلل في كل جزء من أجزائه. إن اهتمامنا بدائرة تأثيرنا أولاً يجعلنا نشق في أنفسنا، ونتقدم إلى تغيير الآخرين والتأثير في الظروف المحيطة بنا. يقول غاندي: «لا بد أن نتمثل التغيير الذي نريد إحداثه في العالم في أنفسنا أولاً».

«إن تغيير طريقتك في التفكير ربما لن يغير العالم كله ولكنه بالتأكيد سيغير عالمك أنت» (ستيف بولان)

### تأملات حول العادة الأولى

بعد التأمل تبين لي أن هذه العادة يمكن تقسيم أفكارها الأساسية إلى ثلاثة أفكار:

1. بإمكانك أن تختار ردة الفعل المناسبة تجاه المؤثرات الخارجية.
2. أنت مسؤول عن حياتك.
3. بادر بالتغيير.



**العادة الأولى:**

**«كن مبادراً»**

**المعنى الأول:**

بإمكانك أن تختار ردود الأفعال على المؤثرات الخارجية



وما الخوف إلا ما تخوفه الفتى      وما الأمان إلا ما رآه الفتى أمنا

(المتنبي)



هذه بحق من أعظم الأفكار التي يمكن أن تمر على خاطر إنسان. إنها تعطي الإنسان هامشاً كبيراً من الحرية يتلاءم مع إنسانيته ومع خلقه حراً. إنها من أعظم خصائص الإنسان التي كرم الله بها، فهو ليس برنامج كمبيوتر له ردود أفعال مبرمج مسبقاً لكل مؤثر لا يستطيع أن يخرج منها، ولكنه حر في أن يختار ردة الفعل المناسبة لكل موقف.

«لا يوجد في الحقيقة جو يمكن أن نطلق عليه أنه جو سيء،  
إنها ملابسك فقط يا صديقي التي لا تلائم»  
(بيل كونولي)

والمتأمل في نصوص القرآن الكريم والسنة الشريفة يجد منهجاً كاملاً في طريقة التعامل مع المؤثرات الخارجية التي تعرّض طريق الإنسان في هذه الحياة ، هذا المنهج في نظري فريد في مكوناته متكامل في عناصره ، وقد اجتهدت في تسليط شيءٍ من الضوء على بعض ملامحه ، أعرضها لك في الصفحات التالية وإنني أرجو من القراء الكرام أن يصبروا على شيءٍ من الاستطراد النظري الضروري لفهم هذا المنهج.

«عجبًا لأمر المؤمن»:

يتصل بهذا الباب حديث عظيم يلقي ضوءاً كاسفًا على هذا المعنى من هذه العادة، وهو قوله صلى الله عليه وسلم: «عجبًا لأمر المؤمن إن أمره كله له خير، وليس ذلك إلا للمؤمن: إن أصابته سراء شكر فكان خيراً له، وإن أصابته ضراء صبر فكان خيراً له»<sup>(١)</sup>. هذه المعادلة البسيطة الجامحة المانعة هي الفاصل الحقيقي بين المؤثر وردة الفعل. إنها توضح بجلاءً أن المؤمن دائمًا على خير مهما تعرض له من الظروف والمؤثرات، ذلك لأن إيمانه بالله تعالى يرشده إلى تصرفات محددة منطلقة من إيجابيته الإيمانية وثقته بأن هذا الذي حدث هو خير له. ثم هو مأمور بالتصرف المناسب لكل واحد من هذه المؤثرات التي لن تخرج عن صنفين: إن كانت خيراً شكر الله تعالى عليها، وإن كانت شرًا صبر عليها واحتسب الأجر عند الله تعالى. وبهذا فهو يختار ردود أفعاله لما يحدث له بناءً على خارطته الإيمانية، يختار الصبر على ما يكره، والشكر على ما يحب، خلافاً لما يعليه عليه الهوى من الجزع عند الضراء، والبطر عند السراء.

« يستطيع الكثير من الناس تجاوز الأزمات الصعبة ولكن إذا أردت أن تختبر شخصاً بحق، فأعطيه القوة»

(إبراهام لينكون)

«وعسى أن تكرهوا شيئاً وهو خير لكم»:

إن عقيدة القضاء والقدر في الإسلام تمثل في نظري أهم مصادر هذه العادة في التفكير الإسلامي. ذلك أن الإنسان يعرف أن كل أقدار الله تعالى في النفس والكون هي متوافقة مع عظيم حكمته وكامل رحمته. فإذا أصاب الإنسانضر أو أثرت فيه المؤثرات المعكرة فإنه مأمور بأن يكون رد فعله تجاه تلك المؤثرات إيجابياً، إذ يعلمنا الإسلام مفهوم الابتلاء الذي يعود على الإنسان بالخير الكبير.

١ . رواه مسلم، رقم (٥٣١٨).

فعلى الصعيد الشخصي، يُكفر الابتلاء عن المرء سيناته: «ما يصيب المسلم من نصب ولا وصب ولا هم ولا حزن ولا أذى ولا غم حتى الشوكة يشاكها إلا كفر الله بها من خططيه»<sup>(١)</sup>، ويذكره بربه: (ولَقَدْ أَرْسَلْنَا إِلَى أُمَّةٍ مِّنْ قَبْلِكَ فَأَخْذَنَاهُمْ بِالْبَأْسَاءِ وَالضَّرَّاءِ لَعَلَّهُمْ يَتَضَرَّعُونَ)<sup>(٢)</sup>، ويحضره على التوبة: (أَوَلَّا يَرَوْنَ أَنَّهُمْ يُفْتَنُونَ فِي كُلِّ عَامٍ مَرَّةً أَوْ مَرَّتَيْنِ ثُمَّ لَا يَتُوبُونَ وَلَا هُمْ يَذَكَّرُونَ)<sup>(٣)</sup>. وعملياً، علمنا رسول الله صلى الله عليه وسلم أن نقول للمريض عند عيادته: «لا بأس، ظهور إن شاء الله»<sup>(٤)</sup> نذكره بالأثر الإيجابي للمرض من تطهير الذنوب، كما علم صلى الله عليه وسلم من أصابته مصيبة أن يطلب من الله تعالى العوض فيقول: «اللهم أجرني في مصيبي، وأخلفني خيراً منها»<sup>(٥)</sup>.

وامتدح تعالى المؤمنين الصالحين: (الَّذِينَ إِذَا أَصَابَتْهُمْ مُّصِيبَةٌ قَالُوا إِنَّا لِلَّهِ وَإِنَّا إِلَيْهِ رَاجِعُونَ)<sup>(٦)</sup> تذكيراً لأنفسهم بأنهم عبيد الله، وتحت تصرفه ومشيئته، وأنهم إليه راجعون، تسليمة لقلوبهم وأرواحهم عمّا أصابهم فاستحقوا بذلك صلاة الله ورحمته وهدايته: (أَوْلَئِكَ عَلَيْهِمْ صَلَواتٌ مِّنْ رَبِّهِمْ وَرَحْمَةٌ وَأَوْلَئِكَ هُمُ الْمُهَتَّدُونَ)<sup>(٧)</sup>. كل هذه الأمور تساعد في تخفيف أثر المصيبة على الإنسان وتدفعه إلى ردة الفعل الإيجابية.

وعلى النطاق الجماعي يعرف المؤمنون أن الابتلاء يمايز الصفوف: (أَمْ حَسِبُتُمْ أَنَّ تَدْخُلُوا الْجَنَّةَ وَمَا يَعْلَمُ اللَّهُ الَّذِينَ جَاهَدُوا مِنْكُمْ وَيَعْلَمُ الصَّابِرِينَ)<sup>(٨)</sup>، ويحضر المؤمنين: (وَلَيُمَحْصَّنَ اللَّهُ الَّذِينَ آمَنُوا وَيَمْحَقَ

١ رواه البخاري، رقم (٥٢١٠).

٢ سورة الأنعام، آية ٤٢.

٣ سورة التوبة، آية ١٢٦.

٤ كما في الحديث الذي رواه البخاري، رقم (٣٣٤٧).

٥ رواه مسلم، رقم (١٥٢٥).

٦ سورة البقرة، آية ١٥٥.

٧ سورة البقرة، آية ١٥٦.

٨ سورة آل عمران، آية ١٥٢.

الكافرين<sup>(١)</sup>). وبهذا نرى بوضوح أن الإسلام ركز على الجوانب الإيجابية في الابتلاء الذي يصيب الناس، وعرف الإنسان المنافع الكبيرة التي قد تكون خافية عليه، التي من أجلها كتب الله الابتلاء.

«هل تريد أن أدلّك على وصفة سحرية للنجاة؟ تعرّض  
للفشل أكثر» (توماس واتسون)

وبعد إدراك المنافع التي يمكن أن تتحقق من جراء ما يظنه الإنسان شرّاً محضًا يقرر الله تعالى القاعدة العظيمة التي تفصل في جوهرها بين الرؤية الإنسانية القاصرة للأحداث في النفس والحياة التي تُبنى عليها عادة ردود الأفعال، وبين الحقيقة المطلقة التي هي في علم الله التي ينبغي أن تسلّم لها نفس المؤمن وتذعن: (وَعَسَى أَنْ تَكْرَهُوا شَيْئاً وَهُوَ خَيْرٌ لَكُمْ وَعَسَى أَنْ تُحِبُّوا شَيْئاً وَهُوَ شَرٌّ لَكُمْ وَاللَّهُ يَعْلَمُ وَأَنْتُمْ لَا تَعْلَمُونَ) <sup>(٢)</sup>.

(لكي لا تأسوا على ما فاتكم ولا تفرحوا بما آتاكم): ولقد بين الله تعالى الأثر الإيجابي لعقيدة القضاء والقدر على ردود الأفعال في الآية العظيمة التي اعتبرها ركتارينا في هذا السياق وهي قوله تعالى: (مَا أَصَابَ مِنْ مُصِيبَةٍ فِي الْأَرْضِ وَلَا فِي أَنفُسِكُمْ إِلَّا فِي كِتَابٍ مِنْ قَبْلِ أَنْ نَبْرَأَهَا إِنَّ ذَلِكَ عَلَى اللَّهِ يَسِيرٌ) <sup>(٣)</sup>. ففي هذه الآية يبلغنا الله تعالى: لقد أعلمتم بأن كل ما يحدث لكم قد كتبته عليكم من قبل أن أخلق السماوات والأرض. ثم يقول: «لكيلا»، أي أنني أعلمكم هذه الحقيقة العظيمة حتى تؤثر في ردود أفعالكم فيما يجري عليكم من أقدار الله تعالى؛ فتحميكم من ردود الأفعال السلبية، ومنها الأسى: (لكي لا تأسوا على ما فاتكم)، وفي مقابلتها الفرح المفرط المؤدي إلى

١ . سورة آل عمران، آية ١٤١.

٢ . سورة البقرة، آية ٢١٦.

٣ . سورة الحديد، آية ٢٢.

الغرور: (ولا تفرحوا بما آتاكم). فالمسلم إذن لا ينظر إلى الماضي نظرة الأسى والحزن، ولا يعذب نفسه بسوط (لو) وإنما يستسلم لقضاء الله وقدره: «وَإِنْ أَصَابَكَ شَيْءٌ فَلَا تُقْلِلْ لَوْ أَنِّي فَعَلْتُ كَذَا كَانَ كَذَا وَكَذَا، وَلَكِنْ قَلْ: قَدَرَ اللَّهُ وَمَا شاءَ فَعَلَ، إِنْ لَوْ تَفَتَّحَ عَمَلُ الشَّيْطَانِ»<sup>(١)</sup>. وبهذا يتبيّن أنّ عقيدة الإيمان بالقضاء والقدر تعطي الإنسان هذه المساحة الإيمانية الفاصلة بين المؤثر والتأثير.

ويلخص لنا عمر بن الخطاب رضي الله عنه هذه النقطة في هذه المقوله العبرية إذ يقول: «إنني ما أصبت بمصيبة إلا تذكرت ثلاثة أمور: أنه لم يبتليني بأشد منها، وأنه لم يجعلها في ديني، وأنه وعدني بالأجر إذا أنا صبرت عليها، فما تذكرت ذلك إلا هانت علىي المصيبة». >  
↙ وفي ذلك يقول الشاعر:

وأعلم أنني لم تصبني مصيبة      من الله إلا قد أصابت فتى قبلي  
 ويقول الآخر:

قد ينعم الله بالبلوى وإن عظمت      ويبتلي الله بعض القوم بالنعيم  
 وللإمام ابن القيم كلام عذب في هذا المعنى عند كلامه عن مشهد السلامه وبرد القلب فيقول رحمه الله: «ومشهد السلامه وبرد القلب مشهد شريف جداً لمن عرفه وذاق حلاوته، وهو ألا يشتعل قلبه وسره بجانله من الأذى، وبطلب الوصول إلى درك ثأره وشفاء نفسه، بل يفرغ قلبه من ذلك، ويرى أن سلامه قلبه وبرده وخلوه من ذلك أنسع له، وألذ وأطيب وأعون على مصالحة»<sup>(٢)</sup>.

وبالمناسبة، فإن المحدثين من علماء النفس يدنّدون حول هذا المعنى النبيل وهو أن تختار دائمًا السلامه والتفاهم بدلاً من الإصرار على إثبات أنك على صواب، وأن تنتصر لرأيك في أي خلاف أو مناقشة، وهذا كما ذكر ابن القيم رحمه الله من صميم المبادرة.

١ . رواه مسلم ، رقم (٤٨١٦).

٢ . مدارج السالكين ، ج ٢ ، ص ٣٢٠.

(فلولا إذ جاءهم بأمسنا تضرعوا):

ولكن عقيدة القضاء والقدر ليست عقيدة سلبية، ليست شماعة يعلق عليها الإنسان أخطاءه وإخفاقاته، كما يفهمها ويطبقها كثير من المسلمين اليوم وللأسف. إنها تسليم الله في قضايه وقدره في الأصل، ولكن يتبع هذا التسليم أعمال إيجابية منها الصبر والدعاء والتضرع والتوبة والاستقامة والسعى في التغيير بأخذ الأسباب وغير ذلك كما سيأتي. ولقد خط الإسلام خطوات عملاقة في هذا الباب، فهو لم يقتصر على تنبيهك أنك لا بد أن تختار طريقة تأثرك بما يحدث من حولك، وأن تضبط ذلك بالإيمان بالقضاء والقدر والثواب على البلاء، بل رتب أيضا خطوات عملية دل الناس عليها مسبقا في طريقة الاستجابة لأنواع شتى من الابتلاءات والتحديات، وهو بذلك كأنما أعطانا الأسئلة وأجبتها والمشكلة وحلها.

والأمثلة في ذلك كثيرة جداً، ولكن تكفي الإشارة إلى معنى طلب التوبة عند حلول المصيبة كما في قوله تعالى: (ولَقَدْ أَخْذَنَا هُمْ بِالْعَذَابِ فَمَا اسْتَكَانُوا لِرَبِّهِمْ وَمَا يَتَضَرَّعُونَ) <sup>(١)</sup> قوله: (أَوْلَا يَرَوْنَ أَنَّهُمْ يُفْتَنُونَ فِي كُلِّ عَامٍ مَرَّةً أَوْ مَرَّتَيْنِ ثُمَّ لَا يَتُوبُونَ وَلَا هُمْ يَذَكَّرُونَ) <sup>(٢)</sup>، قوله: (فَلَوْلَا إِذْ جَاءَهُمْ بِأَمْسِنَا تَضَرُّعًا وَلَكِنْ قَسَّتْ قُلُوبُهُمْ وَزَيَّنَ لَهُمُ الشَّيْطَانُ مَا كَانُوا يَعْمَلُونَ) <sup>(٣)</sup>. ففي هذه الآيات، ينكر الله عز وجل على الكافرين أنهم لم يستفيدوا من المصائب والابتلاءات التي أنزلها الله عليهم بشكل متكرر بالاستجابة التي أنزل الله الابلاء من أجلها. كل هذه الاستجابات كما ترى استجابات إيجابية تسعى إلى تقريب المسلم من ربه وتغيير مسار حياته وتصحيح طريقه. وإن من أكثر الاستجابات إيجابية في حياة المسلم الدعاء والشكر. الدعاء الذي ذكر النبي صلى

١ . سورة المؤمنون، آية ٧٦.

٢ . سورة التوبة، آية ١٢٦.

٣ . سورة الأنعام، آية ٤٣.

الله عليه وسلم أنه يرد القضاء فقال: «لا يرد القدر إلا الدعاء»<sup>(١)</sup>. هذا الدعاء والتضرع هو من أكثر الأعمال الإيجابية المتولدة عن الابتلاء وهو من حكمه كما بينا.

**«اعقلها وتوكل»:**

وكذا الحال بالنسبة إلى مفهوم التوكل في الإسلام. فهو خلافاً لما يظن البعض ويغرس كثير من المسلمين -للأسف الشديد- ليس مفهوماً سلبياً أبداً. ذلك أن التوكل في حقيقته عبادة قلبية، فهو عمل قلبي يحتاج إلى انفعال معين وقصد محدد. إنه توجيه الثقة والاستعانة والالتجاء لله تعالى لقضاء الحاجة. ثم هو بعد كونه عمل القلب هو عمل الجوارح أيضاً. يدل على ذلك الحديث الشهير الذي ينفي أي سلبية في مفهوم التوكل الشرعي: «اعقلها وتوكل»<sup>(٢)</sup>. إذن في الحقيقة إن التوكل الحق هو عمل الجوارح أولاً في اتخاذ الأسباب المؤدية عادة للنتيجة المرجوة، ثم وضع الثقة والاعتماد على الله تعالى لتحقيقها ثانياً. ولقد لفت النبي صلى الله عليه وسلم الانتباه لهذه النقطة في حديثه البديع: «لو أنكم كتم توكلون على الله حق توكله لرزقكم كما يرزق الطير؛ تغدوا خماماً وتروح بطاناً»<sup>(٣)</sup>. فهنا اعتماد على الله، ولكنه مقرؤن بعده ورواح، وهو عمل الجوارح.

**«أنا عند حسن ظن عبدي بي»:**

ولم يكتف الإسلام بأن أرشد الناس إلى الخطوات العملية الإيجابية التي ينبغي عليهم أن يتذدوها عند حلول الأقدار أو الظروف السلبية في حياتهم؛ بل أرشدهم أيضاً إلى الكثير من الأعمال

١. رواه الترمذى، رقم (٢٠٦٥).

٢. رواه الترمذى، رقم (٢٤٤١).

٣. رواه الترمذى، وقال: حسن صحيح، رقم (٢٢٦٦). ورواه أحمد أيضاً، رقم (٢٠٠).

النفسية الإيجابية في هذا المجال. فبالإضافة إلى الأثر النفسي العميق للاعتقاد بأن كل مقدر فهو من الله، ويحتوي بين طياته خيراً، وإن بدا في ظاهره شرّاً، فإن الإسلام أمر المسلم أن يتفاعل ويتوقع الأفضل ففي الحديث: «أنا عند ظن عبدي بي، فإن ظن بي خيراً فله، وإن ظن بي شرّاً فله»<sup>(١)</sup>. ففي هذا الحديث المعجز جرعة إيجابية نفسية مذهلة. إنه يقول لك باختصار، إذا أبقيت آمالك مشرعة، ونفسیتك منشرحة، ومزاجك إيجابياً، وتوقعاتك طيبة فإن الله تعالى سيكافئك جزاء هذا العمل القلبي - وهو حسن الظن بالله - أن ييسر الخير لك، ويحوله إلى واقع في حياتك<sup>(٢)</sup>. وقد وصف النبي صلى الله عليه نفسه بأن قال: «ويعجبني الفأل»<sup>(٣)</sup>.

وبالمقابل فإن الإسلام حذر أشد التحذير من اليأس والقنوط حتى عدّه كبيرة من الكبائر. قال تعالى: (إِنَّهُ لَا يَئِسُ مِنْ رَوْحِ اللَّهِ إِلَّا الْقَوْمُ الْكَافِرُونَ)<sup>(٤)</sup>. وحذر من الطيرة والتشاؤم، فقال رسول الله صلى الله عليه وسلم: «والطيرة شرك»<sup>(٥)</sup>. إذن الإسلام يبحث دائماً عن المعاني النفسية الإيجابية في كل شيء: منقباً عن أسباب التفاؤل والأمل، موصدًا أبواب التشاؤم واليأس، فلا غرو أن يكون أمر المؤمن عجيبة.

### كشف الحيل النفسية:

والإسلام باعتباره منهاجاً للحياة، حرر الإنسان بشكل عام من شتى أنواع العبودية لغير الله، وأعطاه القدرة الكاملة على الاختيار. فقد حرره من التبعية القبلية، وأعطاه حق الاختيار هناك فاستنكر على الذين سلموا من أيديهم

- 
- ١ . رواه أحمد، رقم (٨٧١٥).
  - ٢ . يتكلم في هذا المعنى النفسيون المحدثون كثيراً في أن أفكار الإنسان وتطوراته تؤثر في مشاعره ونطرياته.
  - ٣ . رواه البخاري، رقم (٥٣٣١).
  - ٤ . سورة يوسف، آية ٨٧.
  - ٥ . رواه الترمذى، رقم (١٥٣٩).

حق الاختيار في هذا الباب؛ فقال مستنكراً مقوله المشركين: (إِنَّا وَجَدْنَا أَبَاءَنَا عَلَىٰ أُمَّةً وَإِنَّا عَلَىٰ أَثَارِهِمْ مُقْتَدُونَ) <sup>(١)</sup>، وقال يحاججهم: (أَوَلَوْ كَانَ آباؤُهُمْ لَا يَعْقِلُونَ شَيْئًا وَلَا يَهْتَدُونَ) <sup>(٢)</sup>، وحرر الإنسان من قيود الشهوات؛ فبين أن الفوز بالدار الآخرة مرتهن في التحكم بهذه الشهوات وتوجيهها فيما خلقت له فقال: (وَأَمَّا مَنْ خَافَ مَقَامَ رَبِّهِ وَنَهَى النَّفْسَ عَنِ الْهُوَى ، فَإِنَّ الْجَنَّةَ هِيَ الْمَأْوَى) <sup>(٣)</sup>. وقال مستنكراً على الذين جعلوا شهواتهم آلهة لهم: (أَفَرَأَيْتَ مِنْ اتَّخَذَ إِلَهَهُ هَوَاهُ ) <sup>(٤)</sup>. بل إن الإسلام قد حرر الإنسان من التبعية للشيطان، وقرر بوضوح أن الشيطان لا يملك على ابن آدم سلطة حقيقة؛ وإنما الوسوسة والجذب فحسب، فقال: (إِنَّهُ لَيْسَ لَهُ سُلْطَانٌ عَلَى الَّذِينَ آمَنُوا وَعَلَىٰ رَبِّهِمْ يَتَوَكَّلُونَ) <sup>(٥)</sup>. وأكد هذه الحقيقة ثانية على لسان الشيطان نفسه في يوم القيمة: (إِنَّ اللَّهَ وَعَدَكُمْ وَعْدَ الْحَقِّ وَوَعَدْتُكُمْ فَأَخْلَفْتُكُمْ وَمَا كَانَ لِي عَلَيْكُمْ مِنْ سُلْطَانٍ إِلَّا أَنْ دَعَوْتُكُمْ فَاسْتَجَبْتُمْ لِي فَلَا تَلُومُنِي وَلَوْمُوا أَنفُسَكُمْ) <sup>(٦)</sup>. ولذلك نبه الله تعالى على أن المؤمنين بحقهم الذين تخلصوا من جذب الشيطان ووسوسته فقال تعالى: (إِنَّ الَّذِينَ اتَّقُوا إِذَا مَسَّهُمْ طَائِفٌ مِنَ الشَّيْطَانِ تَذَكَّرُوا فَإِذَا هُمْ مُبْصِرُونَ) <sup>(٧)</sup>. وأرشد المؤمنين إلى الوسائل التي تساعدهم على التغلب على هذه الوسوسة، ومنها الاستعاذه: (فَإِذَا قَرَأَتِ الْقُرْآنَ فَاسْتَعِذْ بِاللَّهِ مِنَ الشَّيْطَانِ الرَّجِيمِ) <sup>(٨)</sup>، وقال: (وَإِمَّا يَتَرَغَّبُ مِنَ الشَّيْطَانِ نَزْغٌ فَاسْتَعِذْ بِاللَّهِ إِنَّهُ هُوَ السَّمِيعُ الْعَلِيمُ) <sup>(٩)</sup>.

١ . سورة الزخرف، آية ٢٣.

٢ . سورة البقرة، آية ١٧٠.

٣ . سورة النازعات، الآيات: ٣٩ - ٤٠.

٤ . سورة الجاثية، آية ٢٢.

٥ . سورة التحل، آية ٩٩.

٦ . سورة إبراهيم، آية ٢٢.

٧ . سورة الأعراف، آية ٢٠١.

٨ . سورة التحل، آية ٩٨.

٩ . سورة الأعراف، آية ٢٠٠.

«أنت أكثر من يعلم عن عيوب نفسك ومواطن ضعفها، ولذا فعندما تخطم نفسك بنفسك سيكون الدمار أكثر مما يستطيع أن يفعله الآخرون» (ستيفين بولان)

وقد ذكر القرآن الكريم جملة من الأعذار والأوهام التي يتذرع بها الناس عن تحمل مسؤولياتهم، وتسمى في علم النفس (الإسقاطات). فحكى عن الذين قالوا كاذبين: (شَغَلْتَنَا أُمُّ الْنَّا وَأَهْلُونَا)<sup>(١)</sup> ، والذين قالوا منافقين: (بُيُّوتَنَا عَوْرَةٌ)<sup>(٢)</sup> والذين ذكروا متعدرين: (لَا تَنْفِرُوا فِي الْحَرَّ)<sup>(٣)</sup> ، والذين تحججوا كاذبين بقولهم: (إِذْنٌ لِي وَلَا تَقْتِنِي)<sup>(٤)</sup> ، والذين تخوفوا قائلين: (نَخْشَى أَنْ تُصْبِنَا دَائِرَةً)<sup>(٥)</sup> ، كل ذلك في معرض الذم وعدم الإقرار. كل هذه حيل نفسية وإسقاطات معنوية تذرع بها هؤلاء السليبيون عن القيام بواجبهم في نصرة الإسلام، والجهاد مع رسوله صلى الله عليه وسلم.

«إنه لم يتعلم أهم درس في الحياة من لا يتحرر في كل يوم من أحد مخاوفه المزمنة» (إيميرسون)

وسحب الإسلام البساط أيضاً من تحت أرجل الذين يتذرعون بأن هذه مشاعرهم التي لا يستطيعون التحكم بها. فبعد أن قرر لهم ورباهم - كما سبق أن أشرنا - على الأسس النظرية لبطلان هذه الطريقة في التفكير أرشدهم إلى حلول عملية كثيرة تساعدهم على التحكم في هذه المشاعر وتغييرها بشكل عملي. لذا نأخذ مثلاً واحداً وهو الغضب. فقد حذر الإسلام من الغضب بشكل نظري في مثل قول النبي صلى الله

- ١ . سورة الفتح، آية ١١.
- ٢ . سورة الأحزاب، آية ١٣.
- ٣ . سورة التوبة، آية ٨١.
- ٤ . سورة التوبة، آية ٤٩.
- ٥ . سورة المائد़ة، آية ٥٢.

عليه وسلم: «لا تغضب»<sup>(١)</sup> وامتدح الذين يضيّقون غضبهم ووصفهم بالأشداء والأقوياء: «ليس الشديد بالصرعة ولكن الشديد الذي يملك نفسه عند الغضب»<sup>(٢)</sup> وجعل التحكم في نتائج الغضب من صفات المؤمنين: (وَإِذَا مَا غَضِبُوا هُمْ يَغْفِرُونَ)<sup>(٣)</sup> وقال صلى الله عليه وسلم: «من كظم غيظاً وهو قادرٌ أن ينفذه دعاه الله على رؤوس الخلائق يوم القيمة حتى يخирه من الخور العين ما شاء»<sup>(٤)</sup>. ثم هو زاد على ذلك بأن أرشد إلى الأساليب العملية للتحكم في الغضب وتحقيق حدته؛ ومن ذلك: الاستعاذه بالله من الشيطان الرجيم، والجلوس إن كان واقفاً، والاضطجاع إن كان جالساً، والوضوء، وغير ذلك.

كل هذه الأمثلة والنصوص توضح بجلاء أن الإسلام أعاد مقدود السيطرة للإنسان نفسه، ورباه على أن تصرفاته وأعماله ليست ردود فعل آلية لظروف قاهرة أو أرواح شريرة، وإنما هي في الأصل نابعة من الإنسان نفسه ومن ثم فهو المسؤول عنها، وقرر بوضوح لا يقبل الجدل أن الإنسان: (عَلَى نَفْسِهِ بَصِيرَةٌ، وَلَوْ أَلْقَى مَعَاذِيرَهُ)<sup>(٥)</sup>. وأعتقد أن هذه الآية القصيرة المعجزة هي الفارق بين الشخصية السلبية المتأثرة والشخصية الفعالة المبادرة.

والإسلام - بوصفه ديناً عملياً واقعياً - لم ينكر أن هناك عوامل عديدة تؤثر قطعاً في الإنسان، وتدفعه إلى تصرف ما أو عمل ما. فقد حذر الإسلام من وسوسة الشيطان، وأمرنا أن نستعيذ بالله منها، وحذر من قرناء السوء، وأمر بتربية الأبناء وتنشئتهم للنشئة الصالحة وهكذا.

«لن تكون خاسراً حتى تتوقف عن المحاولة»

(مايك ديتكا)

١ . رواه البخاري، رقم (٥٦٥١).

٢ . رواه أحمد، رقم (٣٤٤٤).

٣ . سورة الشورى، آية ٣٧.

٤ . رواه الترمذى، رقم (٢٤, ١٧).

٥ . سورة القيمة، آية ١٥ - ١٦.

وهو بكل ذلك جمع بين السيطرة الداخلية والتحكم في النفس وبين محاولة السيطرة على العوامل الخارجية التي تؤثر في الإنسان. مما سبق وما سيأتي يتضح لك بوضوح، أن هناك نظرية فكرية متكاملة ومنهجاً عملياً منتظمًا في الإسلام ل التربية الفاعلية الفردية والمسؤولية الشخصية في حياة المسلم.

#### الخلاصة:

نجد من خلال هذا العرض المجمل أن الإسلام قد أجرى ينابيع عدة تصبُّ كلها في تنمية الفاعلية لدى المسلم؛ من خلال التفريق بين المؤثر والاستجابة، وركز على أن استجابة الإنسان لما يمر به من أحداث لا بدَّ أن تكون متوافقة مع رسالته في الحياة، نجد ذلك ملخصاً في النقاط التالية:

١. عقيدة القضاء والقدر التي تذكر الإنسان بأن ما أصابه مكتوب عليه.
٢. تقرير الفوائد الجليلة والحكم العظيمة لكل ما قدره الله على الإنسان، وأنه كله في مصلحته إن خيراً أو شرّاً.
٣. تقرير أن الأخذ بالأسباب والعمل على تغيير الواقع هو من صميم التوكل.
٤. توضيح الاستجابات الإيجابية المناسبة لجملة من الحوادث والمؤثرات.
٥. كشف الحيل النفسية التي يتذرع بها السلبيون وتفنيدها.

### تطبيقات حول هذا المعنى

بعد هذا العرض النظري المهم، لنتنقل الآن إلى الواقع وننظر في جملة مختارة من مئات الأمثلة الموثقة والمحتوية على تطبيقات مشرقة لهذه المعاني.

**ولا يزيد الجهل عليه إلا حلماً:**

الدارس لشخصية النبي صلى الله عليه وسلم يلحظ أنها كانت شخصية مبادرة بحق. ففي مجال التحكم بردود الأفعال كان النبي صلى الله عليه وسلم أحلم الناس، والقصص التي تحمل فيها صلف بعض الأعراب وسوء أدبهم عديدة، فكم دخل الناس عليه صلى الله عليه وسلم يتهمونه بأبغض التهم؛ بل يؤذونه بالاعتداء الجسدي، وكان النبي صلى الله عليه وسلم يقابل ذلك بالابتسامة في أغلب الأحيان، ويتلمس العذر لهم في أحيان أخرى. ولعل من أنسع الأمثلة القصة التي رواها أنس رضي الله عنه فقال: «كنت أمشي مع النبي صلى الله عليه وسلم وعليه بُرْدٌ نجراني غليظ الحاشية، فأدركه أعرابي فجذبه برداهه جذبة شديدة، حتى نظرت إلى صفحة عاتق رسول الله صلى الله عليه وسلم قد أثرت بها حاشية البرد من شدة جذبته، قال: يا محمد، مر لي من مال الله الذي عندك! فالتفت رسول الله صلى الله عليه وسلم ثم ضحك، ثم أمر له بعطاء»<sup>(١)</sup>. ففي هذه القصة تتجلّى بوضوح قدرة النبي صلى الله عليه وسلم على أن يتحكم في نفسه ويضبط أعصابه حتى مع غلاظ الأعراب.

وأعجب من هذه القصة قصة إسلام زيد بن سمعة، وهو حبر من أحبّار اليهود وقد كان مهتماً بالإسلام، ولكنه قال: «ما من علامات النبوة شيء إلا وقد عرفتها في وجه محمد صلى الله عليه وسلم إلا اثنين: أنه يسبق حلمه جهله، ولا يزيد الجهل عليه إلا حلماً» قال: فاشترىت من رسول الله صلى الله عليه وسلم ثِرَّاً معلوماً إلى أجل، بثمن عاجل، فجئته قبل حلول الأجل، فأخذت بجامع قميصه ورداهه، ونظرت إليه

١. رواه البخاري، رقم (٥٣٦٢).

بوجه غليظ، فقلت له: ألا تقضي يا محمد حقي، فوالله لقد علمتكم يا بنى عبد المطلب مطل، ولقد كان لي بمحاطلكم علم. فقام إليه عمر وهم به. فقال صلى الله عليه وسلم: «يا عمر، أنا وهو كنا أحوج إلى غير هذا، تأمرني بحسن الأداء، وتأمره بحسن التباعة» ثم أمره بإيفائه حقه وزি�ادة عشرين صاعاً من التمر مكان ما روعه عمر. فلما رأى زيد هذا التعامل لم يلبث أن أسلم وحسن إسلامه<sup>(١)</sup>.

ففي هذه القصة يتبيّن لنا كيف واجه النبي صلى الله عليه وسلم هذا الموقف الذي اجتمعت فيه جميع عناصر الاستفزاز والشراسة وقلة الأدب. فالرجل أولاً يهودي، ولم يأت حقه بعد، وقد طالب بأسلوب هو في متهى الاستفزازية، وتطاول على قبيلة النبي صلى الله عليه وسلم، وأذاه جسدياً، ولم يعرف له مقامه وحقه بين المسلمين. فكيف كان رد فعل النبي صلى الله عليه وسلم؟ هل انساق للمشاعر الفطريّة الانعكاسية في مثل هذه المواقف كما فعل عمر رضي الله عنه؟ أم حكم العقل والمصلحة وتصرف بناءً على ما أراد هو، لا كما أملته ظروف الموقف؟ وانتهى الأمر به إلى إكرام هذا الرجل، وتعليم البشرية درساً بلغاً في التحكم بالنفس والسيطرة عليها.

### «لو شئت أطبقت عليهم الأخشبين»:

وكذلك فلم يؤدّ عداء قريش للنبي صلى الله عليه وسلم وافتراقهم عليه بكل وسائل الإيذاء إلى أن حوَّل المعركة التي بينهم وبينه عن أساسها الحقيقي وهو البعد الديني العقدي إلى البعد الشخصي، ففي أشد لحظات الإحباط النفسي والإيذاء الجسدي وبعدما واجهت دعوته صلى الله عليه وسلم طریقاً مسدوداً في مكة ولقيه من الأذى ما لقيه، وبعدما عرض نفسه على القبائل يستنصرهم ق قبل بأشد ما كان يلاقى في مكة، ق قبل بالتكذيب والإهانة والأذى الجسدي، وقد أخذ الهم منه كل مأخذ، وصار يمشي -

١. رواه البيهقي في «دلائل النبوة»، والطبراني، وابن حبان، والحاكم وقال: صحيح الإسناد.

خارجاً من الطائف . فلم يفق من شريط ذكريات الإهانات والصدود إلا وهو في قرن الشعالب؛ أي أنه قد مشى مسافة لا تقل عن ثلاثين كيلو متراً وهو في حالة ذهول تام ، فأفاق فإذا بسحابة ضخمة فوق رأسه، وإذا بجبريل ومعه ملك الجبال يقول له: «إن الله قد سمع قول قومك لك وما ردوا عليك ، وقد بعث إليك ملك الجبال لتأمره بما شئت فيهم ، فنادي ملك الجبال فقال: يا محمد ، لو شئت أطبقت عليهم الأخشبين».

هنا مرّ ذلك الفؤاد العظيم بأعظم اختبار للشخصية المبادرة ، الخيار بين موافقة هوى النفس التي تدعو بقوة إلى الانتقام والتشفى ، النفس التي هدّها طول الدعوة وأذتها مرارة الإهانة وأضنتها كثرة التكرار ، أن يختار ما يرضي هذه النفس من الانتقام والتشفى ، وبين أن يضبط هذه النفس ويلجمها بلجام العقل ، وأن يتحكم في ردة الفعل السريعة ، ولا يترك لها المجال ، وإنما يتصرف بناءً على ما ارتكبته لنفسه من رسالة ، وما احتطه لنفسه من طريق ، وكان الاختيار المبادر العظيم: «بل أرجو أن يخرج الله من أصلابهم من يعبد الله وحده لا يشرك به شيئاً»<sup>(١)</sup>.

(لا تحزن إن الله معنا) :

وتتكرر المشاهد الإيجابية المذهلة في السيرة كلها ، ففي موقف الرهيب الآخر ، وفي لحظة الضعف الأخرى ، في غار ثور ، لاحقه المشركون فاراً بدینه مهاجرًا إلى المدينة ، فاختبأ عنهم في الغار ، هو وصاحب ، واقترب المشركون منهم حتى إن أحدهم لو نظر موضع قدميه لرأهم وكانت النهاية ، ولكن هذا القلب المبادر الإيجابي ، لم تهتز فيه ذرة ، ولم يتردد فيه معنى ؛ بل تعلق بالسبب الوثيق ، إذ قال لصاحب في الغار: «لا تحزن إن الله معنا» ، ما أروعها من روح عظيمة ، تغلبت على المعاني الطبيعية من الخوف والرهبة والتردد ، وتمركزت حول منطلقاتها الأساسية ومصدر الأمان الشامل المحيط «ما ظنك باثنين الله ثالثهما»<sup>(٢)</sup>.

١ . رواه البخاري ، رقم (٢٩٩٢) .

٢ . رواه البخاري ، رقم (٣٣٨٠) .

### «اذهبوا فأنتم الطلقاء»:

بعدما انتهت قصة الصراع الدامي بين النبي صلى الله عليه وسلم وقريش بانتصار النبي وفتحه لمكة، تحكي لنا كتب السير أمثلة فذة في التحكم بالنفس وضبطها وفق المبادئ والقيم العليا، دخل النبي صلى الله عليه وسلم مكة مطأطئ الرأس حتى مست لحيته سرج فرسه، ثم قرر ذلك المعنى الذي عبر عنه مجازاً بوضعية جسده الشريف، قرره بالبيان الواضح الصريح، الذي لم تمسه لوثات الانتقام، ولم تتعرض له نزعات النفس؛ بل قرر بعد كل هذا الكم الهائل من الإيذاء والطرد والافتراء قرار: «اذهبوا فأنتم الطلقاء».

### «ولا نقول إلا ما يرضي رب»:

ومن المواقف العظيمة في الدعوة والمواجهة إلى مواقف كثيرة على النطاق الشخصي، موت الولد، أعظم اللحظات ألمًا في قلب الإنسان، تعتصره اعتصاراً، وتستخرج منه أقصى المدى من عبودية الصبر، وقف النبي صلى الله عليه وسلم يبكي على قبر ابنه إبراهيم يوم موته، يطلق لنفسه الإنسانية العنان في التعبير عن المشاعر الطبيعية التي جُبلت عليها، لا يكتبها ولا يتصنع غير آدميته الكاملة، ولكنها بعد ذلك وقبله روح مبادرة، متحكمة في أركانها، عائدة إلى أصولها، مسيطرة على ردود أفعالها، «إن العين لتدمع والقلب ليحزن، ولا نقول إلا ما يرضي ربنا، وإنَّا بفارقك يا إبراهيم لحزونون»<sup>(١)</sup>.

### «صبراً آل ياسر»:

ولقد انعكست هذه الشخصية الإيجابية الجبارية على شخصيات أصحابه رضي الله عنهم أجمعين، ظهرت فيهم نماذج تاريخية في المبادرة والشعور بالمسؤولية. ففي مجال اختيار ردة الفعل والتحكم في

١ رواه البخاري، رقم (١٢٢٠).

العالم الداخلي النفسي أمام التحديات والمتغيرات الخارجية، ظهرت لنا قصص الصبر الشهيرة، من أمثال قصص بلال بن رباح رضي الله عنه، تلك الشخصية الفذة في التاريخ، هذا الرجل الذي مورست معه أقصى أساليب التعذيب الجسدي والنفسي من الإهانات وانتهاك الكرامة إلى وضع الحجار الكبيرة على بطنه عارياً في صحراء مكة اللاهبة، وهو عبد معتاد طول عمره على السمع والطاعة والاستجابة للأوامر، ولكن شيئاً تغير، إن نفساً مبادرة تفجرت مع بزوغ شمس الإيمان بين جنبيه: «أحد أحد» لا يزيد عليها ولا ينقص.

وإذا عرجت على آل ياسر لم تخطئ نفوس بلغت من الصبر والتحكم في النفس قمماً شامخة. هذه النفوس تحورت حول فكرة واحدة: الصمود في سبيل التوحيد، لم تتذرع بالأعذار التي كان أقلها كافياً لأن تنسحب من الموقف، لم تتزحزح عن مبادئها وعقيدتها مع أول اختبار. ولقد كانت هذه الروح هي روح ذلك الجيل كله، تنفسوها مع الهواء، وتشبعوا منها مع الطعام والشراب، كيف لا، وهم قد ملؤوا قلوبهم وعقولهم بتلك الآيات الكثيرة - التي ذكرنا طرفاً منها أعلاه - التي ربت فيهم الإيجابية والمبادرة.

### نفوس عملاقة:

وفي مجالات أخرى من الابتلاء، تطل علينا نماذج تلك الأرواح العظيمة، لتعلمنا الدروس في طريق التحكم في النفس و اختيار ردود الأفعال، فعندما فقدَ ابن عباس رضي الله عنه نور عينيه لم يجزع ، ولم يسخط على قضاء الله وقدره ، ولكنه بحث عن الجوانب الإيجابية في هذا الابتلاء، فتمتم بهذه الأبيات الرائعة:

إن يأخذ الله من عيني نورهما ففي لسانِي وقلبي منهمما نور  
قلبي ذكي وعقلِي غير ذي دخل وفي فمي صارم كالسيف متأثر  
له درها من روح إيجابية عملاقة رضي الله عنه. وهذا عروة بن الزبير

رضي الله عنه بلغ المرض من قدمه مبلغاً انهزمت أمامه حيل الطب ولم يبق إلا البتر، والبتر. نسأل الله السلامة. من أكثر العمليات إيلاماً لنفس المريض، يحتاج قبلها المريض كثير من التهيئة النفسية والدعم المعنوي، إضافة للألم العضوي الناتج من العملية، فلما عُرض الأمر على هذه النفس الكبيرة، كان عندها من القوة المعنوية الإيمانية ما هانت معه كل هذه المعاني، أما الألم العضوي فإنه لا يريد له مخدراً، قال: «سأشرع في الصلاة، فإن استغرقت، فافعلوا ما شئتم»، وأما الألم المعنوي فقابلة بهذه العقيدة الإيجابية الراسخة: «لئن أخذ الله مني رجلاً فقد أبقى أخرى».

ومن أمثلتها الموقف المعبر الذي دار بين النبي صلى الله عليه وسلم وبين أحد الأعراب الذي كان يتاؤه من الحمى. فلما عاده النبي صلى الله عليه وسلم قال له: «ظهور إن شاء الله»، قال الأعرابي: «بل هي حمى تفور على شيخ كبير تزيره القبور»، قال النبي صلى الله عليه وسلم: «فهي إذن»<sup>(١)</sup>. وفي هذا تنبية دقيق إلى أن ردة الفعل التي تختارها لنفسك استجابة لما يصيبك ستتعكس على روحك المعنوية وعلى تصرفاتك المستقبلية.

### | «دائماً عندما تسقط التقط شيئاً» (أسود أفري)

وفي كل صفحة وبين كل سطر من كتب الترجم عبارة إيجابية وتلميحة مبادرة، خذ مثلاً قول ثابت البناني: «ما مدحني أحد قط إلا تصاغرت إليّ نفسي»، انظر إلى هذا الرجل العظيم الذي تملك نفسه وتحكم بها إلى ذلك الحد. إن ردة الفعل الطبيعية لل مدح أن يتلى القلب فخراً وعجبًا، ولكن هذه النفس المبادرة تحكمت في ردة الفعل هذه، وحوّلتها إلى ردة أكثر إيجابية.

١ . رواه البخاري ، رقم (٣٣٤٧).

«أنا جنتي وبستانى في صدرى»:

وإن عجبي لا ينتهي من العبارات النورانية العظيمة التي رويت عن شيخ الإسلام ابن تيمية -رحمه الله- في أول سجنه؛ إذ إنها تمثل الذروة في عمق إدراك هذه الحقيقة الجوهرية، يقول رحمه الله تعالى: «ما يصنع أعدائي بي، أنا جنتي وبستانى في صدرى، أين رحت فهى معي لا تفارقنى، أنا حبسى خلوة، وقتلى شهادة، وإخراجي من بلدى سياحة»، وكان يقول: «المحبوس من حبس قلبه عن ربه تعالى، والمأسور من أسره هواه»<sup>(١)</sup>.

إن هذه الكلمات في نظري أقوى وأوضح وهي بلا شك أسبق زمناً من كلمات فيكتور فرانكل التي استشهد بها ستيفين كوفي في كتابه. إن استقرار هذه الحقيقة في نفس شيخ الإسلام وتمكنها من نفسه الكبيرة منحه طاقة نفسية كبيرة تجدها متكررة دائماً في الكبار والعظماء وهي إشعاعهم وتذفّقهم بالإيجابية وقوّة النفس.

وصفة تلميذه المقرب ابن القيم رحمة الله فقال: «وعلم الله، ما رأيت أحداً أطيب عيشاً منه قط، مع ما كان فيه من ضيق العيش وخلاف الرفاهية والنعيم، ومع ما كان فيه من الحبس والتهديد والإرجاف، وهو مع ذلك من أطيب الناس عيشاً، وأشر حهم صدرًا، وأقواهم قلبًا، وأسرهم نفساً. وكنا إذا اشتد بنا الخوف، وساقت منا الظنون، وضاقت بنا الأرض، أتيناه، فما هو إلا أن نراه ونسمع كلامه، فيذهب عنا ذلك كله، وينقلب انشراحًا وقوّة ويقيناً وطمأنينة». وصدق من قال: «إن الفاعلية والإيجابية معدية»!

أيها الشاكى وما بك داء      كيف تغدو إذا غدوات عليلا  
إن شر الجنة في الأرض نفس      تتوقى قبل الرحيل الرحيل  
وترى الشوك في الورود وتعمى      أن ترى فوقها الندى إكليلا

١ . الوابل الصيب، لابن القيم.

هو عبء على الحياة ثقيلة  
من يظن الحياة عبئاً ثقيلاً  
والذى نفسه بغير جمال  
لا يرى في الوجود شيئاً جميلاً  
فتمتع بالصبح ما دمت فيه  
لا تخف أن يزول حتى يزولا  
وإذا ما أظل رأسك هم  
قصر البحث فيه كيلا يطولا<sup>(١)</sup>

---

١. الأبيات لإيليا أبي ماضي

العادة الأولى:  
«كن مبادراً»

المعنى الثاني:

أنت مسؤولٌ عن حياتك



ليس التعلل بالأمال من أرببي ولا القناعة بالإقلال من شيمسي  
ولا أظن بنات الدهر ترکني حتى تسد عليها طرقها هممي

(المتنبي)



لقد أعطى الإسلام المسؤولية الفردية مكانة كبيرة. فإن من أوكد أصول الإسلام أن الإنسان المكلف مسؤول عن جميع تصرفاته. يقول الله تعالى: (كُلُّ نَفْسٍ بِمَا كَسَبَتْ رَهِينَةٌ) <sup>(١)</sup>. أي هي مرتئنة بها. ويقول سبحانه مقررًا ومذكراً بهذه الحقيقة الختامية: (وَقِفُوْهُمْ إِنَّهُمْ مَسْئُولُونَ) <sup>(٢)</sup>.

#### مسؤولية شاملة:

هذه المسؤولية في الإسلام غير مقتصرة على الأعمال الكبيرة التي يتعدى نفعها وضررها للآخرين؛ بل إنها شاملة. إنها تشمل كل حركات الإنسان وسكناته وأقواله وأفعاله، (مَا يَلْفِظُ مِنْ قَوْلٍ إِلَّا لَدَيْهِ رَقِيبٌ عَتِيدٌ) <sup>(٣)</sup>، (إِنَّ السَّمْعَ وَالْبَصَرَ وَالْفُؤَادَ كُلُّ أُولَئِكَ كَانَ عَنْهُ مَسْؤُلًا) <sup>(٤)</sup>، حتى أن الإنسان ليعجب يوم القيمة من إحاطتها وشمولها فيقول: (مَا لِ

- 
- ١ . سورة المدثر، آية ٣٨.
  - ٢ . سورة الصافات، آية ٢٤.
  - ٣ . سورة ق، آية ١٨.
  - ٤ . سورة الإسراء، آية ٣٦.

هذا الكتاب لا يغادر صغيراً ولا كبيرة إلا أحصاها<sup>(١)</sup>.

هذا الحساب سيكون مكتوباً في سجل الإنسان يوم القيمة، وسيذاع على الملأ في ذلك اليوم، ويشهد به الإنسان على نفسه، يقول تعالى: (وَكُل إِنْسَانُ الْزَّمَنَاهُ طَائِرٌ فِي عُنْقِهِ وَنُخْرُجُ لَهُ يَوْمَ الْقِيَامَةِ كَتَابًا يَلْقَاهُ مَنْشُورًا، اقْرَأْ كَتَابَكَ كَفَى بِنَفْسِكَ الْيَوْمَ عَلَيْكَ حَسِيبًا)<sup>(٢)</sup>. ولقد أخبرنا الإسلام بأساسيات المسؤولية في الدين، وأبرز أوجه السؤال يوم القيمة حتى نعد للسؤال جواباً، وندرك ركيائز هذه المسؤولية، قال صلى الله عليه وسلم: «لا تزول قدمًا عبد يوم القيمة حتى يسأل عن عمره فيما أفناه، وعن علمه فيما فعل، وعن ماله من أين اكتسبه وفيما أنفقه، وعن جسمه فيما أبلاه»<sup>(٣)</sup>.

### ومسؤولية دقيقة:

وهي مسؤولية دقيقة ومتضمنة لما قد لا يلتفت إليه من الأفعال والأقوال: (فَمَنْ يَعْمَلْ مِثْقَالَ ذَرَّةٍ خَيْرًا يَرَهُ ، وَمَنْ يَعْمَلْ مِثْقَالَ ذَرَّةٍ شَرًّا يَرَهُ)<sup>(٤)</sup>، «إن العبد ليتكلّم بالكلمة من رضوان الله لا يلقي لها بالاً يرفعه الله بها درجات، وإن العبد ليتكلّم بالكلمة من سخط الله لا يلقي لها بالاً يهوي بها في جهنم»<sup>(٥)</sup>، وهي مسؤولية غير متعددة بل هي خاصة. يقول الله تعالى: (وَكُلُّهُمْ آتَيْهِ يَوْمَ الْقِيَامَةِ فَرْدًا)<sup>(٦)</sup> أي سيحاسب كل إنسان على ما فعل فرداً. ويقول: (وَلَا تَكُسُبُ كُلُّ نَفْسٍ إِلَّا عَلَيْهَا وَلَا تَنْزُرُ وَازْرَةً وَزْرًا أُخْرَى)<sup>(٧)</sup>. والمسؤولية في الإسلام متعددة المستويات، فهناك المسؤولية

١ . سورة الكهف، آية ٤٩.

٢ . سورة الإسراء، آية ١٣ - ١٤.

٣ . رواه الترمذى وقال حسن صحيح، رقم (٢٣٤١).

٤ . سورة الزمر، آية ٨ - ٩.

٥ . رواه البخارى، رقم (٥٩٩٧).

٦ . سورة طه، آية ٩٥.

٧ . سورة الأنعام، آية ١٦٤.

الفردية: (وكلهم آتىه يوم القيمة فرداً) ومنها المسؤولية الجماعية؛ كما في فروض الكفایات وهكذا. وإن فحقيقة المسؤولية هي حقيقة في الصميم من العقيدة الإسلامية والفكر الإسلامي.

«حاسبوا أنفسكم قبل أن تحاسبوا، وزنوها قبل أن توزنوا، وتنزّلوا للعرض الأكبر على الله، يوم لا تخفي منكم خافية» (عمر بن الخطاب رضي الله عنه)

(فبما كسبت أيديكم):

ولا يقف الإسلام عند تقرير المسؤولية الفردية على الأقوال والأفعال في الآخرة ولكنه يقرر بوضوح أن ما يصيب الإنسان في هذه الدنيا من الخير أو الشر هو نتيجة لما كسبت يده. يقرر هذه الحقيقة بوضوح على النطاق الشخصي كما في قول الله تعالى: (وَمَا أَصَابَكُمْ مِنْ مُصِيبَةٍ فَبِمَا كَسَبَتْ أَيْدِيكُمْ وَيَعْفُو عَنْ كَثِيرٍ) <sup>(١)</sup> ، ويقول: (مَا أَصَابَكَ مِنْ حَسَنَةٍ فَمِنْ اللَّهِ وَمَا أَصَابَكَ مِنْ سَيِّئَةٍ فَمِنْ نَفْسِكَ) <sup>(٢)</sup> . وقد أسهم علماء الإسلام في بيان الآثار السيئة للذنوب والمعاصي على حياة الفرد والجماعة <sup>(٣)</sup> . وهذا المعنى مطرد في جميع المعاني الشرعية دون استثناء.

خذ مثلاً آخر، هو: ترتيب الله تعالى زيادة النعمة على شكرها، ومحقها على كفرها، وكلاهما أمران داخلان تحت قدرة الإنسان ومسؤوليته؛ قال تعالى: (وَإِذْ تَأْذَنَ رَبُّكُمْ لَئِنْ شَكَرْتُمْ لَا زِيَدَنَّكُمْ وَلَئِنْ كَفَرْتُمْ إِنَّ عَذَابِي لَشَدِيدٌ) <sup>(٤)</sup> ،

وخذ مثلاً عملياً على مستوى المجتمع: (وَضَرَبَ اللَّهُ مَثَلًا قَرْيَةً كَانَتْ آمِنَةً مُطْمَئِنَةً يَأْتِيهَا رِزْقُهَا رَغْدًا مِنْ كُلِّ مَكَانٍ فَكَفَرَتْ بِأَنْعُمِ اللَّهِ فَأَذَاقَهَا اللَّهُ

١ . سورة الشورى، آية ٣٠.

٢ . سورة النساء، آية ٧٩.

٣ . راجع مثلاً: «الجواب الكافي من سأل عن الدواء الشافى» للإمام ابن القيم رحمه الله.

٤ . سورة إبراهيم، آية ٧.

لباس الجُّوع والخُوف بما كانوا يَصْنَعُونَ<sup>(١)</sup>.

بل يقرر الإسلام أنَّ الهدایة والغواية نفسها هي نتيجة لما كسبت يد الإنسان: (وَالَّذِينَ اهْتَدَوْا زَادُهُمْ هُدًى وَآتَاهُمْ تَقْوَاهُمْ)<sup>(٢)</sup> ، (فَلَمَّا زَاغُوا أَزَاغَ اللَّهُ قُلُوبَهُمْ)<sup>(٣)</sup> . ويحدد خطوات عملية للتيسير لليسرى: (فَأَمَّا مَنْ أَعْطَى وَاتَّقَى ، وَصَدَّقَ بِالْحُسْنَى)<sup>(٤)</sup> إذن: اعمل واتق وبادر، بعد ذلك يأتي التيسير: (فَسَيُنِيرُهُ لِلْيُسْرَى)<sup>(٥)</sup> ، وبالمقابل (وَأَمَّا مَنْ بَخَلَ وَاسْتَغْنَى ، وَكَذَبَ بِالْحُسْنَى ، فَسَيُنِيرُهُ لِلْعُسْرَى)<sup>(٦)</sup> . إذن أنت المسؤول بتصرفاتك عن أنَّ تيسير لليسرى أو للعسرى.

«البشر ثلاثة أقسام: أناس يجعلون الأمور تحدث، وأناس يشاهدون الأمور وهي تحدث، وأناس لا يعرفون ما يحدث» (مجهول).

ثم يؤكّد هذا المعنى أكثر بأنَّ النصر الآتي من عند الله مرتب بالنصر الذي ينصر به الناس الله، فقال تعالى: (إِنْ تَنْصُرُوا اللَّهَ يَنْصُرُكُمْ)<sup>(٧)</sup> . وكذلك فهو يرتب الهدایة إلى سبل الله تعالى وطرقه بالاجتهاد في الوصول إليها فقال: (وَالَّذِينَ جَاهَدُوا فِيمَا لَنْهَدِينَهُمْ سُبْلَنَا)<sup>(٨)</sup> . فلا بد إذن من جهاد النفس ومغالبتها، ومن المصابرة، حتى تصل إلى سبل الله وطرقه، واختتم نفس الآية بأنَّكر المعنى ثانية وقرر - بأكثر من مؤكّد - أنَّ معية الله تعالى مع المحسنين فقال: (وَإِنَّ اللَّهَ لَمَعَ الْمُحْسِنِينَ)<sup>(٩)</sup> .

١. سورة النحل، آية ١١٢.
٢. سورة محمد، آية ١٧.
٣. سورة الصاف، آية ٥.
٤. سورة الليل، آية ٦-٥.
٥. سورة الليل، آية ٧.
٦. سورة الليل، آية ٨-١٠.
٧. سورة محمد، آية ٧.
٨. سورة العنكبوت، آية ٦٩.
٩. سورة العنكبوت، آية ٦٩.

«إذا كنت تعتقد أنك تستطيع أو كنت تعتقد أنك لا تستطيع  
أنت على حق في الحالين» (هنري فورد)

وبعد تقرير المسؤولية الفردية في حياة الإنسان بهذا الوضوح ، والتأكيد على محاور متعددة، يقرر الإسلام مسؤولية الفرد فيما يصيب الجماعة كما في قوله تعالى بعد الهزيمة الكبيرة التي مُني بها المسلمون في غزوة أحد (أَوْلَى أَصَابَتُكُمْ مُصِيبَةٌ قَدْ أَصَبْتُمْ مُثْلِيهَا قُلْتُمْ أَنِّي هَذَا قُلْ هُوَ مَنْ عَنْدَ أَنفُسِكُمْ<sup>(١)</sup>) ، ويقول: (وَلَوْ أَنَّ أَهْلَ الْقَرَى آمَنُوا وَاتَّقُوا لَفَتَحْنَا عَلَيْهِمْ بَرَّكَاتٍ مِّنَ السَّمَاءِ وَالْأَرْضِ)<sup>(٢)</sup> ويقول: (فَقُلْتُ اسْتَغْفِرُوا رَبَّكُمْ إِنَّهُ كَانَ غَافِرًا ، يُرْسِلُ السَّمَاءَ عَلَيْكُمْ مَدْرَارًا ، وَيُمْدِدُكُمْ بِأَمْوَالٍ وَبَيْنَ وَيَجْعَلُ لَكُمْ جَنَّاتٍ وَيَجْعَلُ لَكُمْ أَنْهَارًا<sup>(٣)</sup> .

ثم يخطو الإسلام خطوات إضافية عملاقة عندما يُحمل الإنسان مسؤولية البيئة وفسادها في مثل قوله تعالى: (ظهر الفساد في البر والبحر بما كسبت أيدي الناس ليذيقهم بعض الذي عملوا عليهم يرجعون)<sup>(٤)</sup>. إذن مسؤولية الإنسان الفردية في الدنيا والآخرة في الفكر الإسلامي هي مسؤولية متأصلة في عقيدة هذا الفكر بشكل متكامل وشامل.

#### تنمية الشخصية المستقلة:

ولقد نزل القرآن الكريم في أمة العرب ، وهي أمة قبلية بطبعها، تولي الولاءات الاجتماعية أهمية قصوى . وفي مثل هذه التجمعات يكون الولاء للقبيلة والجماعة أمراً ضاغطاً شديداً التأثير والتحكم في الفرد، حتى إنه كثيراً ما يلغى شخصيته ويقودها إلى ما قد لا يريد . وما أصدق التعبير عن هذه العقلية من قول دريد:

١ سورة آل عمران، آية ١٥٦.

٢ سورة الأعراف، آية ٩٦.

٣ سورة نوح، آية ١٠. ١٢.

٤ سورة الروم، آية ٤١.

وما أنا إلا من غزية إن غوت غویت وإن ترشد غزية أرشد فهنا هو الغى عقله، وسلب عن نفسه المسؤولية والمحاسبة، وأعطها كلها للقبيلة. فجاء الإسلام العظيم بإعادة مركز التحكم إلى الإنسان نفسه، وذلك من خلال المسؤولية الفردية، التي ناقشناها على عجل أعلاه، ومن خلال إعادة مركز التحكم إلى عقل الإنسان نفسه وقراراته الشخصية، وهذا عنصر أصيل في هذه العادة المهمة.

قال صلی الله عليه وسلم: «لا تكونوا إمعة تقولون: إن أحسن الناس أحسنا وإن ظلموا ظلمنا، ولكن وطنوا أنفسكم؛ إن أحسن الناس أن تحسنوا، وإن أساءوا فلا ظلموا»<sup>(١)</sup>. فالإمعة مثال معتبر على الشخصية التأثيرية عديمة الفعالية، والمسلم الحق مثال على الشخصية المسئولة المبادرة. ومن الطريف أن النبي صلی الله عليه وسلم استخدم عبارة: «وطنوا أنفسكم». ففي هذه التعبير إيحاءان في نظري. الأول أنه يقرر ما تحدثنا عنه سابقاً من أن هذه العادات تحتاج إلى ممارسة وتعود وتدریب، وأنها لا تأتي من فراغ، والثاني أن الكثير من هذه العادات مكتسبة وليس أصلية في الإنسان، وتحتاج إلى تعلم ورعاية وتطوير.

«إن ما هو وراءنا وما هو أمامنا أمور صغيرة، الأمر الأهم من ذلك كله هو ما هو بداخلنا» (أوليفير هولمز)

١ رواه الترمذى، رقم (١٩٣٠).

### الخلاصة

(حتى يغيروا ما بأنفسهم):

ولا أجد شيئاً ألخص به هذا المعنى من هذه العادة أفضل من هذه القاعدة الشرعية العظيمة الجامعة، التي يقرر فيها ربنا عز وجل بوضوح أن التغيير لا بد أن يبدأ من الداخل. يقرر أن التغيير من الوضع السيء إلى الوضع الأفضل لا يأتي إلا إذا سبقه تغيير في الإنسان نفسه والمجتمع نفسه، فإذا حدث هذا التغيير فإن الله تعالى يكفيه عليه بأن يغير الحال العام: (إِنَّ اللَّهَ لَا يُغَيِّرُ مَا بِقَوْمٍ حَتَّىٰ يُغَيِّرُوا مَا بِأَنفُسِهِمْ) <sup>(١)</sup>.

وبالمقابل، فإن الله تعالى لا يغير الوضع الجيد الحسن الذي أنعم به على أحد من الناس أو أمة من الأمم إلا إذا غيروا هم ما بأنفسهم: (ذَلِكَ بِأَنَّ اللَّهَ لَمْ يَكُنْ مُغَيِّرًا نِعْمَةً أَنْعَمَهَا عَلَىٰ قَوْمٍ حَتَّىٰ يُغَيِّرُوا مَا بِأَنفُسِهِمْ وَأَنَّ اللَّهَ سَمِيعٌ عَلَيْهِمْ) <sup>(٢)</sup>.

هذه سُنة الله الكونية والشرعية التي لا تحابي أحداً ولا تجامد مع مخلوقاً.

١ . سورة الرعد، آية ١١.

٢ . سورة الأنفال، آية ٥٣.

## تطبيقات على هذا المعنى

### الأئمّة والمسؤولية الفردية:

يصور لنا القرآن الكريم الأنبياء جميعاً وقد تجلت فيهم هذه الخاصية المهمة، وهي خاصية الشعور بالمسؤولية الفردية. فأول ما قاله آدم عليه السلام وزوجه عندما عرفا ذنبهما (قَالَا رَبَّنَا ظَلَمْنَا أَنفُسَنَا وَإِنْ لَمْ تَغْفِرْ لَنَا وَتَرْحَمْنَا لَنْ كُونَنَا مِنَ الْخَاسِرِينَ) <sup>(١)</sup> ، وأول ما قاله موسى عليه السلام بعد ما قتل الرجل من بنى إسرائيل خطأ: (رَبِّ إِنِّي ظَلَمْتُ نَفْسِي فَاغْفِرْ لِي فَغَفَرَ لَهُ) <sup>(٢)</sup> لم يقل موسى استفزني الرجل، لم يقل: لقد قتلوا من قومي كذا وكذا، لم يقل: هذه طبيعتي كثیر الغضب، بل قال: (إنِّي ظَلَمْتُ نَفْسِي).

وكذا يُؤنس عليه السلام بعد ما التقمه الحوت كان من دعائه الخالد: (لا إِلَهَ إِلَّا أَنْتَ سُبْحَانَكَ إِنِّي كُنْتُ مِنَ الظَّالِمِينَ) <sup>(٣)</sup>.

### «إليك أشكو ضعف قوتي»:

ولقد تجسست في شخصية النبي صلى الله عليه وسلم كل معاني المسؤولية الفردية. فقد كان صلی الله عليه وسلم حريصاً كل الحرص على هداية الناس، باذلاً في سبيل ذلك الغالي والنفيس. حتى إن الله تعالى لامه على المبالغة في الشعور بالمسؤولية في أكثر من موطن من الكتاب العزيز فقال له: (فَلَعِلَّكَ بَاخِعٌ نَفْسَكَ عَلَى آثَارِهِمْ إِنْ لَمْ يُؤْمِنُوا بِهَذَا الْحَدِيثِ أَسْفًا) <sup>(٤)</sup> وقال له في تعبير بديع يدل أعظم الدلالة على مقدار الشعور بالمسؤولية في هذا القلب الكبير: (فَلَا تَذَهَّبْ نَفْسُكَ

١ . سورة الأعراف، آية ٢٣.

٢ . سورة القصص، آية ١٦.

٣ . سورة الأنبياء، آية ٨٧.

٤ . سورة الكهف، آية ٦.

عَلَيْهِمْ حَسَرَاتٍ<sup>(١)</sup>، وعندما كان النبي صلى الله عليه وسلم يستفرغ جهده في الدعوة ثم لا يصل إلى مراده كان يلوم نفسه أيماء ملامة، وكان الله تعالى يهون عليه بأن يذكره بأن دوره محدود وأن الهدایة بيد الله تعالى: (فَذَكُرْ إِنَّمَا أَنْتَ مُذَكَّرٌ، لَسْتَ عَلَيْهِمْ بِمُسَيْطِرٍ)<sup>(٢)</sup>، وكان يقول له: (إِنَّكَ لَا تَهْدِي مَنْ أَحَبْتَ وَلَكِنَّ اللَّهَ يَهْدِي مَنْ يَشَاءُ)<sup>(٣)</sup>. ونجد ذلك في العديد من مواقفه صلى الله عليه وسلم. وإن لمن أكثرها وهجاً موقفه يوم آذاه وطرده أهل الطائف إبان عرض دعوته عليهم. فلما خرج النبي صلى الله عليه وسلم من الطائف وقد بلغ الجهد والألم منه كل مأخذ جلس يستريح في ذلك البستان. وفي تلك الأثناء عطر الأجواء نشيج عبكري حزين، ودعاء رقراق مصفي قال فيه: «إِلَيْكَ أَشْكُو ضُعْفَ قُوَّتِي، وَقُلَّةَ حِيلَتِي، وَهُوَانِي عَلَى النَّاسِ» إذن هو يعيد المسؤولية إلى نفسه، ويطلب العون عليها، هو يشعر بأنه هو المسئول وحده عن نفسه، يحزنه ويعذبه ألا يكون أعظم حيلة وأقوى همة، ثم يقرر بروح إيجابية بلغت المدى الأقصى من المبادرة: «إِنْ لَمْ يَكُنْ بِكَ غَضَبٌ عَلَيَّ فَلَا أَبَالِي»، إذن المسألة ليست في حقيقتها شكوى، وليس تذمراً؛ بل هي حساسية مفرطة، وخوف دفين من أن يكون قد فرط في الدعوة، وأخل بالمسؤولية. فهلرأيتم روحًا مسؤولة ونفسًا مبادرة مثل هذه النفس الزكية وهي تقول هذا الكلام في أضعف حالة من حالاتها.

«هذا بذنبي ويعفو عن كثير»:

ولقد انتقل هذا الشعور المتقد بالمسؤولية الفردية إلى أصحابه؛ فضربوا أمثلة سطراها التاريخ بالعجب، فهذا أبو بكر الصديق رضي الله تعالى

- ١ . سورة فاطر، آية .٨
- ٢ . سورة الغاشية، آية .٢٢
- ٣ . سورة القصص، آية .٥٦

عنه يمسك بلسان نفسه ويقول: «هذا الذي أوردني الموارد»، وهذا عمر بن الخطاب رضي الله عنه يصدع بكلماته النورانية الشهيرة: «لو أن بغلة عثرة بأرض العراق لسئلتها عنها، لمْ أمهد لها الطريق». ولما سأله معاوية: لماذا لا تنام يا أمير المؤمنين؟ قال: «لئن نمت النهار لأضيعن الرعية، ولئن نمت الليل لأضيعن نفسي، فكيف بالنوم مع هذين يا معاوية». وهذه عائشة رضي الله عنها تمسك برأسها حال الصداع لتقول: «هذا بذنبي ويففو عن كثير». شعور عام بأن الإنسان مسؤول عن تصرفاته الخاصة وال العامة، وأن ما يحدث له هو نتيجة حتمية لتلك التصرفات.

وقد درج العلماء والزهاد والصالحون في هذه الأمة على هذا النهج، وقد رُويت عنهم قصصٌ كثيرة، بعضها بلغ حد المبالغة، ولكن المعنى المطرد فيها هو شدة محاسبتهم لأنفسهم، وشعورهم العميق بالمسؤولية الفردية، ومن ذلك ما وصفه ابن عربي عن أشياخه قال: «كان أشياخنا يحاسبون أنفسهم على ما يتكلمون به وما يفعلونه، ويقيدون ذلك كله في دفتر، فإذا كان بعد العشاء حاسبوا أنفسهم، وأحضاروا دفاترهم، ونظروا فيما صدر عنهم من قول وعمل، وقابلوا كلّاً بما يستحقه».<sup>(١)</sup> وكان الإمام أبو حنيفة رحمه الله إذا أشكلت عليه مسألة قال لأصحابه: «ما هذا إلا بذنب أحدهته»، وكان يستغفر، وربما قام يصلّي، فتنكشف له المسألة.<sup>(٢)</sup>

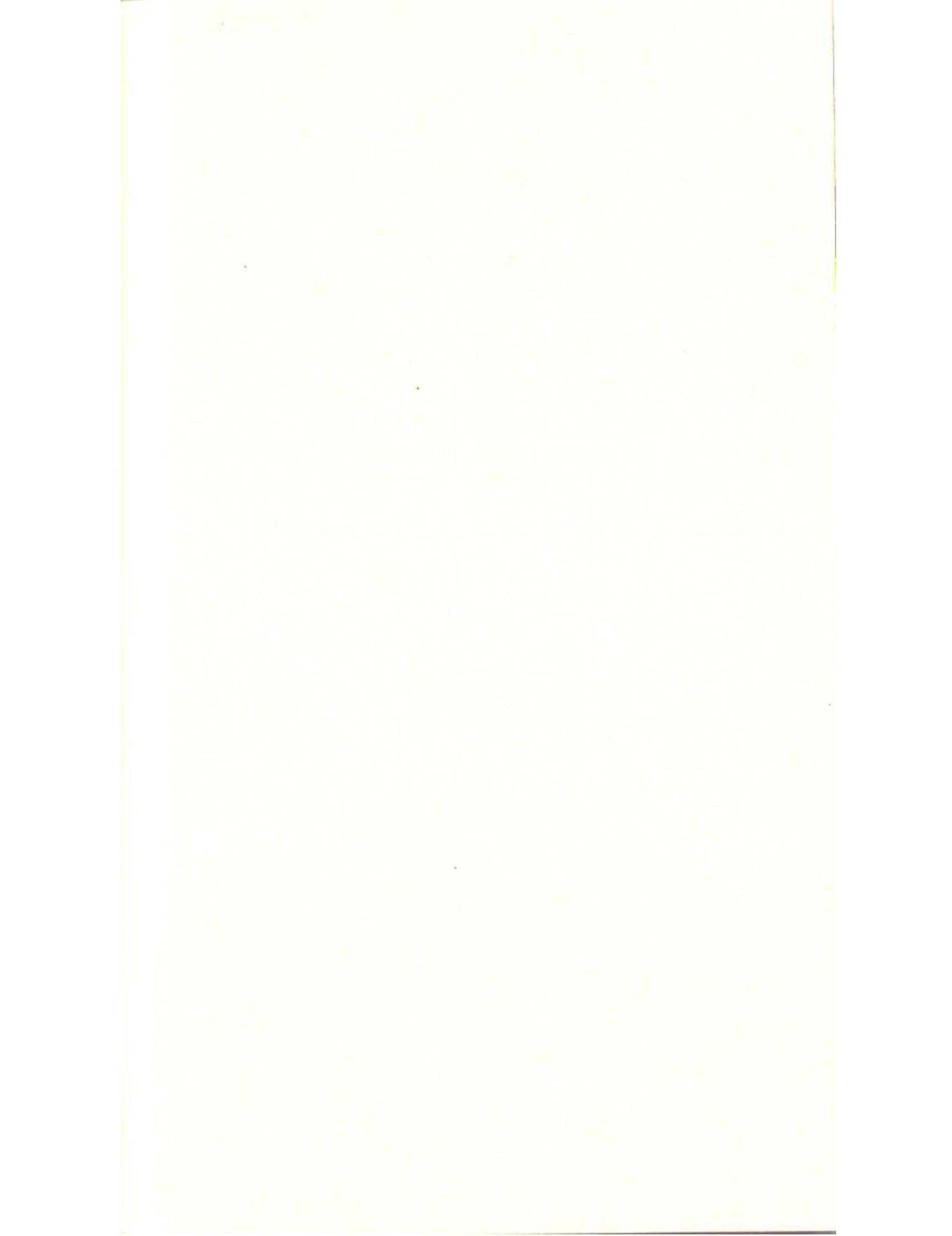
١ . ذكره الإمام المناوي في «فتح القدير»، ص ٦٧.

٢ . «طبقات الحنفية» للقاري، ص ٤٨٧.

العادة الأولى:  
«كن مبادراً»

المعنى الثالث:

بادر بالتغيير



إذا كان ما تنويه فعلاً مضارعاً مضى قبل أن تلقى عليه الجوازم  
(المتنبي)



إذا اقتنعت معي أن الإسلام يعطي مساحة كبيرة بين الفعل ورد الفعل، ويوضع في يد الإنسان حرية اختيار رد فعله على ما يحدث له من خلال عقيدة القضاء والقدر وغيرها كما حاولت أن أبين، وأن الإنسان مسؤول عن حياته كلها مسؤولية شاملة، وبين أن المفهوم الإسلامي للتغيير لا بد أن يبدأ بتغيير الذات. وهو كذلك فعلاً. فإن الله تعالى يقرر في هذه الآية، التي اعتبرُها من أعظم قواعد التغيير على الإطلاق، أن التغيير الجماعي لا بد أن يبدأ بالتغيير الفردي: (إِنَّ اللَّهَ لَا يُغَيِّرُ مَا بِقَوْمٍ حَتَّى يُغَيِّرُوا مَا بِأَنفُسِهِمْ) <sup>(١)</sup>.

«كن في نفسك التغيير الذي تريد أن تراه في العالم  
حولك» (نيلسون مانديلا)

هذه القاعدة العظيمة نتيجة حتمية لما سبق من الأفكار، فإذا كان ما يحدث للإنسان في حياته، وإذا كان الحساب الذي سيجزى به الإنسان

١ . سورة الرعد، آية ١١.

بعد مماته كله مبني على ما كسبت يداه فإن أولى خطوات تغيير أي واقع سيء أو أليم أن تبدأ بتغيير نفسك. هذه نقطة البدء.

### نصوص إيجابية

والإسلام العظيم لا يقف عند تقرير هذه الحقيقة الكبيرة تقريراً نظرياً؛ بل إنه يحضر الناس على المبادرة بالتغيير بأخذ الخطوات العملية الإيجابية إليه. وفي الكتاب العزيز تكثُر العبارات الإيجابية المغذية لروح العمل والإنتاج والمبادرة: (هُوَ الَّذِي جَعَلَ لَكُمُ الْأَرْضَ ذُلُولًا فَامْشُوا فِي مَنَائِكُهَا وَكُلُوا مِنْ رِزْقِهِ وَإِلَيْهِ النُّشُورُ)<sup>(١)</sup>، (وَقُلْ أَعْمَلُوا فَسَيَرَى اللَّهُ عَمَلَكُمْ وَرَسُولُهُ وَالْمُؤْمِنُونَ)<sup>(٢)</sup>، (فَإِذَا قُضِيَتِ الصَّلَاةُ فَانْتَشِرُوا فِي الْأَرْضِ وَابْتَغُوا مِنْ فَضْلِ اللَّهِ)<sup>(٣)</sup>. ويقرر القرآن أن هذا الدين لا بد أن يؤخذ بجدية وإيجابية فيقول أمراً نبيه يحيى عليه السلام: (يَا يَحْيَى خُذِ الْكِتَابَ بِقُوَّةِ)<sup>(٤)</sup> ولد ذلك أن يسرح ذهنك في الظلال والأبعاد الكبيرة لهذا الإيحاء المبدع. ويقول النبي صلى الله عليه وسلم: «بادروا بالأعمال، فتناً كقطع الليل المظلم»<sup>(٥)</sup>، ويقول صلى الله عليه وسلم: «استعن بالله ولا تعجز»<sup>(٦)</sup>، ويستعيد بالله من: «العجز والكسيل»<sup>(٧)</sup>، ويقول عمر بن الخطاب رضي الله عنه: «حاسبوا أنفسكم قبل أن تحاسبوا، وزنوها قبل أن توزنوا».

«لا تتمنى أن تكون ظروفك أسهل، تمنى فقط أن تكون أنت أقوى» (جيم رون)

- 
- ١ . سورة تبارك، آية ١٥.
  - ٢ . سورة التوبه، آية ١٠٥.
  - ٣ . سورة الجمعة، آية ١٠.
  - ٤ . سورة مرريم، آية ١٢.
  - ٥ . رواه مسلم، رقم ١٦٩.
  - ٦ . رواه مسلم، رقم (٢٦٦٤).
  - ٧ . رواه البخاري، رقم (٦٣٦٩).

ويبلغ الإسلام آفاقاً جديدة في الإيجابية ووجوب التحرك للتغيير الحال. ففي القرآن الكريم درر في الإيجابية حتى في المعجزات. فعندما أوصكت مريم عليها السلام على وضع عيسى عليه السلام، أراد الله تعالى أن ييسر لها هذه الولادة المعجزة، ولكنه أمرها أيضاً أن تهز جذع النخلة فقال: (وَهُزِّي إِلَيْك بِجُذْع النَّخْلَةٍ تُساقِطْ عَلَيْكَ رُطْبَا جَنِيَا<sup>(١)</sup>). ولا يخفى أن هز جذع النخلة من امرأة تلد لا يظن منه أنه يؤدي إلى تساقط التمر، ولكنه أمرها بذلك إقراراً بهذه السنة الكونية العظيمة وهي الإيجابية والمبادرة، فكان لا بد لها أن تعمل شيئاً وإن كان قليلاً وغير مؤثر.

«إنك ستفشل في مئة بمائة من الأعمال التي لا تقوم بها» (وين كريتسكي)

وكذا في قصة موسى عليه السلام عندما ضرب البحر بعصاه فانفلق فكان كل فرق كالطود العظيم، فإن عاقلاً لا يشك في أن ضربة موسى بالعصا في ذاتها لم تؤثر في انشقاق البحر، الذي تم بمعجزة إلهية، ولكنه - مرة أخرى - إقرار بهذه السنة الكونية العظيمة، وتذكيراً بالأخذ بالأسباب. ويجرى النسق مضطرباً في قصة أيوب عليه السلام عندما أمره الله تعالى بأن يفعل شيئاً بسيطاً وهو أن يضرب برجله الأرض، وكانت هذه النتيجة العظيمة أن تفجرت الأرض بالماء، (اْرْكُضْ بِرِجْلِكَ هَذَا مُغْتَسَلٌ بَارِدٌ وَشَرَابٌ<sup>(٢)</sup>)، فأمره بأن يقوم بجهد ولو كان رمزياً مع ما كان فيه من المرض الذي بلغ منه كل مبلغ.

«هناك شيء واحد في هذا الكون يمكنك أن تثق بأنك تستطيع تحسينه بالتأكيد، هذا الشيء هو أنت»  
(ألدوس هكسلي)

١ . سورة مريم، آية ٢٥.

٢ . سورة ص، آية ٤٢.

(يا أيها المدثر):

وهذا مقطع من القرآن مثير. يمكن أن يساق كمثال على الحسن الإيجابي المثبت في القرآن. نزلت هذه الآيات في أوائل ما نزل من القرآن الكريم. جاءت بعدما نزل الوحي على النبي صلى الله عليه وسلم؛ فنزل كل ذرة من ذرات كيانه الشريف، وحول حياته؛ بل حياة البشرية والكون والوجود إلى شيء آخر. إنه الحدث الأكبر في التاريخ الإنساني. جاء النبي صلى الله عليه وسلم إلى خديجة يتفضل من الذعر والخوف يقول: «زملوني زملوني، دثروني دثروني». هنا علم الله تعالى أن نبيه بحاجة إلى جرعة عالية من الإيجابية والتشجيع، فنزلت هذه الآيات العجيبة القصيرة في مبناهما، العظيمة في معناها، النابضة بالإيجابية والحركة والعمل والمجاهدة والمدافعة. لم تكن الآيات طبطة على هذا القلب المذعور، لم تكن طمانة سلبية لهذه النفس الخائفة؛ بل كانت مجموعة من الأعباء الثقال والمهمات الجسم والعمل المستمر المضني. أطرق سمعك لهذا السيل الجارف من الإيجابية والمبادرة: (يَا أَيُّهَا الْمَدْثُرُ، قُمْ فَانذِرْ، وَرَبَّكَ فَكَبِّرْ، وَثَيَابَكَ فَطَهَرْ، وَالرُّجْزَ فَاهْجُرْ، وَلَا تَمْنُنْ تَسْتَكْثِرْ، وَلِرَبِّكَ فَاصْبِرْ)<sup>(١)</sup>.

### سباق مستمر:

ومن معاني المبادرة، المسابقة إلى الخير والمسارعة إليه. وهذا معنى إسلامي أصيل مثبت في كتاب الله وسنة نبيه صلى الله عليه وسلم. ففي الكتاب العزيز إطلاق لصفارة البدء في سباق عظيم كبير إلى الجنة: (سَابَقُوا إِلَيْيَ مَغْفِرَةٍ مِّنْ رَبِّكُمْ وَجَنَّةٌ عَرْضُهَا كَعَرْضِ السَّمَاءِ وَالْأَرْضِ أَعْدَتْ لِلَّذِينَ آمَنُوا بِاللهِ وَرَسُولِهِ)<sup>(٢)</sup>، وفيه تحميس وتشجيع إلى بذل أقصى الجهد في هذا السباق: (وَسَارِعُوا إِلَيْ مَغْفِرَةٍ مِّنْ رَبِّكُمْ

١ . سورة المدثر، آية ١ . ٧ .

٢ . سورة الحديد، آية ٢١ .

وَجَنَّةٌ عَرْضُهَا السَّمَوَاتُ وَالْأَرْضُ أُعْدَتْ لِلْمُتَّقِينَ) <sup>(١)</sup> وفيه أمر بالتنافس: (وَفِي ذَلِكَ فَلَيْتَنَافَسُ الْمُتَنَافِسُونَ) <sup>(٢)</sup> وفيه وصف للفائزين: (أُولَئِكَ يُسَارِعُونَ فِي الْخَيْرَاتِ وَهُمْ لَهَا سَابِقُونَ) <sup>(٣)</sup> وتكريم للفائزين في السباق بوصفهم به: (السَّابِقُونَ السَّابِقُونَ) <sup>(٤)</sup>. وفي السنة إشارات كثيرة إلى الخطط الفنية والمهارات العملية للفوز بالسباق: «بادروا بالأعمال ستاً: طلوع الشمس من مغربها، أو الدخان، أو الدجال، أو الدابة، أو خاصة أحدكم، أو أمر العامة» <sup>(٥)</sup>. وفيها تأصيل معاني السبق في الأمة، وتعويذ لها على المبادرة والتأهل: «أنا سابق العرب، وصهيب سابق الروم، وبلال سابق الحبشة، وسلمان سابق الفرس» <sup>(٦)</sup>. إذن فالجو كله مشحون بالإيجابية والتنافس والحركة والنشاط.

#### لـك صدقة:

عن أبي ذر رضي الله تعالى عنه قال: قال رسول الله صلى الله عليه وسلم: «تَبَسُّمك في وجه أخيك لك صدقة، وأمرك بالمعروف ونهيك عن المنكر صدقة، وإرشادك الرجل في أرض الضلال صدقة، وبصرك للرجل الرديء البصر لك صدقة، وإماتتك الحجر والشوكه والعظم عن الطريق لك صدقة، وإفراجك من دلوك في دلو أخيك لك صدقة» <sup>(٧)</sup>. فهل سمعتم بدين أو ثقافة هما أكثر إيجابية ومبادرة من هذا الدين العظيم؟

«إن شعاعاً واحداً من الشمس يكفي لطرد الظلمة»  
 (فرانسيس إسيس)

- ١ . سورة آل عمران، آية ١٣٣.
- ٢ . سورة المطففين، آية ٢٦.
- ٣ . سورة المؤمنون، آية ٦١.
- ٤ . سورة الواقعة، آية ١٠.
- ٥ . رواه مسلم، رقم (٥٢٤٠).
- ٦ . رواه الحاكم والطبراني.
- ٧ . رواه الترمذى، رقم (١٨٧٩)، وصححه الألبانى.

وفي الإسلام لا عذر مطلقاً للبطالين الذين يدعون أنهم لا يكفهم أن يقدموا شيئاً؛ فعن أبي موسى الأشعري رضي الله عنه قال: «قال النبي صلى الله عليه وسلم: على كل مسلم صدقة، قالوا: فإن لم يوجد؟ قال: فيعمل بيده فينفع نفسه ويتصدق، قالوا: فإن لم يستطع أو لم يفعل؟ قال: فيعين ذا الحاجة الملهوف، قالوا: فإن لم يفعل؟ قال: يأمر بالخير أو قال بالمعروف، قالوا: فإن لم يفعل؟ قال: فيمسك عن الشر فإنه له صدقة»<sup>(١)</sup>. فلا مفر من أن تتصدق بحرمالك فتعمل في الإغاثة والأعمال الخيرية، أو تلتفت إلى عمل مهني حرفي تنفع به نفسك ومن حولك، أو تنشط في الدعوة وتعليم الناس الخير، أو تعين الملهوف، فإن لم تستطع أن تقوم بأي شيء فلا أقل من أن تكف أذاك عن الناس. وكذلك يعلمنا الإسلام ألا نحتقر أي عمل إيجابي مهما كان صغيراً في أغيننا فيقول الله تعالى (فَمَنْ يَعْمَلْ مِثْقَالَ ذَرَّةٍ خَيْرًا يَرَهُ، وَمَنْ يَعْمَلْ مِثْقَالَ ذَرَّةٍ شَرًّا يَرَهُ)<sup>(٢)</sup> ويقول صلى الله عليه وسلم : «لا تحقرن من المعروف شيئاً ولو أن تلقى أخاك بوجه طلق».<sup>(٣)</sup>

### فليغرسها!

والإسلام دين عملي ، يأمر الإنسان أن يستفرغ جهده فيما يستطيع وجعل هذا الأمر هو مناط التكليف، العمل وليس النتائج . فإن الإنسان إذا قام بالعمل على الوجه التام الكامل ثم لم يرد الله تعالى أن تتحقق النتائج؛ فقد أعذر إلى الله وحاز على الأجر ورفع عنه الوزر . وفي هذا المعنى العظيم يطلع علينا حديث عظيم أعتبره القمة في إيجابية الإسلام وروحه المبادرة التي لا يقف أمامها شيء والتي أتحدى أي حضارة أخرى أن تكون قد قاربتها فضلاً عن أن تصل إليها، يقول النبي صلى الله

١ . رواه البخاري ، رقم (١٣٥٣).

٢ سورة يوسف ، آية ٧،٨

٣ رواه البخاري في الأدب المفرد وابن حبان والترمذى وصححه الألبانى

عليه وسلم: «إن قامت القيامة، وبيد أحدكم فسيلة، فإن استطاع ألا تقوم حتى يغرسها فليغرسها، فله بذلك أجر»<sup>(١)</sup>، فتأمل حال الناس يوم القيامة، ذلك اليوم الذي تذهل فيه المرضعة عما أرضعت، وتضع كل ذات حمل حملها وترى الناس سكارى وما هم بسكارى، اليوم الذي يفر فيه المرء من أخيه وأمه وأبيه وصاحبته وبنيه، في هذا اليوم العظيم والهول الجسيم، يحضرنا النبي صلى الله عليه وسلم أن نقوم بهذا العمل الإيجابي البسيط الذي يستحيل عقلاً أن يتم عن أي شيء في واقع الأمر المفضي إلى النهاية الوشيكة، ولكنه والله أعلم قبل أن يكون غرساً للفسيلة في أرض المحشر والقيامة تقوم، فهو غرس لفسيلة المبادرة في نفس المسلم وفي روح الأمة وهي في الحياة الدنيا، هو غرس لفسيلة العمل الإيجابي في كل الظروف وطرد بائنة النفسية الانهزامية والسلبية.

«إن أفضل وقت لغرس شجرة تستمتع بها الآن كان قبل عشر سنوات، وثاني أفضل وقت لغرس الشجرة هو الآن». |  
| (مثل صيني)

### مجتمع منتج

وفي الإسلام حض مستمر على العمل والإنتاج. ففي باب كسب القوت يقول صلى الله عليه وسلم: «من أمسى كالاً من عمل يده أمسى مغفوراً له»<sup>(٢)</sup>، وقال: «لأن يحتطب أحدكم حزمة على ظهره خير له من أن يسأل أحداً فيعطيه أو يمنعه»<sup>(٣)</sup>. وقد كان أفضل الأمثلة في ذلك الأنبياء عليهم السلام إذ تميز كل منهم بوظيفة أو حرفة يأكل

١ . رواه أحمد، رقم (١٢٥١٢). والبخاري في «الأدب المفرد». وقال الألباني: صحيح على شرط مسلم.

٢ . رواه الطبراني.

٣ . رواه البخاري، رقم (٢٢٠١).

منها إضافة إلى مهمته ووظيفته الأصلية في البلاغ عن رب العالمين. وقرر الإسلام في باب الكسب أن المبادرة والعمل والإيجابية أفضل من الاعتمادية والاتكال؛ فقال صلى الله عليه وسلم: «اليد العليا خير وأحب إلى الله من اليد السفلة»<sup>(١)</sup>. وهذا الحديث عام في أن المبادر خير من المتواذل، والمعطى خير من الأخذ، والمنتج خير من المستهلك، والباذل خير من العالة. وكذلك في الشؤون الاجتماعية: «المؤمن الذي يخالط الناس ويصبر على أذاهم أعظم أجراً من المؤمن الذي لا يخالط الناس ولا يصبر على أذاهم»<sup>(٢)</sup>.

وفي الإسلام، لا يعتبر التواضع والخوف من الرياء سبباً وجيناً في التخلف عن الريادة والمبادرة. فهذا نبي الله يوسف عليه السلام يتقدم مبادراً واثقاً من نفسه: (اجْعَلْنِي عَلَى خَزَائِنِ الْأَرْضِ إِنِّي حَفِظَ عَلِيم)<sup>(٣)</sup>.

«الذين لا يخطئون لم يجربوا شيئاً جديداً ذات قيمة»  
 (إينشتاين)

١ . رواه البخاري ، رقم (١٣٣٨) .

٢ . رواه ابن ماجه رقم (٤٠٢٢) ، والترمذى رقم (٢٤٣١) .

٣ . سورة يوسف ، آية ٥٥ .

### تطبيقات على هذا المعنى

#### الأنبياء المبادرون

يصور القرآن الكريم الأنبياء جميعاً وقد تحلت بهم بوضوح صفة الإيجابية والهمة العالية وروح المبادرة، فالله تعالى يصف داود بهذا الوصف العجيب الموحي: (اصْبِرْ عَلَىٰ مَا يَقُولُونَ وَاذْكُرْ عَبْدَنَا دَاؤُودَ ذَا الْأَيْدِي إِنَّهُ أَوَّابٌ) <sup>(١)</sup>. وفي التعبير: (ذا الأيدي) إيحاء دقيق إلى أنه كان كثير العمل، دؤوباً، متعدد الجهود، له في كل ميدان يد وعمل وجهد.

ثم عمّ الله تعالى هذا الوصف لعدد كبير من الأنبياء في موضع آخر فقال: (أُولَئِي الْأَيْدِي وَالْأَبْصَارِ) <sup>(٢)</sup>. ففي هذه الآية الجامعة وصف الله تعالى هؤلاء الأنبياء العظام بصفتين هما في الحقيقة مصدران من مصادر العادة الأولى والثانية من عادات كوفي، الأولى هي صفة المبادرة والإيجابية المتمثلة في وصف «ذى الأيدي»، والثانية هي صفة تحديد النهاية وامتلاك رؤية بعيدة المدى، المعبر عنها بصفة ذوي «الأبصار». ووصف الله تعالى نبيه إبراهيم عليه السلام بأوصاف إيجابية عالية منها: «إِنَّ إِبْرَاهِيمَ كَانَ أَمَّةً» <sup>(٣)</sup>، كان أمّة ياخلاصه وجهده وهمته. وقد كان يوسف عليه السلام مبادراً إيجابياً عندما طلب الوزارة بقوله: (اجْعَلْنِي عَلَىٰ خَزَائِنِ الْأَرْضِ إِنِّي حَفِظُ عَلَيْمٌ) <sup>(٤)</sup>. وليس أفضل من خاتمة لهذه الفقرة مما وصف الله به المبادرين من أنبيائه بقوله: (فَاصْبِرْ كَمَا صَبَرَ أُولُوا الْعَزْمِ مِنْ الرُّسُلِ) <sup>(٥)</sup>.

«إن أكثر إنسان إعاقة في هذا العالم هو صاحب التفكير السلبي» (جوان لونديل)

١ . سورة ص، آية ١٧ .

٢ . سورة ص، آية ٤٦ .

٣ . سورة النحل، آية ١٢٠ .

٤ . سورة يوسف، آية ٥٥ .

٥ . سورة الأحقاف، آية ٣٥ .

وقد كان نبينا صلى الله عليه وسلم سيد المبادرين وزعيم الإيجابيين. وتتبع صور مبادراته المتعددة يخرج بنا عن مبتغانا وهو التمثيل وليس الاستقصاء، وقد ذكرنا طرفاً من ذلك في الفقرات الماضية. ولكنني أذكر هنا قصة جميلة في مبادرته صلى الله عليه وسلم حتى في بعض الأشياء التي قد يكفيه غيره منها حيث روى البخاري أنه كان في المدينة فزع، فركب النبي صلى الله عليه وسلم ثم خرج يركض وحده، فركب الناس يركضون خلفه، فاستقبلهم وهو يقول: «لم تراعوا، لم تراعوا». ومن الطريق أن الإمام البخاري رحمه الله بوَّب لهذا الحديث بقوله: «باب مبادرة الإمام عند الفزع».

### مبادرون آخرون

ولم يكتف القرآن بذكر أخبار مبادرات الأنبياء الكرام عليهم السلام، بل حدثنا عن أتباع الأنبياء من الصالحين المصلحين، وحدثنا عن قصصهم في المبادرة والإيجابية. فحدثنا مثلاً عن قصة مؤمن آل فرعون في سورة غافر<sup>(١)</sup>، وحدثنا عن قصة الرجل الصالح الذي عظ أصحاب القرية في سورة يس<sup>(٢)</sup>، بل حكى لنا القرآن قصة إيجابية طريفة عن الجن الذين استمعوا إلى القرآن من النبي صلى الله عليه وسلم فما لبثوا أن عادوا إلى قومهم دعاة إلى الله تعالى<sup>(٣)</sup>. ولم يكتف القرآن بذلك فضرب لنا قصصاً إيجابية غاية في الروعة والتحدي، فحكي لنا قصصاً إيجابية عن بعض الحيوانات والدواب. حكى لنا مثلاً قصة تلك النملة الشجاعة التي أنقذت قومها من أن يهلكهم جيش نبي الله سليمان فقالت: (يَا أَيُّهَا النَّمَلُ ادْخُلُوا مَسَاكِنَكُمْ لَا يَحْطِمْنَكُمْ سُلَيْمَانُ وَجْنُودُهُ

١ . سورة غافر، آية ٤٦ - ٢٨.

٢ . سورة يس، آية ١٣ - ٢٧.

٣ . سورة الجن.

وَهُمْ لَا يَشْعُرُونَ<sup>(١)</sup>). وحكي لنا في السورة نفسها قصة الهدى المبادر الذي أتى بخبر ملكة سباء دون أن يطلب منه ذلك أحد (فَمَكَثَ غَيْرَهُ عَيْدَ فَقَالَ أَحَطْتُ بِمَا لَمْ تُحْطِ بِهِ وَجَئْتُكَ مِنْ سَيِّئَاتِنِي يَقِين)<sup>(٢)</sup>. وبهذا نجد أن هذا القرآن المعجز لم يدع وسيلة إلا وحضرنا بها على المبادرة والإيجابية.

«لن تستطيع أن تبني سمعة جيدة على ما تنوی القيام به ولكن على ما قمت به فعلاً» (هنري فورد)

«ماذا أعددت لها؟»:

وقد اهتم الإسلام بالعمل الجاد الدؤوب الإيجابي الذي تعكس آثاره على الإنسان والمجتمع دون إضاعة الوقت في التنظير المطول والسفسيطات الفكرية العقيمة، ومن أمثلة ذلك أن النبي صلى الله عليه وسلم كان جالساً يوماً ما فجأه أعرابي فقال: متى الساعة؟ قال النبي صلى الله عليه وسلم: «ما أعددت لها؟»<sup>(٣)</sup>. إذن المهم في نهاية الأمر ماذا قدمت أنت.

ففي هذا الموقف أخرج النبي صلى الله عليه وسلم هذا الأعرابي من دائرة الاهتمام (أريد أن أعرف متى تقوم الساعة) إلى دائرة التأثير (ماذا أعددت لها أنت). وفي مواضع أخرى كان النبي صلى الله عليه وسلم يعلق على موعد قيام الساعة بأمور عملية يحذر منها في مثل قوله: «إذا ضيعت الأمانة فانتظر الساعة»<sup>(٤)</sup>، كل ذلك غرضه تحويل النفسية المترهلة المتربيصة لقدم الساعة حتى تجتهد قبلها فقط إلى موعد غير معروف دافعاً على العمل الإيجابي والسعى الحيث، وتحويل المسألة من مسألة توقعات وإرهัصات مستقبلية إلى أمر دافع إلى العمل الجاد الدؤوب.

١ . سورة النمل، آية ١٨ .

٢ . سورة النمل، آية ٢٢ .

٣ . رواه مسلم، رقم (٤٧٧٥).

٤ . رواه البخاري، رقم (٥٧).

وقد كان هذا ديدن النبي صلى الله عليه وسلم في شتى شؤونه، فكان صلى الله عليه وسلم يدعو بهذا الدعاء فيقول: «اللهم إني أعوذ بك من قلب لا يخشى، ودعاء لا يسمع، ومن نفس لا تشبع، ومن علم لا ينفع»<sup>(١)</sup>. وقد أدرك الصحابة الكرام رضي الله عنهم هذا المعنى الدقيق؛ فكان اهتمامهم بمقتضيات العلم والفكر من العمل والإنتاجية أكبر من اهتمامهم بالتنظير الفكري فحسب وتحجيم المعلومات، فعلى سبيل المثال، كان أبو الدرداء رضي الله عنه يقول: «إن أخوف ما أخاف إذا وقفت على الحساب أن يقال: قد علمت فماذا عملت فيما علمت»<sup>(٢)</sup>، وكان الحسن رضي الله عنه يقول: «الذى يفوق الناس في العلم جدير بأن يفوقهم بالعمل»، ومن تمام تمسكه بهذا المعنى العظيم وتذكيرًا لنفسه به فقد كان نقش خاتمه رضي الله عنه «علمت فاعمل». وخلص الإمام الشاطبي هذه المسألة بقوله: «كل مسألة لا ينبني عليها عمل فالخوض فيها خوض فيما لم يدل على استحسانه دليل شرعى»<sup>(٣)</sup>.

«أنا يا رسول الله»:

انظر مثلاً إلى شخصية مبادرة عجيبة هي شخصية أبي بكر الصديق رضي الله عنه. انظر إليه مثلاً في يوم عادي جداً من أيامه المباركة، حيث جلس النبي صلى الله عليه وسلم مع أصحابه قبل أن ينتصف النهار وأخذ يسامرهم ويسائلهم: «من أصبح منكم اليوم صائماً؟ قال أبو بكر: أنا، قال: فمن تبع منكم اليوم جنازة؟ قال أبو بكر: أنا، قال فمن أطعم منكم اليوم مسكيناً؟ قال أبو بكر: أنا، قال: فمن عاد منكم اليوم مريضاً، قال أبو بكر: أنا، قال النبي صلى الله عليه وسلم: ما اجتمعن

١. رواه الترمذى، رقم (٣٤٧٨).

٢. رواه ابن عبد البر في «جامع بيان العلم وفضله».

٣. «اقتضاء العلم العمل».

في امرئ إلا دخل الجنة»<sup>(١)</sup>، فلله درها من نفس مبادرة منجزة سباقه إلى الخير، أنجزت كل هذه الأعمال قبل أن ينتصف النهار.

«ربما يخيب أملك إذا فشلت، ولكنه حتماً سيخيب إذا لم تتحاول أصلاً». (بيفيرلي سيلز)

والأمثلة في مبادرة السلف الصالح وهمتهم في طلب العلم وفي العبادة وفي أمور الدنيا أكثر من أن تذكر، وبعضها بلغ الذروة في الإعجاز حتى لكانه من ضرب الخيال. وأكثفني هنا بإشارات عابرة. ففي مجال طلب العلم الشرعي خذ مثلاً وصف ابن عباس رضي الله عنه لنفسه يقول: «وإن كان ليبلغني الحديث عن الرجل فآتيه وهو قائل، فأتوسد ردائى على بابه، فتسفي الريح على وجهي التراب فيخرج فيرانى فيقول: يا ابن عم رسول الله، ما جاء بك؟ ألا أرسلت إلي فاتيك، فأقول: لا أنا أحق أن آتيك»<sup>(٢)</sup>.

وكان أبو حاتم رحمه الله يصف رحلته في طلب الحديث فقال: «أحضرت ما مشيت على قدمي فكان زيادة على ألف فرسخ، ثم تركت العدد بعد ذلك وقد والله خرجم من البحرين إلى مصر، ثم إلى الرملة، ثم إلى دمشق، ثم أنطاكيا وطرسوس، ثم رجعت إلى حمص، ثم إلى الرقة، كل ذلك ماشياً، وكان هذا في سفري الأول وأن ابن عشرين سنة أطلب الحديث»<sup>(٣)</sup>.

وفي وصف جامع مذهل يصف إبراهيم الحربي شيخه الإمام أحمد رحمه الله حيث فيقول: «لقد صحبت الإمام عشرين سنة صيفاً وشتاء حراً وبرداً ليلاً ونهاراً، فما لقيته في يوم إلا وهو زائد عليه بالأمس»<sup>(٤)</sup>، فاماً فؤادك عجباً من هذا السعي الحثيث إلى الكمال.

١ . رواه مسلم، رقم (١٧٠٧).

٢ . رواه الدارمي، رقم (٥٧٦).

٣ . «سير أعلام النبلاء»، ج ١٣، ص ٢٥٥.

٤ . «مناقب الإمام أحمد» لابن الجوزي.

### صورتان متقابلتان:

وفي نهاية هذه النقطة أود أن أقارن بين مثلين اثنين ذُكرا في القرآن والسنّة؛ مثل للشخصية المؤمنة الإيجابية المبادرة، ومثل للشخصية السلبية المعدارة. فأما مثل الشخصية المبادرة فالأنصار يوم بدر عندما جس نبضهم النبي صلى الله عليه وسلم بكلمته قبل المعركة، يستشف استعدادهم للمعركة فقال صلى الله عليه وسلم: «أشيروا على أيها الناس»، فقام سعد بن معاذ حامل لواء الأنصار رضي الله عنه فقال: «والله لكأنك تريدين يا رسول الله... فامض يا رسول الله لما أردت، هو الذي بعثك بالحق لو استعرضت بنا هذا البحر فخضته لخضناه معك ما تخلف منا رجل واحد، وما نكره أن تلقى بنا عدونا غداً، إنا لصبر في الحرب صدق في اللقاء، ولعل الله يريك منا ما تقر به عينك، فسرّ بنا على بركة الله<sup>(١)</sup>. استعداد تام وإيجابية مطلقة وإقدام من غير تردد. ونجد في المقابل مثل بنى إسرائيل الذين قالوا لنبيلهم: (قالوا يا موسى إن فيها قوماً جبارين وإنما لن ندخلها حتى يخرجوا منها فإن يخرجوا منها فإننا داخلون<sup>(٢)</sup>). أذهب أنت فأنت المسؤول عنا وسوف ننتظرك والله معك!

«إن أكبر نعمة في هذه الدنيا هي أن يتاح لك أن تعمل

بجد في مشروع تحبه ويستحق العناء» (روسفيلد)

### هلا كنت الطائر البصري؟

أحب أن أختتم هذه النقطة بقصة طريفة، مليئة بالمعاني، مفعمة بالإيجابية والمبادرة. مختصر هذه القصة أن تاجرًا صالحًا تقىًا سافر في رحلة تجارية يومًا ما، وبينما هو يستريح في شعب هادئ من الطريق. وبعد صلاة الفجر والتاجر يردد أذكار الصباح رأى طائراً جميلاً. فأخذ

١ . رواه ابن إسحاق في «السيرة». وروى مسلم نحوًا منه رقم (١٧٧٩).

٢ . سورة المائدة، آية ٢٢.

يقرب منه يتأمله، ولاحظ أن الطائر لا يتحرك مهما اقترب منه، ثم تبين له بعد طول تأمل أن الطائر في الحقيقة أعمى. وسرح التاجر في تأمل عميق وتساؤل محير: كيف يأكل هذا الطائر المسكين وكيف يعيش دون بصر؟! وبعد قليل، جاء طائر آخر وجمع ما استطاع من الحب، وأطعم هذا الطائر الأعمى ثم سقاه. تعجب التاجر من هذا المشهد أياً تعجب وأثر في نفسه أياً تأثير، فقال: إذا كان الله تعالى قد تكفل بإطعام هذا الطائر الأعمى ولم ينسه فلم العنا والسفر والسعي في طلب الرزق؟ لمْ أخرج من بلدي وأتغرب وأنا في هذا السن؟ فقرر عند ذلك أن يعود أدراجه إلى قريته ولا يسافر للتجارة بعد ذلك أبداً. وحين وصل إلى بلده مرّ على شيخه يزوره، وقصّ عليه قصة الطائر الأعمى، وذكر له ما تركته في نفسه من الأثر؟ قال الشيخ الذي كان يجمع بين العقل والصلاح للتاجر: يابني، هلا كنت الطائر البصر<sup>(١)</sup>!

### ويعد القصة، غصة:

إن عجبي لا ينتهي من هذا الكم الهائل من الإيجابية وروح المبادرة التي اكتظت بها النصوص الشرعية والمفاهيم الإسلامية، وكيف أنها ترجمت إلى روح متحركة إيجابية قوية ومؤثرة في حياة الرعيل الأول والعظماء من المؤمنين، ثم يتزايد عجبي عندما أرى ما أصابنا في العصور المتأخرة من البعد البين عن هذه المعاني. لقد تحولت تلك المعاني الإيجابية المؤثرة إلى أذار يتذرع بها الناس، فبدلاً من أن تحرك عقيدة القضاء والقدر في المسلم معاني الصبر والإنباتة والدعاء والتوبة والتصحيح والمراجعة والإقدام والشجاعة، أصبحت ذريعة إلى ترك العمل وإهمال النفس بحججة أن كل شيء مقدر مسبقاً، وبدلاً من أن تدفعنا عقيدة التوكل إلى الأخذ بالأسباب وعمل القلب في الاعتماد

١ . قرأ هذه القصة في مجلة «أهلًا وسهلاً» التابعة لـ الخطوط السعودية، بقلم أستاذنا الشاعر المبدع حيدر الغدير.

على الله وحده وعمل الجوارح في سعي حثيث للتغيير، أصبحت عبارات جوفاء تلوها الألسن دون أن يكون لها في الواقع الأمر تأثير، تماماً مثل ما حدث مع التاجر الذي سقنا قصته آنفاً. هذه الجبرية الحدية والقدرة المتأخرة هي من أهم أسباب تخلف أمتنا في هذا العصر.

انظر مثلاً إلى عقلية ردة الفعل التي سيطرت على حياتنا، انظر إلى نظرية المؤامرة التي تضخمت في حياتنا بشكل شلت معه كل إراداتنا، حتى أصبحنا نتوهم أن أعداءنا - أو من نصيحتهم أعداء لنا. يتسمون لدقائق قلوبنا ويتحكمون فيها، ويتسلون بين جلوتنا ولحومنا ليؤثروا علينا، وأنهم قد امتلكوا حياتنا كلها فلم يبقوا لنا حيلة، انظر إلى السلبية القاتلة في المواطن المسلم المقهور، الذي لا يشعر أبداً بالمسؤولية عن أي شيء في حياته، فمزاجه العصبي وراثة، وفشلها في حياته العملية بسبب الحكومة، وانحراف أولاده بسبب فساد الزمان، وفقره بسبب غلاء الأسعار، وتختلف مجتمعه بسبب القوى الغربية.... وقائمة من المعاذير المعروفة التي مللتانا منها. إننا لا ننكر أن كل هذه العوامل ساعدت وهيأت للنتائج السيئة التي نتلقى بوياراتها الآن، ولكننا نعتقد تديناً وعقلاً أننا نحن مُسؤولون مُباشرة عن حياتنا، وأن شيئاً لن يتغير حتى ندرك هذه الحقيقة المرة ونبداً بالتغيير من أنفسنا، عندها فقط سوف يغير الله حالنا.

إذا أظلمتكم أكف اللثام	كفتكم القناعة شيئاً وريما
فكن رجلاً رجله في الشرى	وهامة همته في الثريا
أبيّا النائل ذي ثروة	تراه بما في يديه أبيا
فإن إراقة ماء الحياة	دون إراقة ماء المحيا

العادة الثانية:

## «ابدأ والنهاية في ذهنك»

قال الله تعالى: (ولتنتظر نفسٌ ما قدمتْ لغد).

(سورة الحشر)



أريد من زمني ذا أن يبلغني ما ليس يبلغه من نفسه الزمن  
(المتنبي)



### ملخص هذه العادة:

هذه العادة هي عادة الريادة، هي العادة التي تسيطر على جميع العادات الأخرى، هي العادة التي يتحمّر حولها سبب وجودك في الحياة ومعنى الحياة بالنسبة إليك.

بعدما تقرر لديك في العادة الأولى أنك مسؤول عن حياتك وبيدك أنت - بعد الله تعالى - مفاتيح تغييرها، ومن ثم لا بد أن تبادر إلى هذا التغيير عاجلاً غير آجل، لا بد هنا أن تتوقف لتسأل نفسك عن وجهة هذا التغيير و نتيجته. إن حياتنا و نهايتها فيها مرتبطة ارتباطاً وثيقاً بأفكارنا، ولذلك لا بد أن تسأل نفسك هذا السؤال الضخم العظيم: ماذا أريد من الحياة؟ ما الأشياء التي تعني لي الكثير؟

يُشَبِّه كوفي هذه القاعدة بالبوصلة التي تدلّك دائمًا على الشمال باعتباره الاتجاه الذي تريد أن تسير فيه، فإذا ضاعت البوصلة فقدت الاتجاهات فلا أمل بعد ذلك في أي تغيير ذي بال.

«معظم الناس لا يدركون ما الذي يحدث، بعض الناس ينظرون إلى الأشياء كما هي ويتساءلون لماذا؟ أنا أحلم بالأشياء التي لم تحدث بعد وأتساءل: لم لا» (برنارد شو)

في هذه القاعدة لا بد أن يجلس الإنسان مع نفسه جلسة مصارحة عميقة يحدد فيها بشكل عام سبب وجوده ومعنى حياته، ويحدد في بادئ الأمر رسالته في الحياة، التي هي عبارة عن جملة مختصرة مركزة توضح الهدف العام من حياة الإنسان. هذه الرسالة لا بد أن تكون نابعة منه هو، إذ لا يمكن لأحد أن يكتب لك رسالتك في الحياة وإن فقدت كل معنى. لا بد أن تكون هذه الرسالة نابعة منك أنت وممثلة لرغباتك أنت، ثم لا بد أن تكون قصيرة مركزة، وأن تكون شاملة وليس مختصة بجانب واحد من الحياة دون الآخر. لا بد بعد ذلك لهذه الرسالة أن تكون محمّسة حافزة لك إلى تحقيقها، فإذا ضاقت بك السبل وفتر منك العزم تذكرت رسالتك في الحياة؛ فاتقدت نفسك حماساً وتوجهت همتك من جديد.

«الكثير من الفاشلين أناس لم يدركوا كم كانوا قريبين من النجاح عندما استسلمو» (أديسون)

وكتابة رسالة الإنسان في الحياة أمر قد يكون صعباً خاصة على الشباب في مقتبل العمر، وما يساعد على تصورها وصياغتها أن يسأل الإنسان نفسه أسئلة عامة من جنس: تخيل نفسك بعد عشرين سنة من الآن، كيف تحب أن تكون وتكون الحياة من حولك؟ لو قيل لك أنك تموت بعد أسبوع، ما هي الأشياء التي تحب أن تقوم بها في هذا الأسبوع؟ ما هي أهم خمسة أشياء في حياتك؟ من هو قدوتك في الحياة من الأشخاص التاريخيين ومن الأحياء ولماذا أنت معجب به؟ تذكر آخر مرة كنت فيها في منتهى السعادة والانشراح، ماذا كان السبب؟ تخيل لو بعد عشر سنوات من الآن أراد صحافي أن يكتب عنك تحقيقاً صحفياً وفي أثناء هذا التحقيق قابل أحد أصدقائك، وقابل والديك، وقابل أحد زملائك في العمل، ماذا تحب أن يقال عنك في هذا التقرير؟ ما هو الشيء الذي تتقنه فعلاً؟ ما الشيء الذي تحب أن تعلمه كثيراً لدرجة أنك

مستعد لأن تدفع مالاً حتى يسمح لك بعمله؟ ما الشيء الذي تحب أن ت عمله ويحتاج إليه الآخرون؟ إن الإجابة المتأنية العميقه لهذه الأسئلة الجوهرية وأمثالها سيساعدك كثيراً في معرفة غايتك من الحياة، ومعناها الحقيقي بالنسبة إليك، وبعد ذلك التقط أهم هذه المعاني وصغتها في عباره واحدة مختصرة ومركزة ومحفزة. ولا بأس في أن يراجع الإنسان رسالته في الحياة كل فترة، فيضيف عليها ويحذف منها.

«إذا كنت بنيت قصوراً في الهواء، فإن عملك لم يضع ،  
فهذا هو المكان الذي يجب أن تكون فيه هذه القصور، ما  
عليك الآن هو أن تضع تحتها الأساسات» (هنري ثورو)

وبعد كتابة رسالتك في الحياة انتقل الآن إلى كتابة أدوارك في الحياة. ما الأدوار التي تقوم بها الآن: أب، أخ، ابن، صديق، موظف، مدرس...؟ حدد جميع هذه الأدوار بدقة. بعد ذلك حدد أهدافك الكبرى التي تريد تحقيقها في كل دور من أدوار حياتك مستنيراً برسالتك في الحياة. مثلاً: في دورك كابن يمكن أن يكون هدفك الأساس هو أن أكون باراً بوالدي في جميع الأوقات، وفي دورك كموظف: أن أؤدي عملي بإتقان وبتميز، هذه أهداف عامة، اكتبها في كل دور من أدوار حياتك.

بعد ذلك تأمل في كل هدف من هذه الأهداف، وفرع عليه أهدافاً إجرائية قصيرة المدى توصلك إلى الهدف الأساس. هذه الأهداف الإجرائية لا بد أن تتوفر فيها صفات معينة، منها أن تكون:

١. محددة: إذ لا بد أن تكون واضحة، فالهدف الغامض المطاطة يصعب تحقيقها وقياسها. وفي هذا الصدد يوصي كوفي وغيره من الكتاب أن تكون هذه الأهداف مكتوبة، لأن الكتابة عادة تؤدي إلى المزيد من تحديد الهدف وبلورته.

٢. واقعية: فالهدف المستحيلة التي نسجها الخيال بعيداً عن الواقع غالباً ما تصيب الإنسان بالإحباط؛ إما لأنها خارجة عن قدراته بالمرة، أو

لأن عوائق خارجة عن إرادته تقف دونها.

٣. طموحة: وبالمقابل فإن الأهداف لا بد أن تكون طموحة، لا بد أن تدفع بحدود الطاقة شيئاً ما، وأن توفر فيها الإثارة والتحدي. لا مانع من أن تكون بعض أهدافنا أحلاماً تدغدغ مشاعرنا، وتستثير هممنا على ألا تطغى على النصيب الأكبر من الأهداف. يقول تود لورنس: «هناك نوعان من الحالين، هناك الذين يحلمون بالليل وهؤلاء يستيقظون ليجدوا أحلامهم ذهبت أدراج الرياح، وهناك الذين يحلمون بالنهار وهؤلاء هم الأخطر؛ لأنهم يمكنهم أن يحولوا أحلامهم هذه إلى واقع».

«لا يكن أن تستهلك خيالك، كلما استخدمنه أكثر ازدهر أكثر» (مايكيل أنجولو)

٤. مقيدة بمدة زمنية: لا بد حتى يكون للهدف معنى واقعي أن يرتبط تحقيقه بمدة محددة، وإلا فإنه لا يعود أن يكون فكرة أو أمنية.

«الفرق بين الحلم والهدف ليس إلا أن الهدف حلم يصاحبه موعد تنفيذ» (جاي جريفيث)

٥. المتابعة: لا بد أن يكون هناك نوع من المحاسبة والمتابعة التي تقييم لنا مسيراً نحو الهدف المنشود، وقربنا منه، والعوامل المساعدة على ذلك، وكذلك العوامل المثبطة عنه.

فعلى سبيل المثال، إذا كان أحد أهدافك العامة تحت دور “ابن” أن “تكون باراً بوالدتك في جميع الأحوال”， فمن الممكن أن يكون بعض أهدافك الفرعية ما يلي مثلاً: أن أزور أمي مرة في الأسبوع على الأقل، أن أحاذثها بالهاتف مرة كل يوم، وأن أشتري لها هدية مرة في الشهر. وإذا كان هدفك العام تحت دور موظف ”أن أكون أفضل موظف في القسم“، فمن الممكن أن تكون بعض أهدافك الفرعية الموصولة لهذا

الهدف العام أن أحضر دورة تدريبية في الصيف في مجال تخصصي، أن أتعرف على فلان من الناس خلال شهرين، أن أقرأ الكتاب المحدد خلال أسبوع وهكذا.

فكماتلاحظ في هذه الأهداف الفرعية أنها محددة، وواقعية، وطموحة، ومقيدة بزمن. ثم لا بدّ من تحديد موعد للمتابعة الأسبوعية للتأكد من تحقيق هذه الأهداف.

بعد تحديد الأهداف العامة والخاصة في كل دور من أدوار الحياة، يأتي تنظيم الحياة اليومية وفقاً لهذه الأهداف، وهذا يضمون العادة الثالثة. ولكن كوفي ينبه إلى نقطة مهمة جداً وهي أنه ينصح بأن يكون تنظيم الوقت - أو تنظيم النفس في الوقت المتاح - أسبوعياً وليس يومياً. لا بدّ أن يحدد الإنسان يوماً في الأسبوع يضع فيه الخطة العامة لذلك الأسبوع. هذه النظرة عبر سبعة أيام تعطي الإنسان الفرصة لأن يوازن بين أدواره في الحياة، ويلاحظ نسبها وطغيان بعضها على البعض الآخر، هذه النظرة تمكنه من التكامل بين جميع أدواره في الحياة.

”لا يكون الإنسان (عجزاً) حتى تزيد حسراته عن أحلامه“ (جون باريور)

ثم ينصح كوفي بعد ذلك بأن يكون للإنسان دقائق في أول كل يوم يراجع فيها مشاغله ومسؤولياته ذلك اليوم، ويعده نفسه لها. وبالنظر إلى الأمثلة التي سقناها سابقاً عن بر الوالدة وتطوير الوظيفة، يمكن أن تحدد في رأس كل أسبوع الوقت المحدد الذي ستتكلم فيه الوالدة يومياً، والوقت المحدد الذي ستزورها فيه أسبوعياً. ثم تحديد وقتاً للقيام بالترتيبات الخاصة بدورتك التدريبية، وتحدد موعد ومكان التعرف على زميلك، وتحدد عدد الصفحات التي سوف تقرؤها كل يوم في ذلك الكتاب. وبهذا تقسم الأعمال الكبيرة إلى أجزاء صغيرة يمكن التعامل معها وتنظيمها، تحدد للإنسان وجهته وتضمن له تحقيق الكثير

من أهدافه. فهو وهو يضع رأسه على الوسادة في آخر اليوم يعرف بالضبط أين هو من تحقيق أهدافه وما المطلوب منه يوم الغد بدقة. قارن هذا بحال الغالبية العظمى منا والذين لا يعرفون ما يريدون، حتى إن عرفوا لم يعرفوا كيف يصلون إليه، حتى إن عرفوا لم يستطعوا أن ينظموا أوقاتهم للحصول عليه. إذا قمت بهذه المقارنة المؤلمة، تبين لك الفرق بين الأمم المتقدمة والأمم المتخلفة.

| «إن الإخفاق في التخطيط هو تخطيط للإخفاق». (إفي جونز)

يقدم كوفي ضمن هذه العادة ملاحظة رائعة، وهي أن كل شيء يصنع مرتين يصنع أولاً في ذهن المنفذ، ثم يصنع بعد ذلك في عالم الواقع. فالمهندس الذي يبني لك البيت، هل يأتي فوراً إلى الأرض ويبني البيت عليها كييفما اتفق، أم أنه يبنيه في ذهنه أولاً، ويسيطر خطته على الورق، ثم ينفذه لك في الواقع ثانياً. وهكذا حياتنا المستقبلية لا بد أن نبنيها أولاً في أذهاننا وتصوراتنا وأحلامنا، ثم نخطط لها حتى تتحقق لنا في مستقبلنا.

| «إذا كان لديك أهداف عظيمة طويلة المدى فلن تؤثر فيك الإخفاقات المؤقتة» (تشارلز نوبل)

يبين لنا كوفي في كتابه تطبيقات عديدة لهذه العادة، لكن أطرافها وأكثرها إبداعاً المثال الذي يضربه عن يوم الوفاة. يقول كوفي: تخيل أنك مت، وأن الناس اجتمعوا حولك يوم موتك يعددون محسنك، ماذا تريد أن يقال عنك ذلك اليوم؟ فكر في هذا الأمر مليأً، ماذا تريد أن يقولوا عنك؟ ما الذي تريد أن توصف به؟ ما الأثر الذي تريد أن تتركه بعده؟ تخيل أن هؤلاء الأشخاص أتيحت لهم الفرصة أن يتحدثوا عن حياتك بعد موتك: رجل من الأسرة، زميل في العمل، إمام المسجد، صديق مقرب، ماذا تريد أن يقول كل واحد من هؤلاء عنك؟

**العادة النابعة «ابداً والنهاية في ذلك**

لو تأمل كل منا هذا السؤال، وطبق هذه التجربة البسيطة العميقه  
بصدق، وتجدر لوصل إلى معنى حياته بحق.

«إن الهدف الحقيقي من هذه الحياة هو الحياة لهدف»  
(روبين شيرما)

## تأملات حول العادة الثانية

اليوم الآخر:

المثال الجميل الذي بدأ به كوفي شرحه لهذه العادة، وهو مثال يوم الوفاة، واعتبار الأشياء التي تريد أن يذكرك بها الناس ويتحدثوا بها عنك يوم وفاته مبادئ لأهدافك في الحياة هو معنى من صميم عقيدة المسلم بل المؤمنين جميعاً. ذلك أن المسلم يعتقد يقيناً أنه راجع إلى الله تعالى، وأنه سيسأله عن كل أعماله وأقواله: (ثُمَّ تُرْدُونَ إِلَى عَالَمِ الْغَيْبِ وَالشَّهَادَةِ فَيُنَبَّئُكُمْ بِمَا كُنْتُمْ تَعْمَلُونَ) <sup>(١)</sup>. المسلم عندما يعمل العمل، ويلفظ القول؛ فإنه يعلم أنه مسجل عليه، وأنه سيواجه به يوم القيمة فلابد له أن يعد للسؤال جواباً وللجواب صواباً. وسيؤتي الإنسان كتابه إما باليمين أو وراء ظهره. إذن فالMuslim بطبيعته يفكر في مالات الأعمال ونتائجها؛ لأنه يؤمن أنه مسؤول عن كل شيء. في حس كل Muslim مسبقاً شعور يعرف من خلاله أن كل عمل يقوم به سيكون معلناً ومعرفة يوم القيمة، وسيذاع على رؤوس الخلاائق، وكذا كل عمل شيء، ومن ثم، فإنه لا يحتاج إلى أن يتخيل يوم وفاته وما الذي سيقوله الناس فيه؛ لأنه يعتقد بأن هذا سيحصل فعلاً؛ بل هو مذكور في القرآن الكريم: (وَوُضَعَ الْكِتَابُ فَتَرَى الْمُجْرِمِينَ مُشْفَقِينَ مَا فِيهِ وَيَقُولُونَ يَا وَيَلْتَنَا مَا لَهَا الْكِتَابُ لَا يُغَادِرُ صَغِيرَةً وَلَا كَبِيرَةً إِلَّا أَحْصَاهَا وَوَجَدُوا مَا عَمِلُوا حَاضِرًا وَلَا يَظْلِمُ رَبُّكَ أَحَدًا) <sup>(٢)</sup>.

«كل يوم يقال فيه: مات فلان وفلان، ولا بد من يوم يقال

فيه: مات عمر» (عمر بين الخطاب رسالة)

وفي الإسلام يعتبر اليوم الآخر أهم المحرّكات التي تتحكم في نشاطات الإنسان وقراراته. ذلك أن الإسلام قد استخدم أسلوب الترغيب

١ . سورة الجمعة، آية ٨.

٢ . سورة الكهف، آية ٤٩.

بالجنة والترهيب من النار لصياغة حياة الإنسان كلها وتنميتها على الوجه اللائق بحياة الإنسان وتكريم الله له. والأمثلة على ذلك أكثر من أن تُحصى. فعلى سبيل المثال: استعمل القرآن التذكير باليوم الآخر عند الزجر عن قضية اقتصادية، وهي الغش والتطفيف في الميزان فقال: (وَيَلِّيْلُ لِلْمُطَفَّفِينَ، الَّذِينَ إِذَا أَكْتَالُوا عَلَى النَّاسِ يَسْتَوْفُونَ، وَإِذَا كَالُوهُمْ أَوْ وَزَنُوهُمْ يَخْسِرُونَ، إِلَّا يَظْنُنُ أُولَئِكَ أَنَّهُمْ مَبْعُوثُونَ، لِيَوْمٍ عَظِيمٍ، يَوْمٍ يَقُومُ النَّاسُ لِرَبِّ الْعَالَمِينَ) <sup>(١)</sup>. واستخدم الترغيب في الجنة في الحض على قضايا اجتماعية كثيرة، ومنها: «أنا وكافل اليتيم في الجنة هكذا» <sup>(٢)</sup>. واستخدم الترهيب بالحرمان من الجنة في التذكير بقضايا سياسية ومن ذلك: «ما من عبد يسترعيه الله رعيته، يوم يموت وهو غاش لرعايته، إلا حرم الله عليه الجنة» <sup>(٣)</sup>.

وقد لخص لنا عمر بن الخطاب رضي الله عنه هذا الأثر العظيم للإيمان بالأخرة والجزاء في حياة الناس بقوله العبرى: «من خاف الله لم يشف غيه، ومن اتقاه لم يصنع ما يريد، ولو لا يوم القيمة لكان غير ما ترون» <sup>(٤)</sup>. وهكذا نجد أن الجنة والنار المسؤولية في اليوم الآخر وهي نهاية طريق الدنيا في حسن المسلم. قد استعملت في الإسلام لصياغة الحياة الدنيا كلها وتنميتها على المنهج الرباني الذي أراده الله لعباده.

«لا يمكنك أن تختار طريقة أو موعد موتك، ولكنك  
| تستطيع أن تختار طريقة حياتك» (جون بيتر)

(أفحسبتم أنها خلقناكم عبثاً):

من المستقر في عقل المسلم وحسه أنه لم يخلق في هذه الحياة عبثاً،

١. سورة المطففين، آية ١.

٢. رواه البخاري، رقم (٥٥٤٦).

٣. رواه مسلم، رقم (٢٠٣).

٤. رسالة المسترشدين للمحاسبي، ص ٨٤.

وأنه لم يوجد فيها سدى؛ بل وجد فيها لهدف عظيم، يقول تعالى: (أَفَحَسِبْتُمْ أَنَّا خَلَقْنَاكُمْ عَبْنًا وَأَنْكُمْ إِلَيْنَا لَا تُرْجَعُونَ؟)<sup>(١)</sup>. ويقرر الله تعالى أن ذلك ليس منطبقاً على خلق الإنسان فقط؛ بل هو منطبق أيضاً على خلق السماوات والأرض: (وَمَا خَلَقْنَا السَّمَاءَ وَالْأَرْضَ وَمَا يَنْهَا بَاطِلًا)<sup>(٢)</sup>.

ولأن رسالة الإنسان في هذه الحياة مسألة مصيرية وجوهرية في وجوده فإن الله تعالى لم يتركها للتخمين والظن؛ بل قررها في كتابه الكريم بشكلها الكلي العام قال تعالى: (وَإِذْ قَالَ رَبُّكَ لِلْمَلَائِكَةِ إِنِّي جَاعِلٌ فِي الْأَرْضِ خَلِيفَةً)<sup>(٣)</sup> ثم بين تلك الخلافة وحدودها في إطار علاقة العبودية بين الخالق والمخلوق في قوله: (وَمَا خَلَقْتُ الْجِنَّ وَالْإِنْسَ إِلَّا لِيَعْبُدُونَ)<sup>(٤)</sup>. فقرر أن عبادته بالمعنى الشامل المستوعب لكل مناشط الحياة هو سبب الخلق وغاية الوجود. ثم بين ذلك وقرره في شكله العملي في قوله: (هُوَ أَنْشَأَكُمْ مِنْ الْأَرْضِ وَاسْتَعْمَرَكُمْ فِيهَا)<sup>(٥)</sup>.

إذن هذه هي الغاية من الخلق وهذه هي الحكمة من وجود الإنسان: العبودية لله بمعناها الشامل المتضمن للاستعمار في الأرض، والخلافة، وتحقيق العدل، ونشر الخير، وغرس الفضيلة، وكل ما ينطوي تحت هذا المعنى العظيم. بعد ذلك بين ملامح تلك العبودية في تأثير الأسس العامة لعلاقة الإنسان بالله، وعلاقته بأخيه الإنسان على نحو من العمومية في أغلب الأحيان، وعلى نحو من التفصيل في أحايin أخرى.

إذن فالإسلام حسم هذه القضية بأن أعطانا في أيدينا البوصلة التي تدلنا على الاتجاه الحقيقي الذي ينبغي أن نسعى إليه، هذه هي

١ . سورة المؤمنون، آية ١١٥.

٢ . سورة ص، آية ٢٤.

٣ . سورة البقرة، آية ٣٠.

٤ . سورة الذاريات، آية ٥٦.

٥ . سورة هود، آية ٦١.

بوصلتنا، وهذه هي رسالتنا في الحياة. ييد أنه ترك لنا الحرية كاملة والمجال متسعًا لنصوغ ضمن هذه الرسالة أهدافنا البعيدة والقريبة وأدوارنا المتعددة، على ألا نفقد الاتجاه أو نهمل البوصلة (وَأَنَّ إِلَى رَبِّكَ الْمُتَّهِي) <sup>(١)</sup>.

ويرشدنا القرآن بشكل نظري، وبشكل عملي إلى أن ننظر إلى المستقبل نظرة استشرافية، مدركين النهاية الحتمية فيقول: (وَلَتَنْظُرْ نَفْسٌ مَا قَدَّمَتْ لَغَد). <sup>(٢)</sup> وهذه قاعدة عامة مركزية، أن ينظر الإنسان ماذا قدم لنهايته التي يريد، إذا كان يريد الجنة ورضا الله ماذا قدم لذلك، ماذا عمل اليوم لذلك الغد؟ هكذا يرشدنا القرآن الكريم بأن تكون أعمالنا كلها مرتبطة ومتوجهة نحو الهدف الأساس وهو تحقيق العبودية لله عز وجل. ثم هو يوضح هذا المعنى أكثر في هذه الآية الشمولية التي تمثل ترجمة عملية لهذا المنهج: (قُلْ إِنَّ صَلَاتِي وَنُسُكِي وَمَحْيَايَ وَمَمَاتِي لِلَّهِ رَبِّ الْعَالَمِينَ) <sup>(٣)</sup> إذن فالعبادة بمعناها المقيد (وهي الشعائر ومثالها النسك) والعبارة بمعناها الشامل (وهو الحياة كلها) بل النهاية أيضاً كل ذلك متوجه إلى الهدف الأسمى ومتمركز حوله.

هذا هو الإطار النظري للغاية من خلق الإنسان، وتحورها حول تحقيق العبودية لله.

### بوصلة المسلم:

ثم أعطى الله تعالى الإنسان بوصلة فريدة في الإسلام؛ تضبط له الاتجاه وتوجهه في المسار: (وَابْتَغِ فِيمَا آتَاكَ اللَّهُ الدَّارَ الْآخِرَةَ وَلَا تَنْسَ نَصِيبَكَ مِنَ الدُّنْيَا) <sup>(٤)</sup>. تلكم هي الكنية. النية التي يتحول العمل بها من عادة إلى عبادة، النية التي تصير الأكل والشرب والنوم واللعب عبادة

١. سورة النجم، آية ٤٢.
٢. سورة الحشر، آية ١٨.
٣. سورة الأنعام، آية ١٢٦.
٤. سورة القصص، آية ٧٧.

يتاب عليها الإنسان، فطالما أن البوصلة تشير إلى الاتجاه الصحيح فإن أي خطوة مهما كانت صغيرة فإنها تحسب في الطريق الطويل إلى الهدف. وأمثلة ذلك أكثر من أن تحصى ومنها: «وفي بعض أحدكم صدقة»، «إنك ما أنفقت نفقة تريد بها وجه الله إلا أجرت عليها حتى ما تجعل في فم امرأتك»<sup>(١)</sup>.

«إنني لم أعد مسافة ألف ميل في حياتي أبداً ولا أستطيع أن أفعل ذلك، كل ما عملته هو أنني عدوت مسافة ميل واحد ألف مرة»

(ستو ميتيلمان، بطل العالم في عدو ألف ميل)

وبالمقابل، حتى الخطوات العملاقة والتحركات الكبيرة إذا فقدت البوصلة وضاع الاتجاه فإنها لا تحسب؛ بل قد تكون بالاتجاه المعاكس فتؤخر المرء أكثر من أن تقدمه. ومن أمثلة ذلك أن أول من تُسرّر به النار يوم القيمة قارئ القرآن المرائي، والمجاهد في سبيل الله المرائي، والمتفق في سبيل الله المرائي..<sup>(٢)</sup>. ومثال آخر: تلك الوجوه الخاشعة الذليلة يوم القيمة حيث وصفت بأنها: (عَامِلَةٌ نَاصِبَةٌ)<sup>(٣)</sup> لأنها اهتمت بالعمل، ولكنها لم تهتم بالوجهة والغرض من العمل؛ فجعل الله عملها هباءً منتشرًا (وَقَدْمَنَا إِلَى مَا عَمَلُوا مِنْ عَمَلٍ فَجَعَلْنَا هَبَاءً مَنْثُرًا)<sup>(٤)</sup>. إنه لا أتعس من هذه الأرواح التي تعذبت في الدنيا وتتعذب في الآخرة، خسرتهما كلتيهما. لذلك وصفهم الله تعالى بأنهم أكثر الخاسرين فقال: (قُلْ هَلْ نُبَيِّكُمْ بِالْأَخْسَرِينَ أَعْمَالًا ، الَّذِينَ ضَلَّ سَعْيُهُمْ فِي الْحَيَاةِ الدُّنْيَا وَهُمْ يَحْسَبُونَ أَنَّهُمْ يُحْسِنُونَ صُنْعًا)<sup>(٥)</sup> ضل سعيهم لتعطل البوصلة،

١ . رواه البخاري، رقم (٥٤).

٢ . كما في الحديث الذي رواه الترمذى، رقم (٢٣٠٤).

٣ . سورة الغاشية، آية ٣.

٤ . سورة الفرقان، آية ٣٢.

٥ . سورة الكهف، آية ١٠٤.

ضل سعيهم لفساد النية، ضل سعيهم لغياب الهدف، وهم مع ذلك يحسبون أنهم يحسنون صنعاً، فغاب الوعي أيضاً. إذن لقد بين لنا ربنا الهدف وأعطانا البوصلة فليس لنا إلا أن نسير.

بعد ذلك حذرنا من معوقات الطريق ومشتقات الفكر التي قد تصرفنا عن أهدافنا: (فَلَا تُغْرِّنُكُمُ الْحَيَاةُ الدُّنْيَا)<sup>(١)</sup>، (لَا تَبِعُوا خُطُواتِ الشَّيْطَانِ<sup>(٢)</sup>).

كما ضرب لنا النبي صلى الله عليه أمثلة بدبيعة في تأثير هذه البوصلة على كل مناشط الحياة الأخرى: «من كانت الآخرة همه جعل الله غناه في قلبه، وجمع له شمله، وأنته الدنيا وهي راغمة، ومن كانت الدنيا همه جعل الله فقره بين عينيه، وفرق عليه شمله، ولم يأته من الدنيا إلا ما قدر له»<sup>(٣)</sup>، فتوحد الهدف والمحور حوله يوفر الجهد، ويجمع الأهم، ويزيد الفاعلية.

وبهذا نرى أن الإسلام العظيم لم يترك الإنسان سدى؛ بل أرشده إلى الغاية من خلقه في أساسها النظري، وبين له الطرق العامة للوصول إليها، ثم حذره من المب冤ات والمعوقات عنها.

«فقط الذين يخاطرون ويدهبون إلى آخر الطريق يمكنهم أن يعرفوا آخر مسافة يمكن أن يصلوا إليها» (إليوت)

١ . سورة فاطر، آية ٥.

٢ . سورة النور، آية ٢١.

٣ . رواه الترمذى، رقم (٢٣٨٩).

## تطبيقات على العادة الثانية

هدف واضح وسعي حثيث:

لقد ضرب لنا صلى الله عليه وسلم ب حياته مثلاً عملياً لوضوح الهدف والتركيز على الغاية. كان الهدف من دعوته واضحاً: (وَمَا أَرْسَلْنَاكَ إِلَّا رَحْمَةً لِّلْعَالَمِينَ) <sup>(١)</sup>، وكان يرى هذا الهدف متحققاً أمام عينيه، ويبذل نفسه كلها في سبيل الوصول إليه. عندما حاول المشركون أن يثنوه عن الوصول إلى هذا الهدف، وأن يشغلوه بأهداف أخرى لم يزده ذلك إلا تمسكاً بهدفه، عرضوا عليه المال والجاه والنساء والملك فكان رده واضحاً معيناً في الرسوخ والثبات: «وَاللَّهُ لَوْ جَعَلَوْا الشَّمْسَ فِي يَمِينِي وَالقَمَرَ فِي شَمَالِي عَلَى أَنْ أَتَرْكَ هَذَا الْأَمْرَ مَا تَرَكْتَهُ حَتَّى يَظْهُرَ اللَّهُ أَوْ أَهْلَكَ دُونِهِ» <sup>(٢)</sup>. فلما لم يجد الترغيب، مارسوا عليه أقسى أنواع الترهيب فلم يزده ذلك إلا رسوحاً، خرج يبحث لدعوته عن أرض خصبة في الطائف فقابلها أهلها بأسواً مما عامله به أهل مكة، لم ييأس وعرض نفسه على القبائل حتى فتح الله تعالى عليه بالهجرة إلى المدينة غير متزحزح عن الهدف السامي الذي وضعه لنفسه في نهاية الطريق.

استشراف للمستقبل:

«أفضل طريقة للتنبؤ بالمستقبل هي أن تصنعه» (مجهول)

وكان النبي صلى الله عليه وسلم يستشرف المستقبل، ويعيش عز الإسلام وظهور المسلمين قبل أن يحقق الله تعالى ذلك في أرض الواقع بستين عديدة، ففي القصة التي ذكرناها آنفاً عندما جاءه ملك الجبال وهو في لحظة الضعف والإرهاق في قرن الثعالب، لم يكن النبي صلى الله عليه وسلم ليرضى بالأهداف الفرعية، ولم يكن لينصرف عن هدفه

١ . سورة الأنبياء، آية ١٠٧ .

٢ . أخرجه ابن إسحاق في «السيرة»، وضعفه الألباني .

الذي رأه بوضوح حتى قبل أن تبدو منه أي ملامح للنصر، قال: ”بل أرجو أن يخرج الله من أصلابهم من يعبد الله لا يشرك به شيئاً“<sup>(١)</sup>. وفي أحد أحلك المواقف، في غزوة الخندق، وبعدما حاصر الأحزاب المدينة، وتكالبت على رسول الله صلى الله عليه وسلم قوى الباطل، وبينما هو يحفر مع أصحابه في الخندق، وقد أحاطت بهم الأحزاب من كل مكان، استعصت عليهم صخرة كبيرة، فأخذ النبي صلى الله عليه وسلم المعول وقال: بسم الله، وضرب الصخرة فكسر ثلث الحجر فقال: الله أكبر، أعطيت مفاتيح الشام، والله إني لأبصر قصورها الحمر من مكاني هذا، ثم قال: بسم الله، وضرب ثانية فكسر ثلث الحجر، وقال: الله أكبر، أعطيت مفاتيح فارس، والله إني لأبصر المدائن وأبصر قصرها الأبيض من مكاني هذا، ثم يقول: بسم الله ويضرب ثالثة فيقلع الحجر ويقول: الله أكبر، أعطيت مفاتيح اليمن، والله إني لأبصر أبواب صنعاء من مكاني هذا“<sup>(٢)</sup>.

وقال في موقع آخر متفائلاً ومتمثلاً تحقق هدفه: ”ليبلغنَّ هذا الأمر ما بلغ الليل والنهار، ولا يترك الله بيت مدر ولا وبر إلا أدخله الله هذا الدين بعز عزيز أو بذل ذليل، عزاً يعز الله به الإسلام وأهله، وذلاً يذل الله به الكفر وأهله“<sup>(٣)</sup>.

لم يكن النبي صلى الله عليه وسلم يدع شيئاً يمنعه من التركيز على هدفه النهائي، أو شيئاً يضع له أهدافاً غير التي ارتضتها الله له فارتضاها لنفسه وهي الآخرة، فلما دمعت عيناً عمر عندما رأى حال النبي صلى الله عليه وسلم، وفقره المادي؛ فذكر له ما عند الفرس والروم من النعيم الدنيويي، قال له النبي صلى الله عليه وسلم مذكراً بالهدف الأوحد ومحذراً عن الخروج عن الطريق إلى ذلك الهدف: »أوفي شك أنت يا

١ . رواه مسلم، رقم (٣٣٥٢).

٢ . رواه الإمام أحمد، رقم (١٧٩٤٦).

٣ . رواه أحمد، رقم (١٦٣٤٤).

ابن الخطاب؟ أولئك قومٌ عَجَّلْت لهم طيباتِهم في الحياة الدنيا»<sup>(١)</sup>. لقد كان النبي صلى الله عليه وسلم رجلاً ذا أهداف واضحة، حددها لنفسه، أهمها هو هداية البشرية. إن هذا هدفه الذي أنفق فيه كل لحظة من لحظات عمره المبارك بعدبعثة. هذا الهدف العظيم كان محدداً وواضحاً. لم تصرفه عنه أي نتوءات في الطريق أو إغراءات على الدرب.

«الخطر الأعظم بالنسبة إلى معظمنا لا يكمن في أن هدفنا أبعد مما ينبغي فلا نستطيع تحقيقه؛ بل في أن هدفنا سهل أكثر من اللازم، فنتحققه ونقف» (مايكل أنجلو)

ويذكر كوفي في هذه العادة أيضاً مسألة في غاية الأهمية في تربية النفس ودفعها إلى الجد والعمل في سبيل غاياتها. وهي الآن أساس في علم النفس. وهي: تخيل نفسك وقد تحقق لك هدفك، أو أن تعيش حياتك وكأن هدفك قد تحقق فعلاً في عالم الواقع، وإن كنت في الواقع أبعد ما تكون عن ذلك. ونحن نجد أن القرآن الكريم يكثر من وصف الجنة ونعمتها وكأن المسلم قد دخلها حقاً، ونجده يخاطب نبيه صلى الله عليه وسلم بهذه الصيغة: (إِنَّا فَتَحْنَا لَكَ فَتْحًا مُبِينًا)<sup>(٢)</sup> قبل أن يتحقق الفتح، مما يدفعه إلى العمل إليها والسعى في تحصيلها. وكذلك نرى من الأمثلة السابقة، مثل قصة الخندق وقصة سراقة، أن النبي صلى الله عليه وسلم كان يستشعر أهدافه، ويحاول أن يعايشها في واقعه قبل أن تتحقق بكثير.

«لا تأخذ دائمًا الطريق الذي يأخذ الناس، جرب طريقاً لم يسر فيها أحد واترك أثراً» (رالف إيميرسون)

١ . رواه البخاري، رقم (٢٢٨٨).

٢ . سورة الفتح، آية ١.

العادة الثالثة:  
**«ضع الأهم أولاً»**

قال الله تعالى: (والذين هم عن اللغو معرضون).  
(سورة المؤمنون)



وَمَا كُلٌّ هُوَ لِلْجَمِيلِ بِفَاعِلٍ  
وَلَا كُلٌّ فَعَالٌ لَهُ بِمُتَّمٍ  
(المتنبي)



### ملخص هذه العادة:

هذه هي عادة العمل والتنفيذ. فإذا تقرر عند الإنسان أنه مسؤول عن حياته، وأن بيده مفاتيح تغييرها، ثم عرف معنى حياته والهدف من ورائها، بقي عليه أن يعيش حياته بطريقة تضمن له تحقيق هذه الأهداف والوصول إلى تلك النتائج.

إنها عادة الإدارة. ويفرق كوفي بين القيادة والإدارة. القيادة في مفهوم كوفي هي: معرفة الأهداف والأولويات ومعنى العمل، وهذا ما تعرضت له العادة الثانية «ابداً والنهاية في ذهنك»، وأما الإدارة فهي: توظيف الإمكانيات المتاحة للوصول إلى الأهداف المحددة، وهو محور هذه العادة «ضع الأهم أولاً».

ويستشهد كوفي دائمًا بمقولة درَّكر وبينيس اللذين يقولان: «الإدارة هي فعل الأشياء بشكل صحيح، بينما القيادة هي فعل الشيء الصحيح». ويرى كوفي أننا الآن بحاجة إلى القياديين أكثر من حاجتنا إلى الإداريين. ويضرب لذلك مثلاً بدِّيعاً، يقول: تخيل أن شركة تقطيع أشجار أنت بمئه عامل ليبدأوا في قطع الأشجار في غابة ما. وبدأ منظم العمال

يوزع العمال في الغابة، ويرتب مواقعهم، ويحدد لهم ساعات العمل وساعات الراحة. وبعد العمل لأكثر من يوم أتى مدير الشركة واعتلى أعلى شجرة فيها لينظر في كيفية سير العمل. وكانت المفاجأة أنه صاح بأعلى صوته: إننا نقطع في الغابة الخطاً، ليست هذه هي الغابة التي أتينا لنعمل فيها! منظم العمل في هذه القصة البسيطة هو الإداري الذي يهتم بتوزيع الموارد وتنظيم العمل، ولكن مدير الشركة يمثل القيادي الذي يعني بتحديد المسار، وترتيب الأولويات، ومتابعة الاستمرار في الطريق الصحيح، ويا الله، كم نحن بحاجة إلى قياديين!!

ونعود ثانية إلى العادة الثالثة وهي عادة الإدارة: «ضع الأهم أولاً». في هذه العادة، يبتعد كوفي نموذجاً جديداً فريداً في تنظيم الوقت لا يعتمد على تنظيم الوقت فحسب؛ ولكنه يعتمد على تنظيم النفس في الوقت المتاح. يذكر أن هذه الطريقة هي الطريقة الحديثة في هذا العلم، إذ إن الوقت في الحقيقة واحد ومتاح للناس جميعاً لا يمكن زيارته، ولكن السرّ هو في تنظيم النفس لحسن استغلال الوقت المتاح.

«إذا لم يكن لديك وقت لتقوم بالعمل بإتقان متى تجد  
الوقت لتقوم بالعمل مرة أخرى؟» (جون ودين)

ثم يقدم كوفي نظريته الفريدة: نظرية المربعات الأربع. يبدأ كوفي بتعريفين مهمين لفهم هذه النظرية وتطبيقاتها. (يعرف كوفي «الأمر الملحق» بأنه: الأمر الذي يضغط على الإنسان ويدفعه دفعاً إلى إنجازه؛ إما لأنه لا يمكن تأخيره، أو لأنه يبدو أنه لا يمكن تأخيره، بغض النظر عن أهمية هذا العمل وأولويته. بينما يعرف «الأمر المهم» بأنه الأمر المترتب على فعله تحقق أحد أهداف الإنسان، ويترتب على تركه تضييع أحد هذه الأهداف بغض النظر عن ضغطه على الإنسان وشعور الإنسان بالعجلة على تحقيقه). بعد ذلك يقدم كوفي نظرية المربعات الأربع؛ وفيها يقسم الأعمال أو المهام التي يقوم بها الناس عادةً بناءً على أهميتها وضغط الوقت فيها إلى أربعة أقسام (انظر الشكل ٣).

المربع الثاني مهم غير طارئ	المربع الأول مهم وطارئ
المربع الرابع غير مهم وغير طارئ	المربع الثالث غير مهم وطارئ

ففي المربع الأول: تقع الأمور المُلْحَّة والمهمة، وهي: الأمور التي تضغط على الإنسان بشكل عاجل وتدفعه دفعاً إلى عملها، وهي في الوقت نفسه أمور مهمة متوافقة مع أهدافه، مثل الأعمال التي يمكن تصنيفها في هذا المربع: أخذ الابن المريض إلى الطبيب، فهذا عمل ضاغط يصعب تأخيره، ثم هو مهم لتعلقه بالأهداف العامة وهي رعاية الأسرة، ومثاله أيضاً إصلاح السيارة المعطلة؛ فهو أمر عاجل ومهم.

وفي المربع الثاني: تقع الأعمال غير المُلْحَّة، ولكن المهمة أي التي لا تضغط على الإنسان ولا تدفعه دفعاً إلى فعلها ويُسوغ له تأخيرها، ولكنها أمور مهمة للإنسان نظراً إلى تعلقها بأهدافه ورسالته في الحياة. مثل ذلك الجلوس مع العائلة، القراءة، الرياضة، التأمل، تنظيم الوقت، الاستعداد لاختبار بعيد، تطوير المهارات، وغير ذلك. فكل هذه الأمور لا يشعر الإنسان نحوها بأي ضغط، أي أنه يستطيع أن يؤجلها، وألا يفعلها اليوم، ولكنها مهمة؛ لأنها منصبة في أهدافه ورسالته في الحياة.

وفي المربع الثالث: تقع الأمور المُلْحَّة وغير المهمة، هذه الأمور التي تبدو ضاغطة وتدفع الإنسان دفعاً إلى عملها، ولكنها غير مهمة؛ أي أنها لا ترتبط مباشرة بأهداف الإنسان ورسالته في الحياة، وقد تعطله عن أمور هي أهم منها بكثير. مثل الأعمال الواقعية في هذا المربع: الرد على الهاتف، فتح البريد في وقت العمل، الإجابة على الرسائل الإلكترونية غير المهمة، تصفح الإنترنت، التأخر عن المنزل بسبب الحديث مع صديق... فكل هذه الأعمال في وقتها تشعر الإنسان بالضغط عليه

لأن يفعلها، ولكنها قد لا تكون مهمة في حقيقتها، وقد تفوت عليه ما هو أهم منها.

والأعمال التي تقع في المربع الرابع: هي الأعمال غير الملحة وغير المهمة، ومثالها: الإكثار من مشاهدة التلفاز، قراءة المجالات الفارغة، الإفراط في النوم، الجلسات الاجتماعية المطولة وغير ذلك.

يقرر كوفي بعد ذلك أن الأشخاص الفعالين يقضون معظم أوقاتهم في إنجاز الأعمال التي تقع في المربع الثاني ثم المربع الأول. المربع الأول لا فرار منه، لا بد أن يتم التعامل معه، ولكنه في العادة هو الاستثناء ومن المفترض ألا يزيد في حياة الجادين على عشرة في المئة من أوقاتهم، ولكنَّ الفعالين بحق هم الذين يقضون معظم أوقاتهم في المربع الثاني؛ أي في الأنشطة التي فيها استثمار للمستقبل، وفيها تحقيق للأهداف دون أن يكون فيها إحساس بالعجلة والضغط الوقتي.

وكلما قضى الإنسان وقتاً أكبر في إنجاز أعمال المربع الثاني ضاق نطاق المربع الأول والعكس. فالشخص الذي يخصص وقتاً للرياضة المستمرة والاهتمام بمواعيد فحوصاته الطبية مثلاً، هو أقل عرضة - ياذن الله - للذهاب إلى الطبيب في حالة إسعافية، والشخص الذي يملأ خزان وقود سيارته عند وصول المؤشر عند الربع - لاحظ لا يوجد أي ضغط نفسي ملء الخزان عند هذا الحد، ولكنه أمر وقائي وهام . لا يكون عرضة للتوقف؛ لأن سيارته تعطلت من دون وقود، والشخص الذي يقضي أوقاتاً تربوية متميزة مع أولاده على مدى أعوام طوال يقل الاحتمال في أن ينادي في الليل ليأخذ ابنه من قسم الشرطة؛ لتورطه في جريمة أخلاقية وهكذا . فكلما قضيت وقتاً أطول في المربع الثاني - وهي الأمور الوقائية الاستثمارية غير العاجلة . ضمر المربع الأول الذي فيه الأمور الطارئة الملحة ، وبالمقابل فإن إهمال الأعمال الوقائية الاستثمارية يؤدي إلى زيادة عدد الطوارئ والأزمات ، ويصبح الإنسان دائمًا في حالة ردة الفعل وإطفاء الحرائق بدلاً من بناء المستقبل . يقول يوتانج: «بالإضافة

إلى فن عمل الأشياء المهمة هناك فن آخر اسمه ترك الأشياء غير المهمة، ويبقى التحدي الأكبر في الحياة، أن تميّز بين المهم وغير المهم». هذه القاعدة باختصار تقول: إن الأشياء المهمة يجب ألا تكون ضحية للأشياء غير المهمة وإن بدت عاجلة. وتفاوضل الأعمال عند الشخص الفعال ليس بضغطها عليه، ولكن بأهميتها في تحقيق أهدافه. إنها تعلمنا أن نقول: «لا» للأشياء التي سوف تشتبّهنا عن أهدافنا، وتؤخرنا عن الأمور الأكثر أهمية في حياتنا وإن بدت عاجلة أو ممتعة. إننا إذ نقول: «لا» لهذه الأعمال التافهة فإننا نقول: «نعم» للأمور التي تعني لنا الكثير في حياتنا.

### تأملات حول العادة الثالثة

#### المسلم في المربع الثاني

إن المتأمل في أكثر التكاليف الشرعية يجد أنها بالفعل تقع في المربع الثاني بحسب تصنيف كوفي، ذلك أنها مهمة لأنها متعلقة بالهدف الذي اتخذه المسلم لنفسه وهو عبادة الله تعالى بمعناها الشامل، ولكنها ليست بالضرورة عاجلة أو طارئة. فالصلاحة مثلاً لا يصلحها المسلم لما يرجو من نفعها الفوري. وإن كان فيها منافع فورية. ولا يصلحها لأنه يخاف إذا تركها من مضار فورية. وإن كان في تضييعها مضار فورية. ولكنه في الحقيقة يصلحها يرجو، أول ما يرجو، ما ادخره الله لعباده من الأجر عليها والذي قد لا يتحقق إلا بعد عشرات السنين. إنه يقدم الصلاة على أمور قد يكون نفعها عاجلاً وواضحاً ومباسراً مثل أن ينام، إنه يقوم من نومه وهو أمر طارئ عاجل له ضغطه وثقله وجاذبيته ليصلح الفجر على الرغم من أن جزاءها قد يكون مؤجلاً. وبهذا نعرف أن النداء الخالد في صلاة الصبح منصب في هذا المعنى: «الصلاحة خير من النوم». وكذا معظم العبادات؛ مثل: قراءة القرآن، والصدقة، وتعلم العلم...

(وَلَا تَعْدُ عَيْنَاكَ عَنْهُمْ) <sup>(١)</sup>

يلفت الله تعالى نظر نبيه الكريم إلى أن يبقي جل وقته ومعظم تركيزه في المهمة التي أرسل بها، وفي كل ما يصب في هذا المجال، وألا يصرفه بهرج الحياة الدنيا وما فيها من معالم الزخرف والعجلة عن الباقيات الصالحات، فيقول له: (وَاصْبِرْ نَفْسَكَ مَعَ الَّذِينَ يَدْعُونَ رَبَّهُمْ بِالْغَدَاءِ وَالْعَشَّيِ يُرِيدُونَ وَجْهَهُ وَلَا تَعْدُ عَيْنَاكَ عَنْهُمْ تُرِيدُ زِينَةَ الْحَيَاةِ الدُّنْيَا وَلَا تُطِعْ مَنْ أَغْفَلَنَا قَلْبَهُ عَنْ ذِكْرِنَا وَاتَّبَعَ هَوَاهُ وَكَانَ أَمْرُهُ فُرُطًا) <sup>(٢)</sup>. وإن عجبي لا ينقضي من هذا التعبير القرآني الفريد (وكان أمره فرطا) حيث يلقى بظلال موحية ياعجاز على من اتبع هواه، وأطلق لنفسه

١ . سورة الكهف، آية ٢٨.

٢ . سورة الكهف، آية ٢٨.

العنان من دون منهجة أو تفكير أو تقنيّ، إنه كالشيء (المفروط) الذي لا يضبهه ضابط . وينبه الله نبيه صلى الله عليه وسلم أيضًا إلى أن يبقى جل تركيزه وتفكيره وطاقته في مهمته الأساس، وألا يغتر بزخرف الدنيا وبهر جها فيقول تعالى: (فَلَا تُعْجِبَكَ أَمْوَالُهُمْ وَلَا أُولَادُهُمْ إِنَّمَا يُرِيدُ اللَّهُ لِيُعَذِّبَهُمْ بِهَا فِي الْحَيَاةِ الدُّنْيَا وَتَزَهَّقُ أَنْفُسُهُمْ وَهُمْ كَافِرُونَ) <sup>(١)</sup> ويقول له: (وَلَا تَمْدُنْ عَيْنِيكَ إِلَىٰ مَا مَتَعْنَا بِهِ أَزْوَاجًا مِّنْهُمْ زَهْرَةَ الْحَيَاةِ الدُّنْيَا لِنَفْتَنَهُمْ فِيهِ وَرِزْقُ رَبِّكَ خَيْرٌ وَأَبْقَى) <sup>(٢)</sup> .

(وذروا البيع):

وقد نبه الله تعالى المؤمنين إلى الأولويات في أكثر من نص في كتابه الكريم، ووضع لهم تمارين يومية يمارسون بها هذه العادة الثالثة بشكل عملي . وصف الله تعالى المؤمنين الصالحين بقوله: (رَجَالٌ لَا تُلْهِيهِمْ تِجَارَةً وَلَا بَيْعٌ عَنْ ذِكْرِ اللَّهِ وَإِقَامِ الصَّلَاةِ وَإِيتَاءِ الزَّكَاةِ يَخَافُونَ يَوْمًا تَقْلِبُ فِيهِ الْقُلُوبُ وَالْأَبْصَارُ) <sup>(٣)</sup> . إن جميع هذه الأمور هي في الصميم من أولويات المسلم، ولكنها ليست ضاغطة عليه بالضرورة، فقد يأتي معها أمور ضاغطة أخرى، ومنها: التجارة والبيع ، وفي حياتنا اليوم الهاتف، التلفاز وهكذا . ولكن المؤمن يدرك أن هذه الأمور وإن كانت ضاغطة فإنها ليست مهمة بالضرورة، أو على أقل تقدير ليست بأهمية الصلاة، ومن ثم فإنه يتندح على أنه يتركها ويقدم الأمور الأهم . وفي هذه الآية البديعة أيضًا ربط بين العادة الثالثة والعادة الثانية حيث ذكر - سبحانه وتعالى - أن السبب من أن المؤمنين اختاروا هذا الخيار وقدموا هذا الأمر لأنهم يخافون الآخرة . وقال تعالى أيضًا في نفس هذا المعنى: «يَا أَيُّهَا الَّذِينَ آمَنُوا إِذَا نُودِي لِلصَّلَاةِ مِنْ يَوْمِ الْجُمُعَةِ فَاسْعُوا إِلَىٰ ذِكْرِ اللَّهِ وَذَرُوا الْبَيْعَ» <sup>(٤)</sup>

١ . سورة التوبة، آية ٥٨.

٢ . سورة طه، آية ١٣١.

٣ . سورة النور، آية ٣٧.

٤ . سورة الجمعة، آية ٩.

(عن اللغو معرضون):

وكما حضر القرآن المؤمنين أن يبقوا جلّ وقتهم ومعظم اهتمامهم في الأمور المهمة، حذرهم من أن يضيعوا أعمارهم في الأمور غير المهمة، التي لا ترتبط بهمّتهم في الحياة وأهدافهم فيها. ففي مطلع سورة (المؤمنون) يذكر الله من صفات المؤمنين المستحقين لأن يكونوا في الجنات مكرّمين أنهم كانوا (عن اللغو معرضون) فقال: (وَالَّذِينَ هُمْ عَنِ اللَّغُو مُعْرَضُونَ)<sup>(١)</sup>. واللغو في اللغة: كل ما لافائدة منه ولا طائل. إنه بتعريف كوفي: الأمر الذي يحتل بجدارة الرابع (الأشياء غير الهامة وغير العاجلة).

(المحاسبي)

| «واتعزز الفضول تسلّم»

وفي الحديث الصحيح: «من حسن إسلام المرء تركه ما لا يعنيه»<sup>(٢)</sup>. ففي هذا التوجيه العظيم يرشدنا النبي صلى الله عليه وسلم أن نبني جهودنا وأفكارنا واهتماماتنا فيما يعنيانا، وهذا يعني أن تكون على الأقل في دائرة الاهتمام إن لم تكن في دائرة التأثير. بل إن الإسلام حذر من العلم الذي لا ينفع؛ ذلك لأنه علم نظري مجرد، لا يلحق به عمل محقق لهدف من أهداف الإنسان وتطلعاته، ولذلك فقد كان النبي صلى الله عليه وسلم يدعو: «اللهم إني أعوذ بك من علم لا ينفع»<sup>(٣)</sup>.

«من اتبع الصيد غفل»:

وحذر النبي صلى الله عليه وسلم من بعض الأنشطة والألعاب التي يكون فيها إضاعة للوقت من غير أن تكتنر أهمية كبيرة؛ لأنها تؤدي إلى تضييع أمور هي أهم منها وأولي، ومن ذلك قوله صلى الله عليه وسلم: «ومن اتبع الصيد غفل»<sup>(٤)</sup>.

١ . سورة المؤمنون، آية ٣.

٢ . رواه الترمذى، رقم (٢٢٣٩).

٣ . رواه مسلم، رقم (٤٨٩٩).

٤ . رواه الترمذى، وقال: حسن صحيح، رقم (٢١٨٢). كما رواه النسائي، وأبو داود، وأحمد.

(فارجعوا هو أزكي لكم):

ونبه في أدب الاستئذان إلى تقديم المهم على الطارئ، فأمر المستاذن أن يرجع إن لم يؤذن له بعد ثلاث، ذلك أن المطروق عليه قد يكون في شغل هو أهم من هذا الطارئ الذي طرأ عليه، قال تعالى: (وَإِنْ قِيلَ لَكُمْ ارْجِعُوا فَأَرْجِعُوا هُوَ أَزَكَى لَكُمْ)<sup>(١)</sup>. وهذا واضح في تقديم المهم على الطارئ وقول: «لا» للطريق الطارئ إذا كان الإنسان مشغلاً بالمهام، ووجوب قبول ذلك منه.

### أي الأعمال أفضل؟

وفي الإسلام، ليست كل الأعمال سواء في الفضل والأجر. ولذلك قدم الله تعالى الفرائض على غيرها، وقال في الحديث القدسي: «وما تقرب إلي عبدي بشيء أحب إلي مما افترضته عليه»<sup>(٢)</sup>. وبذلك يضع الله تعالى قاعدة التفاضل الأولى وهي الفرضية، ولو لا علم الله تعالى لأهمية هذه الأعمال بالنسبة لنا لما افترضها علينا. ونلاحظ هنا أنها جمیعاً يمكن أن تعد في المربع الثاني بتعبير كوفي: ويقول تعالى: (أَجَعَلْتُمْ سَقَایَةَ الْحَاجَّ وَعَمَارَةَ الْمَسْجِدِ الْحِرَامِ كَمَنْ آمَنَ بِاللهِ وَالْيَوْمِ الْآخِرِ وَجَاهَدَ فِي سَبِيلِ اللهِ لَا يَسْتَوِنُ عَنْهُ اللَّهُ وَاللَّهُ لَا يَهْدِي الْقَوْمَ الظَّالِمِينَ)<sup>(٣)</sup>. فسقاية الحاج وعمارة المسجد الحرام أعمال فاضلة ومهمة، ولكنها لا تستوي عند الله، بالإيمان بالله والجهاد في سبيل الله لا اختلاف الأهمية.

«من الخطأ الكبير أن تنظم الحياة من حولك، وتترك

الفوضى في قلبك» (الرافعي)

ثم تفاضل الأعمال (بعد تفاوتها في الفرضية) بتعدي نفعها إلى الآخرين،

١ . سورة النور، آية ٢٨.

٢ . رواه البخاري، رقم (٦٠٢١).

٣ . سورة التوبه، آية ١٩.

فقد أعظم الله الأجر على الأعمال التي يعم نفعها إلى العدد الكبير من الناس على الأعمال التي يقتصر نفعها على الإنسان ذاته، ولذلك قال صلى الله عليه وسلم: «خير الناس أنفعهم للناس»<sup>(١)</sup> وقال: «أحب الناس إلى الله أنفعهم، وأحب الأعمال إلى الله سرور تدخله على مسلم، أو تكشف عنه كربة، أو تقضى عنه دينًا، أو تطرد عنه جوًّا. ولأن أمضى مع أخي المسلم في حاجة أحب إلي من أن اعتكف في المسجد شهراً»<sup>(٢)</sup>.

ثم تتفاصل الأعمال بحسب زمانها ومكانها، وهذا مما يدل على أن لكل زمن عمله الذي يتميز به، وأن المسلم مأمور بأن يتلذث مهارة المفاضلة بين الأعمال. ومن ذلك أيضًا أن النبي صلى الله عليه وسلم كان يحب من الأعمال أدومها، ذلك أن العمل الدائم وإن كان قليلاً يتراكم، ويكون أقرب إلى تحقيق الأهداف من العمل الكثير المنقطع على ما في العمل الكثير المنقطع من جاذبية ودافع.

كل هذه الأمثلة فيما أرى واضحة في تفاضل الأعمال، وأن تفاضلها يكون بأهميتها وخدمتها لرسالة الإنسان في الحياة، وليس في أنها تبدو ذات جاذبية وقوة ضاغطة تشعر بضرورتها. وقد تنبأ شيخ الإسلام ابن تيمية -رحمه الله- إلى هذا المعنى العظيم فقال: «ليس العاقل الذي يعلم الخير من الشر، وإنما العاقل الذي يعلم خير الخيرين وشر الشررين». ويقول الإمام ابن الجوزي رحمه الله: «وييندر من الخلق من يلهمه الله الكمال وطلب الأفضل، والجمع بين العلوم والأعمال ومعاملات القلوب، وتتفاوت أرباب هذا الحال»<sup>(٣)</sup>.

### الإسفنجية:

ناقشنا في عادة المبادرة بشكل سريع قضية في غاية الأهمية في التحكم في النفس والسيطرة عليها، وهي: التحكم في الأفكار،

١ . رواه الطبراني، والدارقطني، وابن عساكر، وحسنه الألباني في «صحيحة الجامع»، رقم (٣٢٨٩).

٢ . رواه الطبراني، وابن أبي الدنيا، وحسنه الألباني في «صحيحة الجامع» رقم (١٧٦).

٣ . انظر «صيد الخاطر».

وشغل الذهن بالأفكار الإيجابية الطيبة، وأثر ذلك في المشاعر والسلوكيات. وفي هذه العادة، نطبق القاعدة نفسها. فكل فكرة تمر على خاطرنا لا بدّ لنا أن نضعها في أحد المربعات الأربع لهذه العادة؛ فإن كانت في المربع الثاني رحبنا بها وأجلسناها ضيفة في أدمنتنا، فأنتت مشاعر إيجابية في قلوبنا، وولدت سلوكاً مرغوباً فيه في حياتنا متوافقاً مع أهدافنا ومشاريعنا الكبرى؛ ذلك أنها من المربع الثاني. وبالمقابل، إذا خطرت على بالنا فكرة من المربع الرابع مثلاً طردنها فوراً ولم نسمح لها بأن تجذب مكاناً في عقولنا. مثل ذلك قول الله تعالى عن المؤمنين: (إِنَّ الَّذِينَ اتَّقُوا إِذَا مَسَّهُمْ طَائِفٌ مِّنَ الشَّيْطَانِ تَذَكَّرُوا فَإِذَا هُمْ مُبْصِرُونَ) <sup>(١)</sup>. وفي هذا المعنى المهم العظيم يروي لنا الإمام ابن القيم هذه القصة المهمة: «كنت أورد على شيخ الإسلام ابن تيمية بعض الإيرادات فقال لي: لا تجعل قلبك للإيرادات والشبهات مثل الإسفنجة، يتشربها فلا ينضح إلا بها، ولكن اجعله كالزجاجة المصمتة، تمر الشبهات بظاهرها ولا تستقر بها، فيراها بصفائه ويدفعها بصلابته» <sup>(٢)</sup>. والمتأمل للكثير مما يشغل الناس من الجدال العقيم الذي تعج به بعض الفضائيات، ومن إضاعة أوقات الناس بتفاصيل المباريات الرياضية، وحياة المشاهير، ودقائق السياسة مما هو خارج بشكل كبير عن دائرة التأثير لمعظم الناس يجدر به أن يتذكر هذا التشبيه البليغ، ولا يجعل قلبه مثل الأسفنجه يمتص أي شيء، وإنما يفرغه بقدر الإمكاني للأفكار الإيجابية، والمعاني التي يمكن أن يستفيد منها في دائرة تأثيره اليومي أو المستقبلي.

«إني لا أسمح للآخرين لأن يدخلوا إلى عقلي بأحديتهم  
المتسخة» (غاندي)

١ . سورة الأعراف، آية ٢٠١ .

٢ . انظر «مفتاح دار السعادة» لابن القيم، ص ١٥٢ .

**«يعرفك في الشدة»:**

«تعرّف إلى الله في الرخاء يعرفك في الشدة»<sup>(١)</sup>. في هذا المقطع البديع من وصية النبي صلى الله عليه وسلم لابن عباس يرشده صلى الله عليه وسلم إلى أن من يتعرّف إلى الله في الرخاء بترك مناهيه، وفعل مأموراته، ومراقبته في أقواله وأفعاله، فإن الله يقدّر له ذلك ويكون له عوناً في الشدة والضيق. لماذا خصّ النبي صلى الله عليه وسلم وقت الرخاء، ولماذا يغفل عنه أغلب الناس؟ لأنّه من أعمال المربع الثاني! هذا العمل ليس له ضغط أو إحساس بالعجلة، فالإنسان تحت تأثير روتينية الحياة، وغلبة مشاغلها، والانغماس في ملذاتها ينسى ربه في الرخاء، ولكن مراقبة الله تعالى في حياة المسلم أمر في غاية الأهمية؛ ولذلك صارت أمراً مهماً غير عاجل، أمراً استثمارياً وقائياً، ولذلك حضّ عليه النبي صلى الله عليه وسلم في هذا الحديث. وأما معرفة الله تعالى في الشدة فهي أمر في المربع الأول، وهي أمر لا يحتاج إلى تنبية أو إرشاد؛ لأنّ فيه صفة الضرورة والضغط النفسي؛ ولذلك فإن المؤمن والكافر والتقي والفاجر كلّهم يلجؤون إلى الله تعالى في حال الشدة والضيق، ولكن المؤمن الحق هو الذي يعرف الله حال الرخاء والضيق، ومن ثم يعينه الله ويكون معه حال الضيق.

**«احرص على ما ينفعك»:**

ويلفت النبي صلى الله عليه وسلم النظر إلى أحد معاني القوة في قوله صلى الله عليه وسلم «المؤمن القوى خير وأحب إلى الله من المؤمن الضعيف وفي كل خير، احرص على ما ينفعك واستعن بالله ولا تعجز»<sup>(٢)</sup>. فمن معاني القوة التي قد تستنبط من هذا الحديث الحرص

١ . من الحديث المشهور الذي رواه الإمام أحمد، والترمذى، وغيرهما، وقال الألبانى:  
صحيح.  
٢ رواه مسلم، رقم (٤٨١٦)

على ما ينفع . والحرص على ما ينفع يعني بالضرورة ضبطاً كبيراً للنفس ، وتقديماً للأولويات ، وإدارة للحياة بناء على هذه الأولويات . إن هذا الحديث في نظري واضح الدلاله على وجوب صرف أغلب الجهد والوقت في دائرة التأثير بتعريف كوفي ، وليس في دائرة الاهتمام . ذلك أن الشيء الذي ينفع هو بالضرورة في دائرة التأثير ، وإنما فليس كل ما في دائرة الاهتمام ينفع .

### تطبيقات على العادة الثالثة

«فَكَانَهُ لَا يَعْرِفُنَا»:

لقد كان النبي صلى الله عليه وسلم متمثلاً للمعنى الوارد في هذه العادة بشكل عملي في حياته. فقد روت عنه عائشة رضي الله عنها مثلاً: أنه كان في مهنة أهله فإذا سمع الأذان خرج إلى الصلاة<sup>(١)</sup>. فهنا النبي صلى الله عليه وسلم يفضل بين مشاغله، ويطبق المفاضلة بينها بشكل صارم ودقيق. وقد أثر عمل مشابه لهذا عن عدد من السلف؛ ومن ذلك ما رُويَّ من أن أحدَهم كان إذا رفع مطرقه يُعمل فأذن المؤذن فإنه لم يكن ينزلها، ولكن كان يبادر إلى الصلاة.

«وَلَا لِيلَةَ صَفِينَ»:

عندما طلبت فاطمة وعلي رضي الله عنهما خادماً من النبي صلى الله عليه وسلم أرشدهما إلى التسبيح والتكبير والتحميد قبل النوم، وقال لهما: فإنه خير لكم من خادم. قال علي رضي الله عنه: «فَمَا ترکتهنَّ مِنْ سَمْعَتْهُنَّ مِنْ رَسُولِ اللَّهِ صَلَّى اللَّهُ عَلَيْهِ وَسَلَّمَ، قَبْلَ لِيلَةِ صَفِينَ»<sup>(٢)</sup>. فعلى رضي الله عنه لم يلهمه القتال والاستعداد له، وهو أمر طارئ ضاغط (المربع الأول) عن أمر استثماري، غير عاجل، ولكنه مهم (المربع الثاني).

### لأجل البكور:

وفي قصص الأولياء والعلماء ما لا ينتهي منه العجب في تحكمهم في شهواتهم وأهوائهم وتقديم الأولويات في تنظيم أوقاتهم، ومن أطرف هذه الأمثلة ما أقرّ به الإمام عيسى بن موسى الهاشمي -رحمه الله-. قال:

١ . رواه البخاري ، رقم (٤٩٤٤).

٢ . رواه مسلم ، رقم (٢٧٢٧).

«مكثت ثلثين سنة أشتلهي أن أشارك العامة في أكل هريس السوق، فلا أقدر على ذلك، لأجل البكور إلى سماع الحديث». فانظر إلى تحكم هذا الإمام العظيم بنفسه، ووقته، وتطبيقه العادة الثالثة بعقرية وانضباط فريد، وإن كنا نظن أن صنيعه هذا على ما فيه من الإعجاز في التحكم بالنفس، ومراعاة الأولويات في الحياة، والتحكم في الشهوات؛ فإنه قد لا يتحقق الفاعلية لما فيه من عدم الاتزان وإعطاء النفس حقها من الراحة والمتعة المباحة. وقد ذكر ابن الجوزي رحمه الله في كتابه الفريد «صيد الخاطر» عدداً من الأمثلة المبهرة في دقة السلف الصالح في الاهتمام بأوقاتهم، وحرصهم على الأعمال التي تصب في أهدافهم دون الأعمال الأخرى المضيعة للوقت، فكان مما ذكر: أن قوماً دخلوا على عابد من السلف فقالوا: لعلنا أشغلناك؟ فقال: أصدقكم القول: نعم كنت أقرأ فتركت القراءة من أجلكم. وكان داود الطائي يستف الفتى ويقول: بين سف الفتى وأكل الخبز قراءة خمسين آية. وجاء رجل إلى عامر بن عبد القيس وقال له: كلمني، فقال له عامر: أمسك الشمس !!

«أحياناً عندما أرى النتائج الكبيرة لتنظيم الأشياء الصغيرة في الحياة، أكاد أقول: لا توجد أشياء صغيرة»  
 (بروي بارتون)

ولأملك نفسي من العجب من قصة وفاة الإمام البيروني حيث حدث عنه أبو الحسن علي بن عيسى ، قال: دخلت على أبي الريحان وهو يجود بنفسه، وقد حشرج نفسه، فقال لي: كيف قلت لي يوماً في حساب الجدات الفاسدة في الميراث؟ - يسأله عن مسألة علمية من الفقه . فقلت له: أفي هذه الحالة؟ قال: لأن أودع الدنيا وأنا عالم بهذه المسألة خيراً لي من أن أودعها وأنا جاهل بها . فقد كان هذا هدفه من الدنيا أن يطلب العلم ويستزيد منه، ولم يبال بأكثر الأمور عجلة وإضراراً

وهو الموت. وقد رُويت قصص كثيرة مثل هذه عن الإمام أبي يوسف صاحب أبي حنيفة رحمهم الله جمِيعاً وَغَيْرَهُمْ كثِيرٌ.

كل هذه القصص مع أن فيها أمثلة بدعة في الحرص على الوقت وعلو الهمة في هذه الحياة إلا أن فيها أيضاً دروساً وأمثلة في تقديم الأهم على العاجل، وفي وضع الأولويات موضعها الصحيح، ومن أراد الاستزادة من هذه التحف فليرجع إلى كتاب الشيخ عبد الفتاح أبي غدة رحمة الله بعنوان: «قيمة الزمان عند العلماء» ففيه ما يذهل المؤمن من أمثال هذه القصص الموثقة.

### قطع الكاغد:

وفي هذا السياق أسوق لكم قصة طريفة مبهرة تدل على تطبيق علمائنا لهذه العادة بأساليب مبتكرة. وبطل هذه القصة الإمام ابن الجوزي رحمة الله تعالى الذي يقول: «أعوذ بالله من صحبة البطالين، لقد رأيت خلقاً كثيراً يجرون معي فيما قد اعتقد الناس من كثرة الزيارة، ويسمون ذلك التردد خدمة، ويطيلون الجلوس ويجرون في حديث الناس وما لا يعني، وما يتخلله غيبة. فلم يرأيت أن الزمان أشرف شيء والواجب انتهازه بفعل الخير، كرهت ذلك، وبقيت معهم على أمرين، إن أنكرت عليهم وقعت وحشة لوضع قطع المألف، وإن قبلته منهم ضاع الزمان. فصررت أدفع اللقاء جهدي، فإذا غلت قصرت الكلام لأن تعجل الفراق. ثم أعددت أعمالاً لا تمنع من المحادثة لأوقات لقاءهم لكيلا يضيي الزمان فارغاً، فجعلت من الاستعداد للقاءهم قطع الكاغد، وبرى الأقلام، وحزم الدفاتر، فإن هذه الأشياء لا بد منها ولا تحتاج إلى فكر وحضور قلب، فأرصدتها لوقت زيارتهم، لئلا يضيع شيء من وقتِي»<sup>(١)</sup>. ففي هذه القصة نتبين استراتيجية الإمام ابن الجوزي في تنظيم وقته بناءً على أهدافه وأولوياته. فأول ما حاول أن يعمل مع

١. «صيد الخاطر» للإمام ابن الجوزي، ص ٢٠١.

مضيعات الوقت من أعمال المربع الرابع أنه كان يحاول جهده أن يقول لها: لا ، فكان يدافع هذه اللقاءات ما استطاع . فإذا غالب عليها قصرها وقلصها وجعلها في أضيق الحدود . وهو عند ذلك لا يضيعها تماماً وإنما يجمعها بعضها مع بعض ، فيعمل أكثر من عمل من أعمال المربع الرابع التي لا بد منها سوياً حتى يستثمر وقته أعظم استثمار . ولقد والله أثمر هذا الحرص الكبير على الوقت إرثاً علمياً ضخماً خلفهُ هذا الإمام الفذ وموضعاً أثيراً في الفكر الإسلامي حازه باقتدار .

## تلخيص للعادات الثلاث الأولى: عادات الاعتماد على النفس

بانتهاء العادة الثالثة تنتهي العادات الخاصة بتعامل الإنسان مع نفسه، وبذلك ينتقل الإنسان من مرحلة الاعتماد على الناس إلى مرحلة الاعتماد على نفسه.

فالعادة الأولى تقول له باختصار: أنت المسؤول عن حياتك. صحيح أن الكثير من العوامل الوراثية والاجتماعية والبيئية والاقتصادية وغيرها قد أثرت في تكوينك وفي الحياة التي تعيشها الآن، ولكن في النهاية أنت حر في أن تختار ردود الأفعال المناسبة تجاه تلك المؤثرات، وأن تستثمرها في صالحك بناء على رؤيتك أنت ومبادئك أنت؛ ومن ثم فأنت المسؤول عن كل الذي يحدث لك، وإن شيئاً لن يتحقق في حياتك أبداً حتى تبدأ أنت بالتغيير.

وفي العادة الثانية تتعلم أن تبدأ أي عمل والنهاية في ذهنك؛ بل تبدأ الحياة كلها ونهايتها في ذهنك. أن يكون لك رسالة واضحة في الحياة تعيش من أجلها وتتمحور حولها كل أهدافك.

وفي العادة الثالثة تتعلم أن تعيش حياتك وتصرف وقتك المتاح في تحقيق هذه الأهداف والوصول إلى غاياتك في الحياة. ولن يتم لك ذلك حتى تتعلم أن تقدم الأشياء المهمة وإن لم تكن عاجلة، على الأشياء غير المهمة وإن كانت عاجلة، وبذلك تتحكم في وقتك أنت بناءً على أهدافك ورسالتك في الحياة، وليس بناءً على ضغوطات الآخرين أو المزاج والهوى.

هذه العادات الثلاث بهذا الترتيب هي ركائز أساسية في أي عملية تغيير. هي عناصر النجاح الذاتي والتفوق على النفس، وبتحقيقها يتحقق للإنسان الشعور بنفسه واحترامها والقدرة على التحكم بها وقيادتها إلى أهدافه. إنه من دون فهم الإنسان لنفسه واحترامه لها لا يمكن أن يكون هناك علاقات ناجحة ومشرمة بين الناس. ذلك لأن قيمة الإنسان الحقيقة لا تأتي من خلال

نظرة الناس له وإقرارهم بأعماله؛ وإنما باستقرار نفسه هو، وتحقيق ذاته أولاً. وبهذا يتبيّن لك أن أي جهد يبذل في محاولة إصلاح العلاقات الاجتماعية بين الناس (وهو مجال العادات الرابعة والخامسة والسادسة) دون أن يمر بهذه العادات (الثلاث الأولى) لا يكون مجدياً بالشكل المطلوب، ومن هنا لابد أن نركز جهودنا بشكل أكبر على التغيير من الداخل للفرد أولاً قبل أن تتوقع أي تغيير حقيقي على مستوى المجتمع أو الأمة.

إن جميع المعارك الخارجية يمكن الانتصار فيها إذا انتصرنا في المعركة الداخلية أولاً. كل العظماء في التاريخ انتصروا على أنفسهم أولاً، ورتبوا بيتهم الداخلي أولاً، ثم انتقلوا إلى غيرهم. كما وصف بكر المزني أبي بكر الصديق رضي الله عنه قال: ما فاق أبو بكر أصحاب النبي صلى الله عليه وسلم بصوم ولا صلاة، ولكن بشيء وقر في قلبه. وقد نبه إلى هذا المعنى طبيب القلوب ابن القيم رحمه الله فقال: «نهاية الكمال أن يكون الشخص كاملاً في نفسه مكملاً لغيره»<sup>(١)</sup>.

١ . «مفتاح دار السعادة» لابن القيم.



العادة الرابعة:  
«فلَمْ يَعْقُلْهُ  
أَرْبُعُ وَبِرْبُعِ الْأَخْرُونَ»

قال النبي صلى الله عليه وسلم:  
«لا يؤمن أحدكم حتى يحب لأخيه ما يحب لنفسه»  
(رواوه البخاري)



أجزني إذا أنشدت شعراً فإنما

بشعري أتاك المادحون مردداً

(المتنبي)



### ملخص هذه العادة:

هذه أول القواعد في التعامل مع الآخرين . إنها أساس كل تعامل يحدث خارج نطاق النفس البشرية . إنها العادة التي تقرر أنك لا تعيش في هذه الحياة وحدك ، وأن تفاعلاً ما سيحدث بينك وبين الآخرين شئت أم أبيت . هذه التفاعلات كثيراً ما يكتنفها التنافس المحموم على الشيء الواحد ، والتسابق البغيض على الوصول أولاً . يقرر كوفي في هذه العادة أن العلاقات الإنسانية بين الناس من حيث النفع والضر تنقسم إلى أربعة أنواع :

١. علاقة (أربح أنا ويربح الآخرون) : في هذه العلاقة يقوم التعامل على أساس المصلحة للجميع ، أن أربح أنا ويكون لي عائد جيد من العلاقة ويربح الطرف الآخر من العلاقة أيضاً .

٢. علاقة (أربح أنا ويخسر الآخرون) : هذه العلاقة هي العلاقة المبنية على الأنانية وحب الذات ، إنها علاقة تركز على الربح للإنسان فقط دون الاكتئاث بالطرف الآخر في العلاقة أو مع تعمد الخسارة للطرف الآخر .

٣. علاقة (أخسر أنا ويربح الآخرون) : هذه العلاقة مبنية على السذاجة

والحمق، ففي هذه العلاقة يُضحي الإنسان بربحه ونفعه مقابل أن يربح الآخرون منه ويستغلوه.

٤. علاقة (أخسر أنا ويخسر الآخرون) : هذه علاقة سلبية في جميع أطراها. هي علاقة مبنية على عقلية تخربيّة لا تنظر للخير لنفسها ولا للآخرين، هي عقلية مريضة تفكّر بطريقة ”على وعلى أعدائي“.

إن المتأمل في هذه الأنواع الأربع من العلاقات يلحظ بشكل واضح أن العلاقة الأفضل والأكثر نضجاً ونفعاً للجميع هي العلاقة الأولى: أن تربح أنت ويربح الطرف الآخر. هذه العلاقة هي التي تليق بالإنسان بوصفه مخلوقاً مكرماً راقياً، هي العلاقة التي تملأ حياة الإنسان بالسعادة فتفيض على من حوله.

«إن كلمة دافئة واحدة بإمكانها أن تدفع العالم»

(مثل ياباني)

هذه العلاقة . كما يعبر كوفي - مبنية على عقلية (الوفرة)، وعقلية الوفرة باختصار ، هي: أن تعتقد أن هناك خيراً يكفي جميع الناس ، وأنه ليس من الضروري أن تؤذى الناس حتى تنتفع ، ليس من الضروري أن يخسر الناس حتى تستفيد؛ بل إن في هذه الدنيا من الوفرة في الخير ما يسمح بأن ينتفع الجميع . وبمقابل هذه العقلية هناك عقلية (الشح) وهي العقلية التي تبني عليها العلاقات الثانية والرابعة . هذه العقلية مبنية على أنه لا بد أن أسبق أنا وأخطف اللقبة قبل أن يأخذها غيري ، وكأنه لا لقبة في الدنيا سوى هذه اللقبة .

«أفضل طريقة لضاغطة السعادة هي أن تقسمها»

(بول شيرز)

## تأملات حول العادة الرابعة

### عقلية الوفرة في الإسلام:

عقلية الوفرة هذه التي ينادي بها كوفي هي في الصميم من التصور الإسلامي للإنسان والكون والحياة. فأولاً يصف ربنا تعالى نفسه العلية بأنه: الجواب، الكريم، المعطي، ذو الجلال والإكرام. ويعبر عن الوفرة والخير والإغراق في رحمته فيقول: (وَرَحْمَتِي وَسَعَتْ كُلُّ شَيْءٍ) <sup>(١)</sup>. ويعد عباده المؤمنين في الجنة بوافر عطائه وإكرامه؛ فقال تعالى على لسان نبيه الكريم: «أَعْدَدْتُ لِعِبَادِي الصَّالِحِينَ مَا لَا عَيْنَ رَأَتْ وَلَا أَذْنَ سَمِعَتْ وَلَا خَطْرَ عَلَى قَلْبِ بَشَرٍ» <sup>(٢)</sup>. ووعده المتصدقين في سبيله بأن يضاعف لهم أضعافاً كثيرة: (مَثَلُ الَّذِينَ يُنْفَقُونَ أَمْوَالَهُمْ فِي سَبِيلِ اللَّهِ كَمَثَلِ حَبَّةِ أَنْبَاتٍ سَبَعَ سَنَابِلَ فِي كُلِّ سُنْبَلَةٍ مَا تَهْوِي حَبَّةٌ وَاللَّهُ يُضَاعِفُ لِمَنْ يَشَاءُ وَاللَّهُ وَاسِعٌ عَلَيْهِ) <sup>(٣)</sup>. وحضر عباده على التأسي به في الكرم والعطاء، كما قال النبي صلى الله عليه وسلم: «إِنَّ اللَّهَ كَرِيمٌ يُحِبُّ الْكَرْمَاءَ، جُوَادٌ يُحِبُّ الْجُودَةَ، يُحِبُّ مَعَالِي الْأَمْوَارِ، وَيَكْرِهُ سَفَافِهَا» <sup>(٤)</sup>. ووعده عباده بأن يعاملهم بالكرم والفضل فقال: (مَنْ جَاءَ بِالْحَسَنَةِ فَلَهُ عَشْرُ أَمْثَالَهَا وَمَنْ جَاءَ بِالسَّيِّئَةِ فَلَا يُجْزَى إِلَّا مِثْلُهَا) <sup>(٥)</sup>. وبعد، فنجمل هذه الخاصية التي وصف الله بها نفسه العلية ودينه العظيم بهذه الآية الجامعة: (يَا أَيُّهَا النَّاسُ أَنْتُمُ الْفُقَرَاءُ إِلَى اللَّهِ وَاللَّهُ هُوَ الْغَنِيُّ الْحَمِيدُ) <sup>(٦)</sup>.

وفي المقابل يصوّر القرآن الشيطان الريجيم على أنه صاحب عقلية الشح فيقول تعالى: (إِنَّ الشَّيْطَانَ يَعْدُكُمُ الْفَقْرَ وَيَأْمُرُكُمْ بِالْفَحْشَاءِ وَاللَّهُ يَعِدُكُمْ مَغْفِرَةً مِّنْهُ وَفَضْلًا وَاللَّهُ وَاسِعٌ عَلَيْهِمْ) <sup>(٧)</sup>.

١ . سورة الأعراف، آية ١٥٦.

٢ . رواه البخاري، رقم (٣٠٠٥).

٣ . سورة البقرة، آية ٢٦١.

٤ . رواه ابن عساكر، وصححه الألباني في صحيح الجامع رقم (١٨٠٠).

٥ . سورة الأنعام، آية ١٦٠.

٦ . سورة فاطر، آية ١٥.

٧ . سورة فاطر، آية ١٥.

«إن أهم سؤال في هذه الدنيا هو: ماذا تفعل  
للآخرين؟» (مارتن لوثر كينغ)

وعلى النطاق العملي، يعلمنا الإسلام مبدأ الوفرة بشكل سهل وجميل، ففي باب الطعام يقول النبي صلى الله عليه وسلم: «طعام الواحد يكفي الاثنين، وطعام الاثنين يكفي الأربعة، وطعام الأربعة يكفي الخمسة»<sup>(١)</sup>، ويوصي النبي صلى الله عليه وسلم حكيم بن حزام وصية رقيقة موضحاً أثر العطاء في حلول البركة فيقول: «يا حكيم، إن هذا المال خضر حلو، فمن أخذه بسخاوة نفس بورك له فيه ومن أخذه بإشراف نفس لم يبارك له فيه، وكان كالذى يأكل ولا يشبع، واليد العليا خير من اليد السفلة»<sup>(٢)</sup>. وفي مجال الخدمة الاجتماعية يفضل الإسلام العمل متعدد النفع على العمل قاصر النفع؛ لأن الثاني يقتصر على نفع النفس دون أن ينتفع به الآخرون (النوع الثاني من العلاقات)، وأما الأول فإنه ينفع نفسه بالأجر وينفع غيره بالخير (النوع الأول من العلاقات) فيقول صلى الله عليه وسلم: «خير الناس أنفعهم للناس، وأحب الأعمال إلى الله عز وجل سرور تدخله إلى مسلم، ولأن أسعى في حاجة أخي المسلم أحب إلى من أن اعتكف في المسجد شهراً»<sup>(٣)</sup>.

«اجعلها عادة كل ليلة إلا تنام إلا إذا استطعت أن تجعل شخصاً واحداً من قابلت ذلك اليوم: أحكم، أو أسعد، أو أفضل»  
(تشارلز كينجزلي)

١ . رواه مسلم، رقم (٣٨٣٦).

٢ . رواه البخاري، رقم (٢٩١٠).

٣ . رواه الدارقطني، وحسنه الألباني في «صحيحة الجامع».

«حتى يحب أخيه ما يحب لنفسه»:

«لا يؤمن أحدكم حتى يحب أخيه ما يحب لنفسه»<sup>(١)</sup>. وفي رواية الإمام أحمد: «لا يبلغ عبد حقيقة الإيمان حتى يحب للناس ما يحب لنفسه من الخير». هذا الحديث أيضاً هو في الصميم من معاني هذه العادة الرابعة، حيث إنه يدلنا على أن نحرص على نفع الآخرين ومصلحتهم كما نحرص على نفع أنفسنا وذواتنا. ولأهمية هذه القضية في صلاح الناس وبعدهم عن الفتن عدها النبي صلى الله عليه وسلم من الأساسيات التي يجب التمسك بها عند الفتنة فقال: «إن هذه الأمة جعل عافيتها في أولها، وسيصيب آخرها بلاء وأمور تكرهونها، فمن أراد أن يزحزح عن النار ويدخل الجنة فلتأنه منيته وهو يؤمن بالله واليوم الآخر، ولیأت إلى الناس الذي يحب أن يُؤتى إليه»<sup>(٢)</sup>.

«لا يكذلك أن تحمل مصباحاً تنير به طريق غيرك دون أن تملأ طريقك بالضوء» (مجهول).

وقد طبق النبي صلى الله عليه وسلم هذا المبدأ تطبيقاً عملياً في أكثر من موضع في تعليمه للصحابة رضي الله عنهم. من ذلك مثلاً قوله لأبي ذر رضي الله عنه: «يا أبا ذر، إني أراك ضعيفاً، وإنني أحب لك ما أحب لنفسي، لا تتأمرن على اثنين، ولا تولين على مال يتيم»<sup>(٣)</sup>. وقوله لعلي رضي الله عنه: «إني أرضي لك ما أرضي لنفسي، وأكره لك ما أكره لنفسي، لا تقرأ القرآن وأنت جنب، ولا وأنت راكع ، ولا وأنت ساجد»<sup>(٤)</sup>. ومن الأحاديث التي قد تدرج تحت هذه العادة قوله صلى الله عليه وسلم: «أنصر أخاك ظالماً أو مظلوماً»، فقال رجل: يا رسول الله، أنصره إذا كان مظلوماً، أرأيت إن كان ظالماً كيف أنصره؟

١ . رواه البخاري، رقم (١٢).

٢ . رواه مسلم، رقم (٣٤٣١).

٣ . رواه مسلم، رقم (٣٤٠٥).

٤ . رواه أحمد، رقم (١١٨٠).

قال صلی الله علیه وسلم: «تحجزه عن الظلم فإن ذلك نصره»<sup>(١)</sup>. ففي هذا الحديث يبين النبي صلی الله علیه وسلم أن العلاقة بين المسلمين هي دائمًا علاقة النصرة، هي دائمًا المفعة، وإن تقديم المفعة للطرف الآخر هو أمر مبدئي غير مرتبط بظلمه أو عدله؛ لأنه إن كان ظالماً أردا له النفع بأن نكفه عن ظلمه، وإن كان مظلوماً أردا له الخير بأن ننصره على من ظلمه، فالعلاقة في الحالتين مبنية على منفعته. وفي الحديث الآخر: «من استطاع منكم أن ينفع أخيه فليفعل»<sup>(٢)</sup>.

### | «الحب لغة يقرؤها الأعمى ويسمعها الأصم» (مارك توين)

#### «المؤمن من مرآة أخيه»:

ومن أبدع التشبيهات التي شَبَّهَ بها النبي صلی الله علیه وسلم العلاقة بين المؤمن وأخيه المؤمن قوله صلی الله علیه وسلم: «المؤمن من مرآة المؤمن»<sup>(٣)</sup> وفي رواية أبي داود «يكف عليه ضياعه ويحوطه من ورائه»<sup>(٤)</sup>. والمتأمل لبعض معانٍي هذا البيان المعجز البديع يتبيّن له أن من معانٍيه أن أي نفع أو مصلحة أو خير يصيب آخر المؤمن فإنه بالضرورة ينعكس عليه كما تنعكس صورة الإنسان في المرأة، وبالمقابل فإن أي ضرر يصيب الأخ ينعكس مباشرة على الإنسان نفسه كما تنعكس الصورة في المرأة. إن هذه الصورة البلاغية معبرة عن معنى هو أعمق وأرقى في نظري من معنى أربع ويربع الآخرون، إنه مبدأ أنا وأخي شيء واحد؛ إذا ربح فقد ربحت، وإذا خسر فقد خسرت.

١ . رواه البخاري، رقم (٦٤٣٨).

٢ . رواه مسلم، رقم (٤٠٧٦).

٣ . رواه البخاري، رقم (١٨٥٢).

٤ . رواه أبو داود، رقم (٤٢١٣).

«إذا قطعت الكعكة فإنه يوجد دائمًا نصفان مهما حاولت أن تحظى بالنصف الأكبر» (باروش سبينوza)

يعبر عن هذا المعنى أيضًا الحديث الشهير الذي فيه تمثيل النبي صلى الله عليه وسلم هذه القضية الحساسة بقوم استهموا على سفينة فصار بعضهم أعلىها وبعضهم أسفلها فكان الذين في أسفلها إذا استقوا الماء مرروا على من فوقهم فقالوا: «لو أنا خرقنا في نصيبينا خرقًا، فاستقينا منه، ولم نؤذ من فوقنا، فإن تركوه وأمرهم هلكوا جميعًا، وإن أخذوا على أيديهم نجوا ونجوا جميعًا»<sup>(١)</sup>. فهذا تمثيل عملي لمفهوم المرأة. فإن أي ضرر يصيب فردًا من أفراد الجماعة المسلمة أو مجموعة منها ينعكس بالضرر على مجموعةها، وبال مقابل فإن أي نفع يصيبهم فإنه ينعكس على مجموعةها كذلك. والمعنى مطرد في قوله صلى الله عليه وسلم: «مثل المؤمنين في توادهم وتراحمهم كمثل الجسد الواحد إذا اشتكت منه عضو تداعى له سائر الجسد بالحمى والسهر»<sup>(٢)</sup>.

### «والنصح لكل مسلم»:

ومن أعجب معاني هذه العادة في الإسلام مفهوم النصيحة. ذلك العنصر المهم من ديننا الذي أكد النبي صلى الله عليه وسلم على أهميته بقوله: «الدين النصيحة» قالها ثلاثة: قالوا من يا رسول الله: قال: «للله، ولرسوله، ولكتابه، ولأئمة المسلمين وعامتهم»<sup>(٣)</sup>.

«إننا نقضي أوقاتنا كثيرة من حياتنا نحسد أشخاصاً لو علمنا حقيقة حياتهم لم نتمكن ما هم فيه».

(جين روستاند)

١ . رواه البخاري، رقم (٢٣١٣).

٢ . رواه مسلم، رقم (٤٦٨٥).

٣ . رواه مسلم، رقم (٨٢).

وباب الصحابة رضي الله عنهم عليه في أول الإسلام كما قال جرير بن عبد الله رضي الله عنه: «بايعت رسول الله صلى الله عليه وسلم على إقام الصلاة، وإيتاء الزكاة، والنصح لكل مسلم»<sup>(١)</sup>. وقال الإمام ابن رجب في شرح هذا الحديث: «وأما النصيحة للMuslimين: فأن يحب لهم ما يحب لنفسه ويكره لهم ما يكره لنفسه، ويشفق عليهم، ويرحم صغيرهم، ويوقر كبارهم، ويحزن لحزنهم، ويفرح لفرحهم، وإن ضر ذلك في دنياه»<sup>(٢)</sup>.

إذن فالناصح يظفر بالأجر الجليل من الله تعالى على تطبيقه لهذا الأمر النبوي الهام، وهو يريد الخير والنفع للمنصوح بنصيحته.

### أنواع «الإخوان»:

في أثناء تصفحي لكتاب (أدب الدنيا والدين) للماوردي فوجئت بفصل يتحدث فيه الماوردي عن (أقسام الداخلين في عدد الإخوان) ويقسم الإخوان إلى أربعة أصناف في تصنيف قريب جداً من تصنيف كوفي فيقول رحمة الله: «تنقسم أحوال الإخوان إلى أربعة أقسام: منهم من يعين ويستعين، ومنهم من لا يعين ولا يستعين، ومنهم من يستعين ولا يعين، ومنهم من يعين ولا يستعين. فأما الأخ المعين المستعين فهو معاوض منصف يؤدي ما عليه ويستوفي ماله، فهو مشكور في معونته ومعذور في استعانته، فهذا أعدل الإخوان» وهو بذلك قد أصاب أصل العادة الرابعة حيث قدم الأخ المعين المستعين (وهو بمفهوم كوفي الأفضل كذلك) على المعين غير المستعين والذي يبدو في الظاهر أنه هو الأفضل ترسيناً منه لقاعدة النفع المتبادل، وإدراكاً منه لتوافق هذه العلاقة مع الفطرة بشكل أكبر من العلاقات الأخرى جميعاً.

١. رواه البخاري، رقم (٥٥).

٢. انظر «جامع العلوم والحكم».

«لا ضرر ولا ضرار»:

وإذا كنا قررنا أن الإسلام العظيم يحضر الناس على تقديم الخير للآخرين، ويطلب منهم دائمًا أن يفكروا في نفع الآخرين كما يفكرون في نفع أنفسهم، فإن الإسلام حذر أيضًا من عكس ذلك. لقد حذر من جميع أطراف المعادلة التي يكون فيها الضرر بالآخر متحققًا. فقد قررت القاعدة الشرعية العظيمة هدم مبدأ «أَخْسَرَ أَنَا وَيُخْسِرُ الْآخِرُونَ» في قول النبي صلى الله عليه وسلم: «لا ضرر ولا ضرار». ونهى أن يبادر الضرر بالضرر في قوله تعالى: «اْدْفَعْ بِالَّتِي هِيَ أَحْسَنُ فَإِذَا الَّذِي بَيْنَكَ وَبَيْنَهُ عَدَاوَةٌ كَانَهُ وَلِي حَمِيمٌ»<sup>(١)</sup>.

«لا يمكنك أن تكون محقًا في كل وقت، ولكن يمكنك أن تكون سعيدًا دائمًا» (مجهول)

أبعاد أخرى:

وفي الإسلام يتعد مفهوم (المنفعة للجميع) إلى أبعاد أخرى لا يمتد إليها مفهوم كوفي في عادته هذه. ذلك أن المسلم لديه بُعد الآخرة، ومن ثم فإن النفع الحاصل له يكون على مدى أوسع من الدنيا، حيث يتعد ليشمل الآخرة. فحتى على فرض أن إرادة النفع للآخرين لم تجلب للإنسان النفع الدنيوي العاجل فإنها بلا شك تجلب له النفع الأخرىي الباقي، مما يوسع مفهوم المنفعة بشكل كبير. إنك عندما ت يريد الخير لأخيك وتسعى في ذلك، فإنك مأجور على ذلك إن أخلصت النية، وإن لم يصبك نفع في هذه الحياة الدنيا كما قال صلى الله عليه وسلم: «من فرَّج عن مسلم كربة من كرب الدنيا فرَّج الله عنه كربة من كرب يوم القيمة، ومن ستر مسلمًا ستره الله يوم القيمة»<sup>(٢)</sup>. بل إن المسلم مأموم لا يتوقع النفع الدنيوي ولا يتنتظره كما في قول الله تعالى: (إِنَّمَا نُطْعِمُكُمْ لَوْجِهِ اللَّهِ لَا

١. سورة فصلات، آية ٤١.

٢. رواه البخاري، رقم (٢٢٦٢).

نُرِيدُ مِنْكُمْ جَزَاءً وَلَا شُكُورًا ، إِنَّا نَخَافُ مِنْ رَبِّنَا يَوْمًا عَبُوسًا قَمْطَرِيرًا ، فَوَقَاهُمُ اللَّهُ شَرَّ ذَلِكَ الْيَوْمِ وَلَقَاهُمْ نَصْرَةً وَسُرُورًا<sup>(١)</sup> . فالعلاقة هنا علاقة النفع للجميع ذاتها، ولكنها بمعناها الأوسع والأشمل المتواافق مع المعنى الإسلامي الأشمل للعادة الثانية، وهي النهاية الحقيقية للإنسان.

«قد تصاب بالإحباط إذا ثقت في كل الناس، ولكنك  
ستشعر بالتعاسة الحقيقة إذا لم تثق في أحد أبداً»  
(فرانك كرلين)

والإسلام بهذا قد حلَّ الإشكال الأكبر في هذه العادة، حيث إن معظم الناس في تصورِي لا يرضون بحل: «أُخْسِرُ وَيُخْسَرُ الْآخِرُونَ» إلا عند اليأس المطبق ومعظمهم أيضًا لن يرضوا بحل «أُخْسِرُ أَنَا وَيُرَبِّحُ الْآخِرُونَ»، المشكلة دائمًا هي في تعارض ربح الآخرين مع ربحي أنا، أو في عدم وجود ربح لي في العمل، مع وجود ربح أكيد لآخرين، وهنا يزول الحافز للعمل. ففي الإسلام نتعلم أن ربحك من العلاقة يمتد كما بيننا ليشمل الآخرة أساساً والدنيا تبعًا، ومن هنا فإن أي علاقة مهما كانت يمكن أن يتحقق فيها الربح للإنسان، ويكون هناك دافع دائم إلى العمل النافع لآخرين.

### التضحيَّة:

بهذا الفهم الأوسع نستطيع أن نفهم مبدأ التضحيَّة في الإسلام، وهو المبدأ الذي يحاول كوفي أن يفلسفه بطرق لا تتواءم مع العصر المادي الذي نعيش فيه. حيث يضطرب كوفي عند مناقشة الكثير من الأعمال التطوعية التي لا يرجى منها نفع دنيوي، وهي منتشرة حتى في بعض المجتمعات غير المسلمة، بل يؤسفني أن أقول: إنها منتشرة في المجتمعات غير المسلمة أكثر منها في الكثير من المجتمعات المسلمة. ففي نظر كوفي أن المعطي وإن تضرر في بعض الأحيان فإنه يجازى بذلك

١ . سورة الإنسان، الآيات ١١-٨

روحية ومتعة ذاتية تكون هي عوضه عما أعطى، وأن مجرد العطاء في نفسه هو عامل جالب للسعادة والسرور. وهذا مفهوم صحيح وحاصل بلا شك، ويشعر به من جربه من المسلمين وغير المسلمين، ولكنه مفهوم هو أقصر نظراً وأقل عمقاً من المفهوم الواسع للجزاء في الدنيا والآخرة الذي يؤمن به المسلم. المؤمن يطبق نفس قاعدة كوفي وهي النفع للجميع ، ولكن نفعه من هذه العلاقة لا يجب أن يكون مقتضياً على هذه الحياة الدنيا؛ بل لا بدّ أن يكون متوجهاً في أصله إلى النفع في الدار الآخرة بابتقاء ما عند الله من الأجر العظيم. ولا مانع بعد ذلك أن يحصل له النفع الدنيوي كذلك.

ولا أجد فيما اجتمع عندي من القصص والأمثلة قصة هي أكثر إبهاراً من قصة جرير بن عبد الله رضي الله عنه . وهو الصحابي الذي روى حديث النصيحة سالف الذكر . وقد رواها الطبراني بإسناده ، واختصارها أن جريراً رضي الله عنه أمر مولاه أن يشتري له فرساً، فاشترى له فرساً بثلاث مئة درهم ، وجاء به وبصاحبه لينقده الثمن . فلما اطلع جرير على الفرس رأى أنه يستحق أكثر من ثلاثة مئة درهم ، فقال للرجل: فرسك هذا خير من ثلاثة مئة درهم ، أتبيعه بأربع مئة درهم؟ فقال الرجل: أجل ، قال جرير ، والله إنه خير من أربع مئة ، أتبيعه بخمس مئة؟ .. ولم يزل جرير بالرجل يزيده مئة بعد مئة إلى أن بلغ ثمان مئة درهم فاشتراه منه . فقيل لجرير في ذلك: فقال: إني بايعت رسول الله صلى الله عليه وسلم على النصح لكل مسلم . ففي هذه القصة العجيبة دليل على أن معنى النفع المتحقق للإنسان من العلاقة لا ينحصر في الإسلام على النفع الدنيوي وإنما لا تعتبرنا هذه العلاقة في هذه القصة من علاقات «أنسراً أنا ويربع الآخرون» ولكنها في المفهوم الإسلامي من صميم «أربع أنا ويربع الآخرون». وبالمناسبة ، فالقصة أيضاً دالة دلالة عظيمة على عادة المبادرة . فهذه الشخصية العظيمة قدمت مبادئها وقيمها ومراقبتها لله تعالى واحترامها للعهد الذي أخذته على نفسها أمام النبي

صلى الله عليه وسلم على المنفعة الذاتية الواقية، وبذلك تجلت فيها القمة من المبادرة في أسمى معانيها وأروع تطبيقاتها. كما أن فيها تطبيقاً للعادة الثانية حيث قدم جرير رضي الله عنه المهم في نظره (وهو نفع أخيه المسلم وعدم غشه والمحافظة على العهد بالنصيحة لكل مسلم) على العاجل الملحق الأقل أهمية (وهو الاكتساب من هذه الصفة). وبهذا ترى أن موقفاً واحداً يمكن أن يكون فيه إبراز للعادات الثلاث معاً مما يبرهن على عظيم تربية النبي صلى الله عليه وسلم للصحابة على مبادئ النجاح والفاعلية بشكل عملي ومؤثر، ويدل أيضاً على أن هذه العادات السبع هي فعلاً منظومة فكرية وعملية متراقبة.

نموذج إسلامي آخر يوضح أن النفع لا يقتصر على النفع الدنيوي، بل قد يشمل نماذج أخرى كثيرة من النفع يظهر في مثل الحديث الشريف: «من أحسن إليكم فكافئوه فإن لم تستطعوا أن تكافئوه فادعوا له»<sup>(١)</sup>. فهذه العلاقة هي من صميم علاقة أكسب ويكتب الآخرون، ولكن مفهوم الكسب للأخر أخذ شكلاً مختلفاً وبأبعد أخرى.

### صور مقابلة:

أهمية هذه النقطة في حياتنا اليومية كبيرة جداً، فقد تحولت -للأسف البالغ - كثير من علاقاتنا التي ينبغي أن تكون من نوع (أربع ويربع الآخرون) إلى أحد الأنواع الأخرى. ما أكثر ما تجد عقلية التنافس المحموم على الدنيا تطغى في مجتمعاتنا، تنافس محموم يصادم أساسيات الإيمان بالقدر، وبأن الرزق من عند الله تعالى، سباق محموم يضطر الإنسان إلى أن يكون مكسبه الشخصي هو مركز كل اهتماماته ومركز التوازن في حياته، يفعل ذلك غير عابئ بصالح الآخرين أو مشاعرهم. هذه العقلية هي العقلية التي يتعامل بها السائق الذي يسابقك عند تقاطع الطرق، ويشير إليك بالأصوات العالية، يدفعك دفعاً

١ رواه أبو داود والنسائي وأحمد والبخاري في الأدب المفرد وصححه الترمذ.

إلى أن تتحرك من مساره بسرعة، وكأنما قد فاته موعد استلام جائزة نوبل! وهي العقلية التي يفكر بها قليل الحياة الذي يتسلل إلى مقدمة الصدف، وقد اصطف عشرات الناس قبله، وهي العقلية التي يرمي بها أحدهنا القمامنة من نافذة سيارته في استفزاز للذوق العام، وهي العقلية التي يجبر فيها أحد الشباب كل من في الصالة على استنشاق دخان سيجارته رغم اللوحة الكبيرة التي تخرق العيون «ممنوع التدخين». كل هذه صور يومية لعقلية أربع أنا ويختسر الآخرون.

وبالمقابل تعاني كثير من أعمالنا الإغاثية ومنظماتنا غير الربحية من عقلية قريبة من عقلية أخسر أنا ويكسب الآخرون؛ أي أنها تقوم دائمًا على افتراض تبرع الناس بأوقاتهم وعدم أخذ الأجر الدنيوي على جهودهم، هذه العقلية الكريمة التزية المضحية هي زينة الأرض، وسبب بركتها، ولكن هذه العقلية سرعان ما يصيبها الفتور ويتسلل إليها الذبول، ذلك أنها لا تستطيع أن تصمد وحدها أمام الأعاصير. هذه العقلية هي التي تعمل بها أكثر مؤسساتنا التطوعية والإغاثية، هي العقلية التي يتوقع منها جميًعاً أن نعمل بها، والحق أن الله تعالى عندما أمرنا أن نعبده لم يأمرنا أن نفعل ذلك متطوعين - وهو تعالى الغني عن عبادتنا - بل رتب على ذلك الجزاء العظيم، والأجر الجزييل في الدنيا والآخرة، ومن ثم فإن عقلية التضحية والتطوع هي عقلية مطلوبة ومهمة، ولكن لا بد أن تكون محدودة بحدود، من أهمها: أن لا نتوقعها من كل أحد، وإذا قام بها شخص ألا نتوقعها منه دائمًا، وإن قام بها لفترة أن لا نستغلها نحن فيه). وما يستفزني في هذه السياق ما يلزم به بعض الناس عدداً من الدعاة أو المصلحين أو المفكرين الذين أسسوا شركات أو مؤسسات ربحية في مجال تخصصهم نفع الله بها الناس، وعم بسببيها خير كثير، فيتهم الناس نيات القائمين على مثل هذه المؤسسات أنهم لم يتغروا بها وجه الله وأن غرضهم الربح المالي، فهل العمل الإيجابي المفيد مرتب دائمًا بالتطوع والتضحية؟ هل إنشاء مشروع يفيد المسلمين ويفيدني

أيضاً فيه تناقض مع احتساب الأجر من الله تعالى؟ إن الأعمال الكبيرة المؤثرة يندر أن يستمر عليها الإنسان فترة طويلة إذا كان مظلوماً مادياً ومضيقاً عليه في رزقه، وبالمقابل إن التوسيعة في الرزق بالمعقول من أهم أسباب الإبداع والتفرغ للإنتاج المثمر. فما أحوجنا إلى أن نعود إلى أرض الواقع ، ونفكر دائماً بعقلية الربح للجميع .

«لا تسرب أمامي فربما لا أتبعك، ولا تسرب خلفي فربما لا أقودك إلى المكان الصحيح، كل ما أطلبه منك هو أن تسير معي وسنصل حتماً». (ألبرت كاموس)

العادة الخامسة:

«اَحْرُصُ اُولَئِنَّ نَفْهَمْ  
نَمْ اُنْ نَفْهَمْ»

قال تعالى:

(وَلَا تَكُونُوا كَالَّذِينَ قَالُوا سَمِعْنَا وَهُمْ لَا يَسْمَعُونَ)

(سورة الأنفال)



الحادية الخامسة «أحرص أولاً أن نفهم ثم أن نفهم»

وفي النفس حاجات وفيك فطانة سكوتى بيان عندها وخطاب  
(المتنبي)



### ملخص هذه العادة:

هذه العادة المهمة هي ثانية العادات في العلاقات العامة. إنها تتحدث عن فن الاستماع. يسجل هنا كوفي ملاحظة جميلة، وهي: أن الكثير من الناس يتقنون فن الحديث، يتدرّبون عليه ويسارسونه أمام الناس ويأخذون الدورات فيه، ولكن كم منا يتقن فن الاستماع ويتدرب عليه؟ يقرر كوفي أن من حاجات الإنسان الأساسية أن يُفهم، ولا يمكن أن يكون هناك فهم حقيقي من دون أن يكون هناك استماع جيد. الاستماع الجيد يُشبع في المتحدث غريزة التقدير والاحترام ويعزز من ثقته بنفسه، ثم هو بعده يخفف من وطأة الخلاف، ويفتح مجالات جديدة للنقاش والتفاهم، وعندما تصبح احتمالية أن يفهمك الآخر عندما تتحدث أكبر. يُشبه كوفي الحاجة إليه الطبيعية في الإنسان لأن يفهم بحاجة البشر إلى الهواء. هذا الهواء يحتاجه كل أحد ولكنه رخيص الثمن لا يحصل عليه نزاع؛ لأنّه متوفّر وبكثرة ولكن متى ما فقد بدّت قيمته وعزّت على كل شيء آخر. وكذا حاجة الإنسان إلى الفهم، متى ما أعطيت له بالاستماع الجيد استطاع أن ينتقل منها إلى غيرها، ومن

ذلك أن يفهم وأن يستمع إليك. وأما إذا نزعت منه هذه الحاجة وحرمه منها بسوء الاستماع، فإنه سيظل يبحث عنها ويطلبها ومن ثم تكون احتمالية أن يلتفت إليك أو أن تؤثر أنت فيه ضعيفة جداً.

«إنك لا تستطيع أن تصافح الناس وكفك مقبوضة»  
(غاندي).

ثم يناقش كوفي مفهوم الاستماع الفعال، ويقترح له أموراً نظرية وعملية مهمة. فمن الأمور النظرية ألا تستمع إلى الآخرين من منطلقاتك الشخصية، ولكن حاول أن تستمع لما يقولون بالفعل، وأن تحاول أن تفهمهم وتقبلهم كما هم. حاول أن ترى الحياة بصورة جديدة من خلال آرائهم وكلامهم بدلاً من أن تراها بناءً على نظرتك أنت وتجاربك أنت.

يقول كوفي: ”معظم الناس لا يستمعون بهدف الفهم، فهم يستمعون بهدف الرد، وهم إما يتحدثون أو أنهم يستعدون للتحدث“. وهذه مشكلة كبيرة خاصة عندما يكون النقاش أو الحوار بين شخصين بينهما تباين ما في العمر أو الثقافة أو المستوى الاجتماعي، حيث إنه عادة ما يستمع الأعلى منزلة للأخر من خلال تجربته هو وخبراته هو والطريقة التي يراها هو للحياة وليس من خلال ما يقوله الآخر بالفعل. تماماً كما قال إبراهام ماسلو: ”إن الشخص الماهر في الضرب بالمطرقة يرى كل شيء أمامه مسماراً“.

«قبل أن أستطيع المشي بحذاء الآخرين لابد أن أخلع حذائي أولاً» (مجهول)

يقول كوفي: إن هناك على الأقل ثلاثة عناصر تسهم في التأثير في الناس، وهي: أولاً: الأخلاق (مصالحتك الشخصية) من حيث تمثلك لما تريد أن تقول في نفسك، ويمكن أن نطلق على ذلك القدوة.

ثانياً: الشفقة (وهي رحمتك بالأخر وحبك له وتعاطفك معه). وأخيراً: المنطق (وهي الحجة العقلية والإقناع). ولكن كوفي يقرر أن معظم الناس يذهبون مباشرة إلى المنطق، فيحاولون أن يقنعوا الآخر بالعقل فقط، ولكن كوفي يقترح أننا نستطيع أن نقنع الآخرين أكثر إذا التزمنا بالتسلسل التالي: القدوة، ثم الشفقة، ثم المنطق. وهذه العادة (الاستماع الفعال) هي من أنجح وسائل تحقيق العنصر الثاني من وسائل الإقناع وهو الشفقة.

ومن النصائح العملية، أن يواجه المتحدث، وينظر في عينيه، وأن يبتسم له ويساعده على المزيد من الحديث بإعطائه الإشارات الدالة على اهتمامه بالحديث. ولكن الأهم من ذلك كله أن يستمع له بقلبه قبل أن يستمع له بأذنيه.

## تأملات حول العادة الخامسة

«لقد علمتني الحياة أن أفضل طريقة لإقناع الآخرين، هي  
أن تستمع إليهم» (دين رسك)

(لا يسمعون):

عندما كنت أقلب الطرف في القرآن الكريم متبعاً الآيات التي تحت على الاستماع ذهلت لأمرتين؛ الأول: هو كثرة هذه الآيات وتنوعها، والثاني: هو اشتغالها على عوائق الاستماع الجيد. فعلى سبيل المثال ينعي الله تعالى على الذين لا يستمعون إلى الحق ويصدون عنه فيقول: (فَأَعْرَضُ أَكْثَرَهُمْ فَهُمْ لَا يَسْمَعُونَ) <sup>(١)</sup>، ويقول: (أَمْ تَحْسَبُ أَنَّ أَكْثَرَهُمْ يَسْمَعُونَ أَوْ يَعْقِلُونَ) <sup>(٢)</sup>، ويقول: (لَهُمْ آذَانٌ لَا يَسْمَعُونَ بِهَا) <sup>(٣)</sup>. ثم يصف الله تعالى الذين يستمعون بأذانهم، ولكنهم لا يستمعون استماعاً حقيقياً يؤدي إلى التأثير في قلوبهم فيقول: (وَلَا تَكُونُوا كَالَّذِينَ قَالُوا سَمِعْنَا وَهُمْ لَا يَسْمَعُونَ) <sup>(٤)</sup>، وقال: (وَمِنْهُمْ مَنْ يَسْتَمِعُ إِلَيْكَ حَتَّى إِذَا خَرَجُوا مِنْ عَنْدَكَ قَالُوا لِلَّذِينَ أُوتُوا الْعِلْمَ مَاذَا قَالَ آنفًا) <sup>(٥)</sup>، فهذا دليل على أنهم كانوا يسمعون بأذانهم فقط، ولم يفتحوا قلوبهم لفهم ما سمعوه. واعتبر القرآن عدم القدرة على الاستماع المؤدي إلى الهدایة عقوبة ربانية: (وَخَتَمَ عَلَى سَمْعِهِ) <sup>(٦)</sup>، وقال منكراً: (الَّذِينَ كَانَتْ أَعْيُنُهُمْ فِي غَطَاءِ عَنْ ذِكْرِي وَكَانُوا لَا يَسْتَطِيعُونَ سَمْعاً) <sup>(٧)</sup>. فهو لاء لم يكونوا صمماً بالتأكيد، ولكنهم لم يكونوا يستمعون الاستماع الذي يؤدي إلى

- ١ . سورة فصلت، آية ٤.
- ٢ . سورة الفرقان، آية ٤٤.
- ٣ . سورة الأعراف، آية ١٧٩.
- ٤ . سورة الأنفال، آية ٢١.
- ٥ . سورة محمد، آية ١٦.
- ٦ . سورة الحجية، آية ٢٣.
- ٧ . سورة الكهف، آية ١١٢.

الفهم والوعي. ولذلك قال في الآية الأخرى مبينا الاستماع الحقيقى وأثره: (إِنَّمَا يَسْتَجِيبُ الَّذِينَ يَسْمَعُونَ)<sup>(١)</sup>، وقال: (الَّذِينَ يَسْتَمِعُونَ الْقَوْلَ فَيَتَبَعُونَ أَحَسْنَهُ)<sup>(٢)</sup>.

وقال مبيناً إن الانتفاع بآيات القرآن مرتكز على الاستماع الفعال: (إِنَّ فِي ذَلِكَ لِآيَاتِ لِقَوْمٍ يَسْمَعُونَ)<sup>(٣)</sup>. ولذلك أمر العبد الصالح في قصة القرية في سورة يس قومه بهذا الاستماع الحقيقى المؤدى إلى الفهم الصحيح؛ فقال: (إِنِّي آمَنْتُ بِرَبِّكُمْ فَاسْمَعُونِ)<sup>(٤)</sup>. وضرب الله تعالى لنا في القرآن أمثلة عديدة في فن الاستماع الجيد المؤدى إلى الفهم الصحيح. من ذلك مثلاً هذا المثال العجيب الذي حكاه الله تعالى عن الجن، فقال تعالى: (وَإِذْ صَرَفْنَا إِلَيْكَ نَفَرًا مِّنَ الْجِنِّ يَسْتَمِعُونَ الْقُرْآنَ فَلَمَّا حَضَرُوهُ قَالُوا أَنْصِتُوا فَلَمَّا قُضِيَ وَلَوْا إِلَى قَوْمِهِمْ مُنْذَرِينَ ، قَالُوا يَا قَوْمَنَا إِنَّا سَمِعْنَا كِتَابًا أَنْزَلَ مِنْ بَعْدِ مُوسَى مُصَدِّقاً لِمَا بَيْنَ يَدِيهِ يَهْدِي إِلَى الْحَقِّ وَإِلَى طَرِيقٍ مُسْتَقِيمٍ، يَا قَوْمَنَا أَجِبُوكُمْ دَاعِيَ اللَّهَ وَآمُنُوكُمْ بِهِ يَغْفِرُ لَكُمْ مِنْ ذُنُوبِكُمْ وَيَجْرِكُمْ مِنْ عَذَابِ أَلِيمٍ)<sup>(٥)</sup>. فيا له من استماع فعال، تخطى كل الحواجز الطبيعية بين الإنسان والجن وظروف الزمان والمكان وأدى إلى هذا الفهم العميق والاستجابة السريعة.

وفي المقابل، ضرب الله أمثلة كثيرة للاستماع غير المجدي. فبالإضافة إلى ما ذكرنا طرفاً منه أعلاه تطل علينا هذه الصورة من الاستماع غير الجاد الذي ليس الهدف منه فهم الطرف الآخر واستيعاب موقفه وإنما الاستماع لمجرد السمع، فقال تعالى واصفاً المشركين: (مَا يَأْتِيهِمْ مِنْ ذِكْرٍ مِنْ رَبِّهِمْ مُحَدَّثٌ إِلَّا سَمَعُوهُ وَهُمْ يَلْعَبُونَ)<sup>(٦)</sup>، وفي مثال آخر:

١ . سورة الأنعام، آية ٣٦.

٢ . سورة الزمر، آية ١٨.

٣ . سورة يونس، آية ٦٧.

٤ . سورة يس، آية ٢٥.

٥ . سورة الأحقاف، الآيات ٢٨ - ٣١.

٦ . سورة الأنبياء، آية ٢.

(إِذْ يَسْتَمِعُونَ إِلَيْكَ وَإِذْ هُمْ نَجُوَى) <sup>(١)</sup>. ففي هذين المثالين سببان من أسباب ضعف الاستماع الفعال، وهما: الاستهزاء بالطرف الآخر وعدم الاتكتراث به، والتحدث أثناء حديثه وعدم الإنصات له.

الثرثارون:

«لقد سمعنا هذا النقد كثيراً: إنه يتكلم كثيراً، هل سمعت في حياتك أحداً انتقد لأنه يستمع كثيراً؟»

(نورم أجستين)

وفي المقابل نجد الإسلام ينهى عن الشرارة وكثرة الكلام من غير فائدة، في مثل قول النبي صلى الله عليه وسلم: «وإن أبغضكم إلي وأبعدكم مني مجلساً يوم القيمة الثرثارون والمتشدقون والمتفيهقون» <sup>(٢)</sup> وقوله: «امسح عليك لسانك» <sup>(٣)</sup>، وفي رواية أخرى: «املك عليك لسانك» <sup>(٤)</sup>.

### وفي القرآن حوار:

المتأمل في القرآن الكريم يتابع مجموعة متميزة من الحوارات التي وردت للإقناع والتأثير. ونحن نجد أن هذه الحوارات في القرآن هي حوارات حقيقة تُعرض فيها حجاج الطرف الآخر وتُتبين وتناقش في جو مفتوح غير مكبوت. وهذا كما بينا، من أهم عناصر الاستماع الجيد وهو أن يكون الاستماع من أجل فهم الطرف الآخر بصدق، وليس استماع من يعد العدة للرد. خذ مثلاً عرض القرآن لهذه الحجة من المشركين المنكرين للبعث: (وَقَالُوا إِنْ هَذَا إِلَّا سُحْرٌ مُّبِينٌ ، أَئَذَا مِتْنَا وَكُنَّا تُرَابًا وَعِظَامًا أَتَنَا لَمْبَعُوثُونَ ، أَوْ أَبَاؤُنَا الْأُولُونَ) <sup>(٥)</sup>. وخذ مثلاً

١ . سورة الإسراء، آية ٤٧.

٢ . رواه الترمذى، رقم (١٩٤١). ورواه أحمد رقم (١٧٠٦٦).

٣ . رواه الترمذى، رقم (٢٣٣٠).

٤ . رواه أحمد رقم (٦٦٩٢). وأبو داود رقم (٣٧٨٠).

٥ . سورة الصافات، آية ١٥ - ١٧.

عرضه جميع الحجج التي ساقها المشركون متابعة: (أَمْ خُلِقُوا مِنْ غَيْرِ  
شَيْءٍ أَمْ هُمُ الْخالقُونَ ، أَمْ خَلَقُوا السَّمَاوَاتِ وَالْأَرْضَ بَلْ لَا يُوقَنُونَ ،  
أَمْ عِنْدَهُمْ خَزَانَاتٌ رَبِّكَ أَمْ هُمُ الْمُسَيْطِرُونَ ، أَمْ لَهُمْ سُلْطَنٌ يَسْتَعْمِلُونَ فِيهِ  
فَلِيَاتٌ مُسْتَعْهَمٌ بِسُلْطَانٍ مُبِينٍ ..) <sup>(١)</sup> . ففي هذه الآيات العظيمة - وإن  
لم تكن حواراً تقليدياً بين طرفين - نجد أن الله تعالى يسوق حججهم  
كلها ويعرضها دون إخفاء أو كبت. وانظر أخيراً إلى هذا الحوار:  
(قُلْ مَنْ يَرْزُقُكُمْ مِنْ السَّمَاءِ وَالْأَرْضِ أَمْ مَنْ يَمْلِكُ السَّمْعَ وَالْأَبْصَارَ  
وَمَنْ يُخْرِجُ الْحَيَّ مِنَ الْمَيِّتِ وَيُخْرِجُ الْمَيِّتَ مِنَ الْحَيِّ وَمَنْ يُدَبِّرُ الْأُمْرَ  
فَسَيَقُولُونَ اللَّهُ) <sup>(٢)</sup> .

إذا كان القرآن الكريم وهو الكتاب الذي أنزل لهداية البشرية وإرشادها  
إلى الحق يعرض بتجدد كبير حجج الكافرين كما هي ويسجلها إلى يوم  
القيامة في كلام يتبعده الناس بقراءته في كل مكان وزمان فما بالنا لا  
نستطيع أن نستمع للأخرين ونحاول أن نفهم وجهة نظرهم من خلال  
مرجعياتهم هم وتصوراتهم هم؟

«إن أهم ميزة للعقل المثقف أنه يستطيع التأمل في أي فكرة  
مهما كانت ويعامل معها من دون أن يقتنع بها بالضرورة»  
(أرسطو)

(وإنّا أو إياكم):

النقطة التي ذكرها كوفي في أصول الاستماع الجيد، وهي أن المستمع  
لا بد أن يتخلّى قليلاً عن خلفيته المعرفية والثقافية، وينظر للقضية من  
وجهة نظر الآخر ومن منطلقه هو، هي نقطة أصيلة في الفكر الإسلامي؛  
بل هي من آداب الحوار والتي هي أحسن الذي أوصى به الله تعالى

١ . سورة الطور، الآيات ٣٥-٣٨.

٢ . سورة يونس، آية ٣١.

في قوله: (وَجَادَلُهُمْ بِالَّتِي هِيَ أَحْسَنُ)<sup>(١)</sup>. وفي هذا الصدد يقول الله تعالى على لسان المحاورين من الأنبياء في حوارهم لأقوامهم: (قُلْ مَنْ يَرْزُقُكُمْ مِنْ السَّمَاوَاتِ وَالْأَرْضِ قُلْ اللَّهُ وَإِنَّا أَوْ إِيَّاكُمْ لَعَلَى هُدًى أَوْ فِي ضَلَالٍ مُبِينٍ)<sup>(٢)</sup>. ففي هذه الآية بيان لأحد أهم آداب الحوار وهي أن يبدأ الحوار من غير تعصب وتشنج كل طرف لنظرته، وبالتالي تصور الآية هنا جميع الاحتمالات الممكنة الناتجة عن هذا الحوار على لسان النبي: (وَإِنَّا أَوْ إِيَّاكُمْ لَعَلَى هُدًى أَوْ فِي ضَلَالٍ مُبِينٍ)؛ أي يمكن أن تكون نحن على هدى أو في ضلال مبين، ويمكن أيضاً أن تكونوا أنتم على هدى أو في ضلال مبين، إذن فكل الاحتمالات واردة مع بداية الحوار، وأطراف الحوار ليس لديهم قرارات سابقة وإنما هم منفتحون تماماً للتقبل الرأي الآخر.

فإذا كان هذا المبدأ مندوباً إليه في الحوار في أصل العقيدة فكيف يكون الحال في الحوارات في الأمور الفرعية الأخرى؟! ثم تتلو هذه الآية آية عظيمة أخرى في أدب الحوار يقول الله تعالى: (قُلْ لَا تُسْأَلُنَّ عَمَّا أَجْرَمْنَا وَلَا نُسْأَلُ عَمَّا تَعْمَلُونَ)<sup>(٣)</sup>. ففي هذه الآية تلميح إلى أن كل طرف من أطراف الحوار مسؤول عن نفسه، وليس مسؤولاً عن الآخر وبالتالي فلا داعي لاتهام النيات والدخول في القلوب، ولا داعي أيضاً إلى إقصام الرأي على الآخر، وفرضه عليه بالقوة؛ بل يطرح كل من الطرفين حجته على الآخر، ويستمع الآخر إليها استماعاً إيجابياً محاولاً بصدق تفهم وجهة النظر الأخرى، ثم يرد عليه برقق، فإذا لم يتوصل إلى اتفاق تفرق الحوار عن روح إيجابية لا يشعر فيها أحد من الطرفين بأنه ملزم إلزاماً بإقناع الطرف الآخر برأيه. وتطبيقاً لهذا المبدأ العظيم أثر عن غير واحد من الأئمة الأربع

١ . سورة النحل، آية ١٢٥.

٢ . سورة سباء، آية ٢٣.

٣ . سورة سباء، آية ٢٤.

**الحادية الخامسة «أحر من أولاً أن نفهم ثم أن نفهم»**

قولهم: «رأيي صواب يحتمل الخطأ، ورأيك خطأ يحتمل الصواب». وكم سطر التاريخ من المنازرات الشهيرة بين العلماء المسلمين التي انتهت بأن اقتنع كل من الطرفين برأي الآخر وتبناه.

«إننا لا نرى الواقع كما هو في الحقيقة وإنما نراه كما نتصوره». (أنايس نين)

## تطبيقات حول العادة الخامسة

إن تجد خيراً فخذه  
إن بعض القولِ فنُ  
واطرح ما ليس حسناً  
فاجعل الإصلاحَ فناً

«أفرغت يا أبا الوليد؟»

من أهم الأمثلة العملية لتطبيق النبي صلى الله عليه وسلم لأسلوب الاستماع والفهم من الآخر القصة المشهورة التي فيها أن عتبة بن ربيعة جلس إلى النبي صلى الله عليه وسلم، فقال له: يا ابن أخي، إنك منا حيث قد علمت من السلطة في العشيرة والمكان من النسب، وإنك قد أتيت قومك بأمر عظيم، فرقت به جماعتهم، وسفهت به أحلامهم، وعابت به آلهتهم، وكفرت به من مضى من آبائهم، فاسمع مني أعرض عليك أموراً تقبل بعضها. قال النبي صلى الله عليه وسلم: «قل يا أبا الوليد أسمع»، فقال له عتبة ما قال، حتى إذا فرغ قال له النبي صلى الله عليه وسلم: «أو قد فراغت يا أبا الوليد» فقال: نعم، قال: «فاسمع مني»، قال: أفعل، فقرأ عليه النبي صلى الله عليه وسلم مطلع سورة فصلت<sup>(١)</sup>. فانظر إلى حلم النبي صلى الله عليه وسلم وقدرته على الاستماع، لقد جاءه هذا الصنديد من صناديد قريش، واتهم النبي صلى الله عليه وسلم في وجهه بما هو كذب وافتراء، ثم قال له: سأعرض عليك أموراً لعلك تقبل بعضها. لقد كان من الطبيعي بعد هذه المقدمة السمحجة التي قدم بها عتبة حديثه أن يقول له النبي صلى الله عليه وسلم: لقد قلت ما عندك فدعني أرد عليك، كان من الممكن أن يقول له: وماذا عساك أن تعطيني من البدائل، أو أن يقول: وفر على نفسك ما تريده أن تقول، فإني لن أرضى بأي حلول منك. ولكن النبي صلى الله عليه وسلم لم يقل أياً من ذلك؛ بل تنازل وأعطى الرجل حرية الحديث،

١ . روى القصة الإمام ابن كثير في تفسيره، وحسن القصة الألباني.

فقال: «قل يا أبا الوليد أسمع لك». وبعدهما بدا أنه انتهى لم يبادر النبي صلى الله عليه وسلم بالرد مباشرةً متنهزاً فرصة انقطاع حديثه ليبادره بالحديث والهجوم؛ بل تأكّد من أنه فرّغ كل مالديه، وقال كل ما عنده، فخاطبه بكلّيته احتراماً قائلاً: «أو قد فرغت يا أبا الوليد». ثم تم النبي صلى الله عليه وسلم التسلسل بعدما حاول أن يفهم محاوره بأن استعد الآن، بعدهما فرّغ الآخر كل مالديه، وشعر باحترام رأيه وسماع صوته، قال: «فاسمع مني».

### حاطب:

وهذه قصة عجيبة، يتبيّن فيها تنفيذ النبي صلى الله عليه وسلم لهذا المبدأ المهم بشكل عملي. وملخص القصة أن الصحابي الجليل حاطب بن أبي بلتعة خاف على ماله وأهله في مكة قبل فتح مكة بقليل، فأراد أن تكون له يد عند زعماء مكة، فأرسل برسالة إلى أهل مكة ينبعّهم فيها بشيء من أمر النبي صلى الله عليه وسلم. فلما علم النبي صلى الله عليه وسلم بالخبر، أرسل الفرسان ومنهم علي بن أبي طالب رضي الله عنه ليلحقوا بالمرأة التي أرسل معها حاطب رسالته. فلما أتوا بالرسالة قال عمر رضي الله تعالى عنه: «قد خان الله ورسوله والمؤمنين، دعني أضرب عنقه»، يعني حاطباً. فالتفت النبي صلى الله عليه وسلم إلى حاطب، وقال: «ما حملك على ما صنعت؟» فقال حاطب: «والله ما بي ألا أكون مؤمناً بالله ورسوله، أردت أن يكون لي عند القوم يد يدفع الله بها عن أهلي ومالي، وليس أحد من أصحابك إلا له هناك من عشيرته من يدفع الله به عن أهله وما له»، فقال رسول الله صلى الله عليه وسلم: «صدق، ولا تقولوا له إلا خيراً»، فكرر عمر: «إنه قد خان الله ورسوله والمؤمنين، دعني فلأضرب عنقه» فقال النبي صلى الله عليه وسلم: «أليس من أهل بدر، لعل الله اطلع إلى أهل بدر، فقال: اعملوا ما شئتم، فقد غفرت

لكم»، فدمعت عيناً عمر وقال: «الله ورسوله أعلم»<sup>(١)</sup>.

ففي هذه القصة مثال آخر يبين تطبيق النبي صلى الله عليه وسلم لهذه القاعدة المهمة. ففي هذه القصة نجد أن حاطباً رضي الله عنه قد أفشى سر النبي صلى الله عليه وسلم لأعدائه وعرض الجيش للخطر. فلما انكشف الأمر وتبيّن ما صنع، بادر عمر رضي الله عنه إلى التصرف الذي تعلّمه ردة الفعل الطبيعية على فعل كهذا، بدا في ظاهر الأمر أنه خيانة عظمى ونفاق وردة، قال عمر: «دعني أضرب عنقه فقد نافق». ولكن النبي صلى الله عليه وسلم كان يريد أن يعرف من حاطب مباشرة السبب الحقيقي من وراء فعله هذا، هل فعل هذا موافاةً للكافرين وطعناً في المؤمنين، أم أنه فعل ذلك طلباً للدنيا وخوفاً على نفسه وأهله وماليه في لحظة ضعف، والفرق بين الموقفين كبير، فبادر صلى الله عليه وسلم بالاستماع إلى حاطب أولاً قبل أن يصدر حكمه عليه، أراد أولاً أن يفهم الطرف الآخر وخلفيته ودوافعه قبل أن يصدر الأحكام في حقه، فقال صلى الله عليه وسلم: «يا حاطب ما حملك على ما صنعت؟ ثم بدا له بعد الاستماع أن المسألة كانت في أصلها خوف على الدنيا، وليس خيانة عقدية كما بدا في أول الأمر فعفا عنه.

«إننا نبني أسواراً كثيرة ولا نبني جسوراً بالقدر الكافي»

(إسحاق نيوتن)

«ما حملك أن بلت في مسجدنا؟»:

عن ابن عباس رضي الله عنهمَا قال: أتى النبي صلى الله عليه وسلم أعرابي فبایعه في المسجد ثم انصرف، فقام ففحج ثم بال، فهم الناس به، فقال النبي صلى الله عليه وسلم: «لا تقطعوا على الرجل بوله» ثم قال: «أَلَسْتَ بِمُسْلِمٍ؟» قال: بلى، قال: «ما حملك أن بلت في مسجدنا؟» قال: والذى بعثك بالحق ما ظننته إلا صعيداً من الصعادات فبلت فيه،

١ . رواه البخاري، رقم (٣٦٨٤).

فأمر النبي صلى الله عليه وسلم بذنب ماء فصب على بوله. فانظر إلى حسن استماع النبي صلى الله عليه وسلم واستفساره عن عذر الرجل، بدلاً من الأخذ بالشدة ومحاكمته بناءً على تصورات مسبقة، فتصورات الصحابة كانت أن هذا المسجد مكان مقدس لا ينبغي أن يدنس بالبول، ولا يليق فيه هذا العمل، ولكن مرجعية هذا الأعرابي مختلفة، فقد ظن أن المسجد صعيد من الصعادات، فبال فيه، ولم يكن هناك من سبيل لأن يفهم الطرف الأول الطرف الثاني إلا بالاستماع الجيد. فطلب النبي صلى الله عليه وسلم من الرجل أن يبين له السبب الذي دعاه إلى عمله هذا، وأنصت له، وتفهم موقفه كما قاله، وتصرف بناءً على ما سمع وفهم من الرجل. وقد كان لأثر هذه العبرية في التعامل من قبل النبي صلى الله عليه وسلم أن لم ينفر الأعرابي البسيط وإنما حبيه في الإسلام وفي شخصه الكريم وألف قلبه كما تبين نهاية القصة.

«ما عندك يا ثمامة؟»:

أسر الصحابة رضي الله عنهم ثمامة، وكان سيداً في قومه، فربطوه بسارية المسجد، فخرج إليه النبي صلى الله عليه وسلم، فقال: «ما عندك يا ثمامة؟»، فقال: عندي يا محمد خير، إن تقتلْ تقتلْ ذا دم، وإن تُنعمْ تُنعمْ على شاكر، وإن كنت تريد المال فسلْ تعطِ منه ما شئت. فقال رسول الله صلى الله عليه وسلم: «أطلقوا ثمامة» فانطلق ثمامة فاغتسل ثم دخل المسجد، فقال: أشهد أن لا إله إلا الله وأشهد أن محمداً رسول الله، يا محمد والله ما كان على وجه الأرضِ وجه أبغضُ إليَّ من وجهك، فقد صار وجهك أحبَّ الوجوه كلها إليَّ....<sup>(١)</sup>. وشاهدنا في هذه القصة كذلك أن النبي صلى الله عليه وسلم بدأ أول ما بدأ بالاستماع قبل الكلام، وقبل الحكم فقال لثمامة: «ماذا عندك يا ثمامة؟»

١ . رواه البخاري، رقم (٤٠٢٤).

وهو سؤال استفتاحي يحضر الآخر على الحديث. وبعدما استمع إليه النبي صلى الله عليه وسلم وفهم منطقه، واستوعب موقفه، تصرف صلى الله عليه وسلم بناءً على هذا الفهم فأطلقه، فحصل هذا التحول العجيب في توجه الرجل وتعامله بعد ذلك.

### «ما حملك»؟:

والقصص أكثر من أن تخصى في تقرير هذا الأسلوب من النبي صلى الله عليه وسلم في استبيان نوايا الناس ومرئياتهم في ما صدر منهم قبل استصدار الأحكام عليهم جزافاً بناءً على استنتاجات شخصية مسبقة. ولقد تبعت مواقف كثيرة استخدم فيها النبي صلى الله عليه وسلم هذا الأسلوب نفسه، فضلاً عن أساليب أخرى كثيرة في محاولة الفهم قبل الحكم. وأختتم بقصة الرجل الذي ظاهر من أمراته، فأتى النبي صلى الله عليه وسلم يستفتته في أنه وقع عليها، فابتدره النبي صلى الله عليه أول ما ابتدره بقوله الاستفتاحي الاستنطافي الرقيق: «ما حملك على هذا يرحمك الله؟»<sup>(١)</sup>.

### «ألا تحدثوني!»:

وكان النبي صلى الله عليه وسلم في الجملة كثير الاستماع إلى الناس، فعلى سبيل المثال: كان صلى الله عليه وسلم يسأل أصحابه أن يقصوا عليه أحلامهم ومناماتهم. ولما رجع إلى رسول الله صلى الله عليه وسلم مهاجرة البحر قال: «ألا تحدثوني بأعاجيب ما رأيتم بأرض الحبشة»<sup>(٢)</sup>. وكان لا يحقر حدثاً مهما كان، ومن ذلك القصة المشهورة التي أخذت فيها عائشة رضي الله عنها تقصر على النبي صلى الله عليه وسلم قصة أبي زرع وأم زرع، وهي قصة طريفة مشهورة في حكاية أخبار النساء

١ . رواه الترمذى، رقم (١١٢٠).

٢ . رواه ابن ماجه، وحسنه الألبانى.

مع أزواجهن. فاستمع النبي صلى الله عليه وسلم إلى القصة منصتاً مستجماً أذنه وذهنه، حتى انتهت عائشة رضي الله عنها من هذه القصة الطويلة، على الرغم من مشاغل النبي صلى الله عليه وسلم الكثيرة ومهامه الكبيرة ومقامه العالي. والدليل على أنه استمع إلى القصة حقاً - ولم يكن كثثير من الأزواج الذين لا يستمعون حقاً. أنه قال: «كنت لِكِ كَأْبِي زَرْعَ لَأْمَ زَرْعَ»<sup>(١)</sup>.

«ما تنقمون على عليّ؟»:

وقد اتبع هذا النهج المبارك في حوار المخالف والاستماع له أولاً الصحابة من بعد النبي صلى الله عليه وسلم، وقصصهم في ذلك أكثر من أن تخصى وقد فصلت في كتب مستقلة. ولكنني أسوق إليك مثلاً واحداً، وهو قصة الحوار الشهير بين ابن عباس والخوارج، ذلك أن فيه عبراً كثيرة. فقد روى الباقلاني والشاطبي وغيرهما أن علي بن أبي طالب رضي الله عنه بعث ابن عباس رضي الله عنهما إلى الخوارج يناظرهم، والقصة طويلة، وفيها أن ابن عباس أول ما بدأ القوم بالخوارج قال أول ما قال: ماذا تنقمون على علي بن أبي طالب؟ قالوا: ننقم عليه ثلاثة أمور. قال: هاتوا. وأخذوا يعددون مأخذهم على أمير المؤمنين رضي الله عنه، وهو يفتدها لهم ويناقشهم فيها حتى إذا فرغوا، قال: أوَ قد فرغتم؟ قالوا: نعم. فانظروا إلى تمثيل ابن عباس رضي الله عنه هذا الفن في الحوار وهو البدء بالاستماع الإيجابي قبل محاولة الإسماع الإقناعي، ثم انظروا إلى نتيجة هذا الحوار التاريخي مع هذه الفتاة الباغية العديدة من فرق المسلمين، قال الراوي: فرجع منهم عن مذهب الخوارج ألفان<sup>(٢)</sup>.

١ . رواه البخاري، رقم (٤٧٩٠).

٢ . أخرج القصة عبد الرزاق في «المصنف»، وأحمد في «المسند»، والحاكم في «المستدرك» وقال الحاكم: صحيح على شرط مسلم.

لسان وأذنان:

والأثار في الحض على الاستماع إلى الآخرين كثيرة. منها على سبيل المثال قول أبي الدرداء رضي الله تعالى عنه حين يقول: «إن الله خلق لي أذنين ولساناً واحداً؛ كي أسمع أكثر مما أقول». منها قول عبدالله بن الطاهر بن حسين: «أكثر الأذن للناس عليك، وأبرز لهم وجهك، وسكن لهم حواسك». (وقد روي عن أبي الدرداء رضي الله عنه أنه قال: «لا خير في الحياة إلا لأحد رجلين: من صمت واع، أو متكلم عالم»). وقد كان من نصيحة بعض الحكماء لابنه أن قال له: «أيا بني، تعلم حسن الاستماع كما تتعلم حسن الحديث، ول يجعل الناس أنك أحرص على أن تسمع منك على أن تقول».

ومن أهم عناصر الاستماع التعاطفي أن تستمع لتفهم، ولترى وجهة النظر الأخرى، لا أن تستمع لتردد وتصيد الأخطاء، أن تستمع لما يقوله الآخر من وجهة نظره هو لا من وجهة نظرك أنت. وقد تنبأ الإمام ابن حزم لهذا المعنى الدقيق عندما قال: «من أراد الإنصاف فليتوهم نفسه مكان خصميه، فإنه يلوح له وجه تعسُّفه». ومن ذلك أيضاً قول الإمام الشافعي رحمة الله: «ما كلمت أحداً قط إلا ولم أبال بين الله الحق على لسانني أو لسانه». وأختتم بهذهتين الطريفتين لابن الرومي:

من لي بآنسان إذا خاصمته وجهلت كان الحلم رد جوابه  
وتراه يصغي للحديث بسمعه وبقلبه ولعله أدرى به

العادة السادسة:

## «التعاون الإنمائي»

قال تعالى: (وتعاونوا على البر والتقوى)

(سورة آل عمران)



العادة السادسة «الذهاون الإنهاي»

أشفقت تحرق العواذل بيننا  
وتوقدت أنفاسنا حتى لقد

(المتنبي)



### ملخص هذه العادة:

تحدثنا في العادة الرابعة . وهي أساس العلاقات الناجحة بين الناس . أن العلاقة لا بد أن تكون مبنية على النفع للطرفين ، وبناءً على ذلك فإن كلا طرفي العلاقة يكون كاسباً . ولكن هذه العادة السادسة المبدعة تفتح أفقاً هو في مجاله أوسع من العادة الرابعة وأكثر تميزاً . في هذه العادة لا يشترط النفع العام لكلا الطرفين وحسب؛ بل يجب أن تكون المحصلة النهائية للعلاقة أكبر من مجموع العطاء المودع فيها . إن عادة النفع لجميع الأطراف تعني أن واحداً زائد واحد يساوي اثنان ، ولكن عادة التعاون الإنمائي المبدع تعني أن واحداً زائد واحد يساوي ثلاثة أو أكثر . إنها لا تعني الحلول الوسط ، ولا تعني التنازل ، ولا تعني حل المشكلة كييفما اتفق . إنما تعني الحلول المبتكرة التي تؤدي إلى النتائج الجديدة التي تراعي الاختلافات بين الناس ، وتجد الحلول لما كان يبدو مستحيلاً من قبل .

«إنني أحاول أن أستخدم كل إمكانيات عقلي ، ولا أكتفي بذلك؛ بل أستعير عقولاً أخرى كذلك». |  
(ودرو ويلسون)

أول خطوة لقدر شرارة التعاون الإنمائي أن نفكر بعقلية جديدة، وننظر إلى المشكلة من زاوية جديدة. هذه الخطوة المهمة مستوحاة من الحكمة المشهورة التي أطلقها إينشتاين عندما قال: "إن المشكلات العميقه التي نواجهها لا يمكن حلها بالعقلية نفسها التي كنا نفكّر بها عندما صنعناها". إن علينا أن نفكّر بأسلوب جديد. بعد ذلك نحاول أن نتعاون لكي نتوصل لحلول مبدعة ومبتكرة لهذه المشكلات. في هذه الحلول يعطي كل منا أحسن ما عنده، ويقدم كل منا عصارة فكره وتجربته، وتكون النتيجة في العادة حلوّاً أكثر عملية وعمقاً للمشكلة المزمنة التي بدت أول الأمر كأنها كارثة.

مثلاً إذا كان هناك شخصان مشتركان في غرفة ما، وكان أحدهما يحب البرد والأخر يحب الحر، وقد بدأت الخلافات تدب بينهما حول هذا الأمر، فإن أول حل لهذه المشكلة أن يستمع كل منهما للآخر ويتفهم وجهة نظره. ثم ليس أمامهم سوى تطبيق أحد العادتين الرابعة أو السادسة. فإذا حاولنا تطبيق العادة الرابعة فإنهم لابد أن يجدوا وسيلة إلى أن يكسبوا كليهما، وإلا إذا تنازل أحدهما أو انتقل إلى غرفة أخرى فلن تكون قد طبقنا العادة الرابعة حقيقة، ولذا فنحن بحاجة إلى العادة السادسة حتى نطبق العادة الرابعة، فلا بد لهم من حل جديد ومبتكر ليضمن لهم الاستفادة من هذه العلاقة، فمثلاً يمكنهم أن يضعوا جدولًا لتشغيل المكيف، أو تغيير مكان أسرتهم، أو تغيير نوع المكيف، أو تبديل غرفهم مع آناس آخرين يحبون البرد أو الحر مثلهم وهكذا .. المهم أن يجدوا طريقة مبتكرة جديدة مختلفة عن الحلول الجاهزة التي تضمن حق أحدهما فقط بل تضمن حقوقهما معاً.

«إذا كان الرجال في مكان العمل متفقين في كل شيء فإن العمل بحاجة إلى واحد منهم فقط، وإذا كانوا مختلفين في كل شيء فإن العمل ليس بحاجة إلى أي منهم». (داريل زانوك)

## تأملات حول العادة السادسة

(وَتَعَاوَنُوا عَلَى الْبِرِّ وَالتَّقْوَى) <sup>(١)</sup>:

هذه العلاقات التكاملية الإبداعية نجدها بوضوح في كثير من تشريعات الإسلام الاجتماعية. نجدها مثلاً في التعاون على البر والتقوى، نجدها في الأمر بالمعروف والنهي عن المنكر، نجدها في مبدأ الشورى. كل هذه المبادئ من المفترض أن تتكامل فيها الجهود بحيث تتفاعل العناصر الاجتماعية بعضها مع بعض، فتعطي نتيجة هي أكبر من مجموع أفرادها بما يتحقق به معنى الأمة الحق.

**وشبّك بين أصابعه:**

رأيت إلى اللبنان وقد وضعت فيه اللبنات دون أن يجمع بينها الإسمنت؟ هل يصمد بناء مثل هذا في وجه أبسط العوامل البيئية؟ قال صلى الله عليه وسلم: «المؤمن للمؤمن كالبنيان يشد بعضه ببعض، وشبّك بين أصابعه» <sup>(٢)</sup>. ففي هذا الحديث إشارة واضحة إلى أن وجود اللبنات بعضها بجوار بعض يشد بعضها ببعض، ويؤدي إلى نتيجة هي أعظم وأكبر بكثير من الأثر والقوة الموجودة في آحادها وفي مجموعها العددي.

**البركة:**

ومن المرتبط بهذه العادة المهمة من المنظور الإسلامي مفهوم البركة. ذلك أن البركة تعني الزيادة الحاصلة أكثر من المتوقع بفضل الله ومنتها. هذه البركة تتحقق بتقوى الله وابتغاء رضاه في كل وقت، ومن ذلك التعاون على البر والتقوى الذي أمر الله به. فهذا النبي صلى الله عليه

١ . سورة المائدة، آية ٢.

٢ . رواه البخاري، رقم (٤٥٩).

وسلم يقول: « طعام الواحد يكفي الاثنين، وطعم الاثنين يكفي الأربعة، وطعم الأربعة يكفي الخمسة»<sup>(١)</sup>.

«أعلمُهُ أنَّكَ تَحْبُّهُ»:

من وسائل تنامي الألفة والمحبة بين المسلمين وصية شديدة التأثير عميقه الدلالة. ذلك أننا أمرنا إذا أحببنا أحداً أن نعلمه أننا نحبه. هذا الإعلام له في النفس أثر كبير في تنمية الحب وتدعميه، كما لا يعرف إلا من جرّب. فقد روي أن رجلاً أتى النبي صلى الله عليه وسلم، فقال بعض أصحابه: إني لأحّبه في الله، فقال صلى الله عليه وسلم: فأخبرته؟ قال: لا، قال: فأخبره. فقال: تعلم أنني أحّبك في الله. قال: فقال: أحّبّك الذي أحّببته فيه<sup>(٢)</sup>. هذا الإخبار من شخص لآخر في نظري يؤدي إلى تضاعف كبير لقوة العلاقة بين هذين الشخصين وتنامٌ كبيرٌ لها.

«القليلون منا الذين يستطيعون عمل أشياء عظيمة، ولكننا جميعاً يمكننا القيام بأشياء بسيطة بحب عظيم».  
(الأم تريسا)

١ . رواه مسلم، رقم (٣٨٣٦).  
٢ . رواه أحمد، رقم (١٢١٣٠).

## تطبيقات حول العادة السادسة

### المؤاخاة

من أوضح الأمثلة العملية في التاريخ الإسلامي على مفهوم التكامل أو التعاون الإنمائي في نظري المؤاخاة التي عقدها النبي صلى الله عليه وسلم بين المهاجرين والأنصار بعد الهجرة. تلك المؤاخاة التي لم يعرف التاريخ مثلها، استطاعت أن تتغلب على جميع الفروق النفسية والشخصية بين البشر، وتتغلب على الكثير من الصعوبات الحقيقة في النسيج الاجتماعي لتلك الدولة الوليدة، وتشكل جوًّا جديداً ومناخاً متميزاً لتنامي فرص جديدة من التكافل والتعاون والأخوة.

عن أنس رضي الله تعالى عنه قال: قدم عبد الرحمن بن عوف المدينة فآخى النبي صلى الله عليه وسلم بينه وبين سعد بن الربيع الأنصاري، وكان سعد ذا غنى، فقال عبد الرحمن بن عوف: أقسامك مالي نصفين، وأزوجك إحدى زوجتي، فقال عبد الرحمن: بارك الله لك في أهلك ومالك، دلني على السوق.

ففي هذه القصة التي سقتها مختصرة تطبيقان بديعان لثلاث عادات من العادات السبع، الجزء الأول من العادة السادسة التي نحن بصددها، وهو التعاون الإنمائي، فانظر إلى هذا الصحابي الجليل الذي ابتدع هذا الحل التعاوني العجيب مع أخيه المهاجر، مع ما فيه من التضحية والإيثار، هذا الحل المبتكر الذي يحقق المصالح جميعاً بل وينميها، ولكن انظر إلى الحل المبتكر الآخر الذي قام به عبد الرحمن بن عوف، إذ أراد أن يكون أكثر إغائية وزيادة؛ فقال: «دلني على السوق».

إضافة إلى ما ذكرت من الروح التعاونية الإنمائية بين الرجلين فإن تصرف سعد رضي الله عنه فيه تطبيق إسلامي أصيل للعادة الرابعة: أربعُ ويربح الآخرون، حيث يربح أخوه المال والزوجة، ويربح هو الأجر من الله تعالى. كما أن في تصرف عبد الرحمن بن عوف رضي الله عنه قمة

المبادرة والشعور بالمسؤولية. فما أعظمها من قصة.  
ثم انظر بعد إلى ثمرة هذه العقليات المبدعة المؤثرة في بقية الحديث: ثم  
لبيث ما شاء الله فجاء عبد الرحمن وعليه وضر من صفرة، فقال النبي  
صلي الله عليه وسلم: «مهيم؟»، فقال: يا رسول الله تزوجت امرأة من  
الأنصار، قال: «ما سقت إليها؟»، قال: نواة من ذهب، قال: «أولم ولو  
بشاشة». <sup>(١)</sup>.

### تلخيص للعادات الثلاث «من الرابعة حتى السادسة»:

#### تحقيق الاعتماد التكاملـي

بتحقيق العادات الرابعة والخامسة والسادسة يكون الإنسان قد انتقل من مرحلة الاعتماد على نفسه إلى مرحلة التكامل مع غيره. إنه بعد أن حقق نفسه، وعرف ما يريد وكيف يحصل عليه في العادات الثلاث الأول، تعلم هنا ثلاثة عادات فعالة في كيفية التعامل مع الآخرين. هذا التعامل الذي ينبغي أن يكون مبنياً أصلـاً على إرادة الخير لطيف العلاقة، هذا هو الحد الأدنـى من العلاقة، أن يخرج طرفا العلاقة كاسبين.

ولكن هناك مرحلة هي في حقيقتها أعلى وأرقى من المرحلة السابقة، إنها مرحلة التعاون الإنـائي، وهنا لا يراد النفع والمكسب لطرفـي العلاقة فقط، بل يراد أن توجد حلول وتصنـع أفكار تصل بالطرفـين إلى نتيجة هي أفضل من مجرد الاجتماع، وتخلق بينهم حلولاً إبداعـية تتخطـى المشكلـات، هي الكيميـاء السحرية التي تتفاعل بواسطـتها الأفـكار المختلفة والقدرات المتبـانـة في الخروـج بالحلول المبتـكرة للمـشكلـات المـزـمنـة. وبين هـاتـين المرـحلـتين هـنـاك عـادـة الاستـمـاع، وهو أـسـاسـ الـحـوارـ وجـوهـرـ فـهـمـ الآخرـ الـذـي تعـتمـدـ عـلـيـهـ العـادـاتـ الـرـابـعـةـ وـالـسـادـسـةـ.

١. رواه البخاري، رقم (١٩٠٨).

العادة السابعة:  
**«اَشْحَذِ الْمُنْشَارِ»**

قال النبي صلى الله عليه وسلم : «ساعة وساعة»  
(رواه مسلم)



كل السيوف إذا طال الضراب بها  
يمسها غير سيف الدولة السأم

(المتنبي)



### ملخص هذه العادة:

هذه العادة هي عادة التجديد الذاتي المستمر. ذلك أن النفس ميالة إلى الركون والتبلد، فلا بد من تجديد حيويتها وتنمية قدراتها. هذا التجديد لا بد أن يشمل نواحي الحياة كلها: الروح والعقل والجسد. فالروح تُنمى كما يقترح كوفي - بالتأمل والصلة والعزلة. والعقل يجدد بالتفكير المستمر والقراءة وإدeman تعلم المهارات والعلوم الجديدة. والجسد ينمى بالرياضة والحركة والحفظ على الصحة.

يدرك كوفي في هذه القاعدة مثلاً جميلاً يوضح به أهمية هذه القاعدة. تصور مزارعاً أو عاملاً يعمل على قطع جذع شجرة كبير بمنشاره. وفجأة، مر عليه رجل آخر فرأى العامل قد أعياه العمل حتى إنه يتصرف عرقاً، وتتصاعد أنفاسه تعباً، فقال له مقترباً: هلا سنت المنشار حتى يساعدك على القطع؟ فأجابه العامل: ألا ترى أنني مشغول، أريد أن أنهي قطع هذه الأشجار الكثيرة، لا وقت لدى !!

«الطريق إلى النجاح لابد أن يخضع لصيانة مستمرة»

(ليلي تو ملين)

هذا مثال بديع يبيّن لك تفاهة العذر الذي يبديه بعضهم من أنه مشغول بشؤون الحياة ومشاغلها عن نفسه، وقد نسي أن العناية بنفسه توفر له الوقت، وتشخذ همته؛ ليكون أكثر فاعلية وإيجابية، وتملؤه بالنشاط والحيوية. هذه العادة كما ترى مرتبطة ارتباطاً وثيقاً بمفهوم كوفي للفاعلية، وإنها ليست مجرد الإنتاج، وإنما القدرة المستمرة على الإنتاج. وهي مرتبطة أيضاً بالعادة الثالثة؛ حيث إن هذه الأعمال كلها في المربع الثاني، هي أعمال مهمة؛ لأنها متعلقة بأهداف الإنسان ورسالته في الحياة، ولكنها ليست ملحمة، وليس بها جانب الضغط النفسي؛ بل هي عادةً ما تدفن تحت ركام الأعمال اليومية التي تبدو مهمة وعاجلة. ولكن، لو لم يتبنّه الإنسان إلى هذه العادة فإنه سرعان ما يضعف وي فقد الفاعلية.

«السعادة هدية يستحقها فقط أولئك الذين يفتحونها». |  
| (مجهول).

الإنسان بحاجة ماسة إلى التجديد والنمو المستمر. إن الإنسان يحكم على نفسه بالموت عندما يتوقف عن التعلم والتأمل. هذا الكون الفسيح، كتاب مفتوح تسرح فيه النفس الإنسانية في تأمل عميق. هذه النفوس البشرية وتفاعلاتها وعلاقاتها مدرسة مستمرة في دوافع الإنسان وكرامته وتجاربه. هذا الكم الهائل من الكتابات والمحاضرات والمعلومات كلية متحركة تستطيع من خلالها أن تتجاوز قدراتك العقلية المحدودة إلى عالم غير محدود من العقول والخبرات المختلفة، وأن ت في كرسيك لم تتحرك. ولكن هذا كله كما ذكرنا سابقاً لا يمثل للإنسان العادي أي أولوية، ولذلك فإن مناشيرنا غالباً غير مسنونة، ومن ثم فهي غير فعالة بشكل كاف. <

### تأملات حول العادة السابعة

لم يُعنَّ دينٌ أو منهجٌ عرفه البشر بالإنسان بوصفه وحدة متكاملة مثل ما عنى الإسلام. خاطب في الإنسان عقله وروحه واعتنى بجسده وضبط له علاقاته الاجتماعية. ولذلك كان المسلم الحق متوازناً لا يطغى فيه جانب على جانب. كما اهتم الإسلام بالتنمية المستمرة والتجديد المتتالي للطاقة والقدرة.

«كثيرون يفوتهم نصيبهم من السعادة، ليس لأنهم لم يجدوها؛ بل لأنهم لم يتوقفوا ليستمتعوا بها».

(دبليو فيزر)

### «ساعة وساعة»:

والإسلام بوصفه دين الفطرة، أدرك أن الإنسان على الرغم من كونه مكلفاً في هذه الحياة، وأنه قد تحمّل الأمانة العظيمة التي تهربت منها السماوات والأرض والجبال وأباينَ أنْ يحملنها، إلا أنه لا بدّ له من شيء من الترويح الذي يفرّج به الهمّ ويجدد به النشاط. وقد تنبأ إلى هذا المعنى الصحابة الكرام بحساسيتهم المعهودة. يقول حنظلة بن الربع الأسيدي رضي الله عنه: «كنا عند رسول الله صلى الله عليه وسلم يذكروا بالنار والجنة، حتى كأنّارأي عين، ثم جئت إلى البيت فضاحتك الصبيان ولاعبت المرأة، فخرجت فلقيت أبو بكر فذكرت له ذلك، فقال: وأنا فعلت مثلما تذكر. فانطلقت أنا وأبو بكر حتى دخلنا على النبي صلى الله عليه وسلم فقلت: نافق حنظلة يا رسول الله! فقال: مه، وما ذلك؟ قلت: يا رسول الله، نكون عندك فتذكروا بالجنة والنار حتى كأنّارأي عين، فإذا خرجنَا من عندك عافسنا الأزواج والأولاد والضيّعات، فنسينا كثيراً. فقال رسول الله صلى الله عليه وسلم: «والذي نفسي بيده لو أنكم تدومون على ما تكونون عندي وفي الذكر لصافحتكم

الملائكة على فرشكم وفي طرقاتكم، ولو كانت تكون قلوبكم كما تكون عند الذكر، لصافحتكم الملائكة حتى تسلم عليكم في الطرق، ولكن يا حنظلة: ساعة وساعة، ساعة وساعة، ساعة وساعة<sup>(١)</sup>. ففي هذا الحديث تقرير مباشر وصريح لمبدأ الترويج في الإسلام وأثره الفعال في الفاعلية. والحق أن مشكلة أمتنا الآن لا تكمن في الحقيقة في قلة الترويج، وإنما في كثرته وتفاهته، وكون كثير منه مدمر للفاعلية. أضف إلى ذلك انسياط الحواجز بين ساعة الترويج وساعة الجد حتى إن الأولى كثيراً ما تطغى على الأخرى.

«لا يكنت أَنْ تتحكِّمْ فِي طُولِ حَيَاةِكَ، وَلَكِنْ يَكْنِتْ أَنْ تتحكِّمْ فِي عَرْضِهَا وَعُقْدِهَا وَارْتِفَاعِهَا». (إيفان أيزر)

#### (لعلكم تتفكرون)

ومن أمثلة تنمية الجانب العقلي الإشارات القرآنية الكثيرة إلى التأمل والتفكير في ملوكوت الله تعالى في الأكونان، ومن ذلك قوله تعالى: (أَفَلَا يَنْظُرُونَ إِلَى الْأَيْلَ كَيْفَ خُلِقَتْ ، وَإِلَى السَّمَاءِ كَيْفَ رُفِعَتْ ، وَإِلَى الْجَبَالِ كَيْفَ نُصِبَتْ ، وَإِلَى الْأَرْضِ كَيْفَ سُطِحَتْ)<sup>(٢)</sup>، وقوله: (أَفَلَمْ يَنْظُرُوا إِلَى السَّمَاءِ فَوْقُهُمْ كَيْفَ بَنَيْنَاهَا وَزَيَّنَاهَا وَمَا لَهَا مِنْ فُرُوجٍ، وَالْأَرْضَ مَدَدَنَاها وَأَقْيَنَا فِيهَا رَوَاسِيَ وَأَنْبَنَا فِيهَا مِنْ كُلِّ زَوْجٍ بَهِيجَ، تَبَصِّرَةً وَذَكْرَى لِكُلِّ عَبْدٍ مُّنِيبٍ)<sup>(٣)</sup>. إذن فمن نتائج التفكير في هذه الأشياء التبصرة والذكرى.

ويقول تعالى: (وَهُوَ الَّذِي أَنْزَلَ مِنَ السَّمَاءِ مَاءً فَأَخْرَجَنَا بِهِ نَبَاتَ كُلِّ شَيْءٍ فَأَخْرَجَنَا مِنْهُ خَضِرًا نُخْرِجُ مِنْهُ حَبَّاً مُتَرَابِكًا وَمِنْ النَّخلِ

١ . رواه مسلم.

٢ . سورة الغاشية، آية ١٧ - ٢٠.

٣ . سورة ق، آية ٦ - ١٠.

منْ طَلَعَهَا قِنْوَانُ دَانِيَةٌ وَجَنَّاتٌ مِنْ أَعْنَابٍ وَالرِّيَّتُونَ وَالرِّمَانَ مُشْتَبِهًا وَغَيْرَ مُشَابِهٍ انْظُرُوا إِلَى ثَمَرَهُ إِذَا أَثْمَرَ وَيَنْعِهِ إِنَّ فِي ذَلِكُمْ لَآيَاتٍ لِقَوْمٍ يُؤْمِنُونَ<sup>(١)</sup>. ثُمَّ يَنْكِرُ اللَّهُ تَعَالَى عَلَى الَّذِينَ هُمْ فِي غَفْلَةٍ عَنِ التَّأْمُلِ فِي مُلْكَوْتِهِ وَآيَاتِهِ فَيَقُولُ: (وَكَائِنٌ مِنْ آيَةٍ فِي السَّمَوَاتِ وَالْأَرْضِ يَمْرُونَ عَلَيْهَا وَهُمْ عَنْهَا مُعْرِضُونَ)<sup>(٢)</sup>. ثُمَّ دُعَا إِلَيْهِ إِنْسَانٌ إِلَى أَنْ يَتَأْمُلَ فِي السِّنْنِ الاجتماعيةِ الَّتِي يُثْهِا اللَّهُ فِي هَذَا الْكَوْنِ فَقَالَ مُثْلًا: (وَمَنْ آيَاتِهِ أَنْ خَلَقَ لَكُمْ مِنْ أَنفُسِكُمْ أَزْوَاجًا لِتَسْكُنُوا إِلَيْهَا وَجَعَلَ بَيْنَكُمْ مَوَدَّةً وَرَحْمَةً إِنَّ فِي ذَلِكَ لَآيَاتٍ لِقَوْمٍ يَتَفَكَّرُونَ<sup>(٣)</sup>، ثُمَّ دُعَا إِلَيْهِ إِنْسَانٌ إِلَى أَنْ يَتَأْمُلَ فِي نَفْسِهِ الَّتِي بَيْنَ جُنْبَيْهِ فَقَالَ: (وَفِي أَنفُسِكُمْ أَفْلَا تَبْصِرُونَ<sup>(٤)</sup>).

| «إِنَّ الْحَيَاةَ الَّتِي لَا تَرَاجِعَ لَا تَسْتَحقُ أَنْ تَعَاش». (سقراط)

(اقْرَأْ بِاسْمِ رَبِّكَ الَّذِي خَلَقَ) <sup>(٥)</sup>:

وَمِنَ الدَّلَائِلُ عَلَى اهْتِمَامِ الْإِسْلَامِ بِتَنْمِيَةِ الْعُقْلِ بِالْتَّعْلِمِ أَنَّ الْوَحْيَ بَدَأَ فِي دِينِ الْإِسْلَامِ بِلِفْظِ: (اقْرَأْ) مُؤْكِدًا بِأَبْيَانِ بَيْانِ أَهْمَى الْقِرَاءَةِ وَالْتَّعْلِمِ. إِنَّ بِدَائِيَةَ أَوَّلِ كَلْمَةِ مِنَ الْقُرْآنِ الْكَرِيمِ وَبِدَءَ الْوَحْيِ وَنَشَأَ الْأُمَّةُ الْمُسْلِمَةُ بِهَذَا الْلِفْظِ الْمَعْجَزِ، اقْرَأْ، لَهُ دَلَالَاتٌ عَمِيقَةٌ مِنَ النَّاحِيَةِ الْفَكْرِيَةِ وَالْعَمَلِيَّةِ لَا يَتَسْعَ الْمَجَالُ لِبَسْطِهَا، وَلَكِنْ يَكْفِيُ هَذِهِ الإِشَارَةُ إِلَى أَنَّ اللَّهَ تَعَالَى قَادِرٌ بِأَنْ يَبْدِأَ الْوَحْيَ بِالْفَاظِ مِثْلِ: أَمْنٌ أَوْ صَلٌ أَوْ حَتَّى اعْلَمُ... وَلَكِنْهُ بَدَأَ بِ(اقْرَأْ).

| «جُذُورُ التَّعْلِيمِ قَدْ تَكُونُ مَرَّةً، وَلَكِنْ ثَمَرَتِهِ دَائِمًا حَلْوةً».

(أَرْسَطُوا)

١ . سورة الأنعام، آية ٩٩.

٢ . سورة يوسف، آية ١٠٥.

٣ . سورة الروم، آية ٢١.

٤ . سورة الذاريات، آية ٢١.

٥ . سورة العلق، آية ١.

«فجددوا إيمان»:

وأما المجال النفسي والروحي فلن يزيد فيه على الإسلام أحد، فالصلوات الخمس والجمعة إلى الجمعة والذكر والقرآن كلها تجعل المسلم موصولاً بربه أبداً حاضر القلب والروح. انظر مثلاً إلى قوله صلى الله عليه وسلم: «رأيتم لو أن نهراً بباب أحدكم يغسل منه في اليوم خمساً، ما تقول ذلك يبقى من درنه، قالوا: لا يبقى من درنه شيء»، قال: فذلك مثل الصلوات الخمس يحوّل الله بهن الخطايا»<sup>(١)</sup>. فعملية الغسيل اليومية للدرن هي بمثابة سن المنشار الروحي بتعبير كوفي. وقد نبه النبي صلى الله عليه وسلم إلى هذا المعنى المهم في الحديث الصحيح: «جددوا إيمانكم، قالوا: وكيف نجدد إيماننا؟ قال: أكثروا من قول: لا إله إلا الله»<sup>(٢)</sup>.

#### ذكر مستمر:

والمتأمل لنظام الأذكار في الإسلام يجد العجب العجاب في أن لكل مناسبة ذكر يجعل المسلم موصولاً بالله تعالى في كل حين مجدداً لإيمانه. فمع أول انتباه المسلم يبدأ أولى لحظات يومه بذكر: «اللهم بك أصبحنا وبك أمسينا، وبك نحيا وبك نموت، وإليك النشور»<sup>(٣)</sup>، ثم يبادر إلى الموضوع فيتلو الذكر بعد الموضوع: «أشهد ألا إله إلا الله وحده لا شريك له، له الملك وله الحمد وهو على كل شيء قادر، اللهم اجعلني من التوابين واجعلني من المتطهرين»<sup>(٤)</sup>. وبعد صلاة الفجر سلسلة متصلة من الأذكار التي منها تجديد لعهد التوحيد لله تعالى: «اللهم إني أصبحت أشهدك وأشهد حملة عرشك وملائكتك وجميع خلقك أنك أنت الله لا إله إلا أنت وأن محمداً

١ . رواه البخاري، رقم (٤٩٧).

٢ . رواه أحمد، رقم (٨٣٥٣).

٣ . رواه الترمذى، رقم (٢٣١٣).

٤ . رواه الترمذى، رقم (٥٠).

عبدك ورسولك»<sup>(١)</sup>، واستحضر لنعمة الله تعالى: «اللهم ما أصبح بي من نعمة أو بأحد من خلقك فمتك وحدك لا شريك لك، فلك الحمد، ولك الشكر»<sup>(٢)</sup>، واستعنانة بالله على اليوم: «حسبي الله لا إله إلا هو عليه توكلت وهو رب العرش العظيم»، واستعذانة بالله من الشيطان ومن شرار الخلق الذين يصرفون الإنسان عن هدفه وهو السير في هذا اليوم بناءً على ما يرضي الله تعالى: «أعوذ بكلمات الله التامات من شر ما خلق»<sup>(٣)</sup>.

بعد ذلك يسنُّ له أن يجلس في ذكر الله تعالى حتى تطلع الشمس. وعند خروجه من المنزل يدعو بهذا الدعاء العظيم الذي يمثل منهج المسلم في علاقته مع الآخرين علاقة السلم وعقلية المنفعة للجميع: «اللهم إني أعوذ بك أن أضل أو أضل، أو أزل أو أزل، أو أظلم أو أظلم، أو أجهل أو يُجهل عليّ»<sup>(٤)</sup>. وهكذا يضي يومه في ذكر الله تعالى في طعامه وشرابه ولباسه وتطهره. فأي جرعة روحية عميقه هذه. إن هذا المنهج المتميز لا نظير له في أي منظومة روحية أخرى. ولقد فصل الإمام ابن القيم رحمه الله في كتابه (الفوائد) الكثير في هذا النظام الإيماني المتكامل، ولكن مما ذكر من الفوائد ما يتعلق بقضية الفاعلية. قال رحمه الله معدداً مئات الفوائد من الذكر: «وفي ذكر الله تعالى أكثر من مئة فائدة: يرضي الرحمن، ويطرد الشيطان، ويزيل الهم، ويجلب السرور، ويقوى القلب والبدن، وينور القلب والوجه، ويجلب الرزق، ويكسب المهابة والحلوة....» إلى أن قال رحمه الله: «الحادية والعشرون من فوائد الذكر أنه يعطي الذاكر قوة، حتى إنه ليفعل مع الذكر ما لم يظن فعله بدونه»<sup>(٥)</sup>، فنبأ رحمه الله إلى أهمية الذكر في زيادة الفاعلية.

١ . رواه أبو داود، رقم (٤٤٠٧).

٢ . رواه الترمذى، رقم (٣٤٢٣).

٣ . رواه أبو داود، رقم (٣٤٠٠).

٤ . رواه الترمذى، رقم (٣٣٤٩). وأبو داود، والنسائى.

٥ . انظر: «الوابل الصيب»، ص ١٠٨.

هذه غدوة:

وقد كان لهذه المحطات النفسية أهمية كبيرة في حياة السلف الصالح وكثير من المتأخرین. فلقد كان الورد القرآني مثلاً والورد من قيام الليل جزءاً لا يتجزأ من البرنامج اليومي للمسلم العادي فضلاً عن السابقين الأولين. فها هو عمر رضي الله تعالى عنه يقول معللاً ومفسراً عدم النوم: «لو نمت النهار ضاعت الرعية، ولو نمت الليل ضاعت نفسي». وهذا شيخ الإسلام ابن تيمية كان يواكب على الجلوس للذكر من بعد صلاة الفجر حتى تطلع الشمس، وكان هذا بمثابة الرياضة الروحية اليومية التي يقوم بها، التي لولاها لتقلصت قدراته الروحية والذهنية، فكان يقول: «هذه غدوة وإن لم أتغذَّ خارت قوائي».<sup>(١)</sup>

«إن السعادة لا تحدث نتيجة حدث خارجي وإنما هي حالة روحية داخلية». (بول ماكننا)

«وإن بجسدي عليك حقاً»:

وأما الجانب البدني فقد حرص الإسلام عبادته العامة على رعاية الصحة العامة وصيانتها بأساليب مؤثرة وفاعلة، تتغلغل في حياة الإنسان نفسه. وقرر هذا المبدأ بوضوح في قوله صلى الله عليه وسلم «وإن بجسدي عليك حقاً». وهذا أيضاً مما يطول فيه البسط، وحسبنا محاربة الإسلام للخمر والمخدرات، وحضوره على التداوي، وتشجيعه على القوة البدنية والحركة المستمرة، ودعوته إلى الاقتصاد في الطعام والشراب. وفي السنة إشارات كثيرة إلى اهتمام النبي صلى الله عليه وسلم بالرياضية ودمجها ببعض الأنشطة الاجتماعية، بحيث يشمل النشاط تنمية للجانبين معًا. فها هو صلى الله عليه وسلم يقطع ملل السفر ويكسر روتين الطريق بملاءعة لطيفة لزوجه عائشة رضي الله عنها، تجمع بين تحريك الجسم والرياضة الخفيفة، وبين الترويح وتنمية العلاقة الزوجية،

١. المصدر السابق.

قالت أم المؤمنين عائشة رضي الله عنها: كنا في سفر فسابقني رسول الله صلى الله عليه وسلم فسبقته على رجلي، فلما أرهقني اللحم سابقته، فسبقني، فقال: «هذه بتلك السبقة»<sup>(١)</sup>. وقد كان النبي صلى الله عليه وسلم في تلك المرحلة فوق الستين من العمر.

«أريحا القلوب فإن القلب إذا أكره عمي». (عبد الله بن مسعود رضي الله عنه)

تلخيص نبوى:

ومن اللطيف أن النبي صلى الله عليه وسلم قد لخص هذه الأبعاد جمیعاً في الحديث الصحيح الذي ذكرناه سابقاً عندما أقر النبي صلى الله عليه وسلم سلمان الفارسي عندما اشت肯ى أبا الدرداء رضي الله عنهمَا، الذي كان يكثر من قيام الليل، وصيام النهار، في غير توازن بين حاجاته الأخرى، فقال صلى الله عليه وسلم: «إن لربك عليك حقاً، ولنفسك عليك حقاً، ولأهلك عليك حقاً»<sup>(٢)</sup> وفي بعض الروايات الصحيحة «ولجسدك عليك حقاً» وفي بعضها «ولزورك عليك حقاً». ففي هذا الحديث الجامع جمع النبي صلى الله عليه وسلم بين الحاجات الجسدية، وال الحاجات النفسية، وال حاجات الاجتماعية، وال حاجات الروحية، وأمر بعد ذلك بوجوب التوازن بينها.

«ليس هناك نبل حقيقي في أن تكون أفضل من الآخرين، النبل الحقيقي هو أن تكون أفضل مما كنت عليه في السابق». (مثل هندي)

١ . رواه ابن حبان، وأبو داود، وأحمد.

٢ . رواه البخاري، رقم (١٩٦٨).



حول هذه العادات  
أسئلـة و مناقشـات



كدعواك كل يدعى صحة العقل ومن ذا الذي يدرى بما فيه من جهل  
(المتنبي)



في ختام تطوافنا بالعادات السبع أحب أن أثير مع القارئ الكريم والقارئة الكريمة أسئلة وإشكاليات حول استفادتنا من هذه العادات. هذه الإشكاليات طرقت سمعي كثيراً من حولي، وقضيت وقتاً طويلاً أفكر فيها وأناقش حولها. ونظرًا إلى أنها إشكاليات معتبرة ومهمة، ولأن إيماني بالحوار وتقديرني للرأي الآخر كبير، فقد رأيت أن أناقش بعض هذه الاعتراضات والمرئيات على عجل.

### هل نحن بحاجة إلى هذه العادات؟

ليس عندي تردد مطلقاً في أننا من أحوج الناس إلى مثل هذه الأفكار التي تقنن للفاعلية والتأثير، وبخاصة مثل هذه العادات السبع ، من أحوج الناس أفراداً، ومن أحوج الناس أمة. لن نختلف طويلاً في أن لدينا مشكلة ضخمة مع الفاعلية والإنتاجية. وإذا لم تكن مقتنعاً بذلك فأرجو أن تهز رأسك قليلاً، وأن تنظر حولك؛ بل تنظر داخلك ! إن حالة الخور والشلل وانعدام الفاعلية التي يعيشها الكثير منا انعكست على مجتمعنا فبشت فيما الخدر والضعف، ودفعتنا دفعاً إلى مؤخرة الأمم،

وإلى هامش التاريخ، بعد أن كنّا له كتاباً وصانعين ! إنك لن تفتح عينيك يوماً وتخطئ مظاهر التسيب والإهمال وانعدام الشعور بالمسؤولية، وترى كيف يحقق الإنسان في أن يتحكم في وقته فيصرفه في الوصول إلى أهدافه وتحقيق آماله، وترى كيف تتحقق المجموعة في العمل فريقاً واحداً للوصول إلى الأهداف المشتركة، وتقديم المصلحة العامة علىصالح الفردية والأنانيات الخاصة. وفي المقابل فإنك لن ترى إلا نادراً مشاريع بعيدة المدى، طويلة الأمد، يشرف عليها أكفاء من ذوي النفس الطويل . وبالمثل ، ترى في المجتمعات الإسلامية التي تتصدق بالترابط والتكافل صوراً مفجعة من الأنانية والفردية وتقديم الذات على كل شيء . كل هذه الأعراض التي لن ينكرها إلا أعمى ، تدل على أن الوضع على أقل تقدير ليس كما يرام ، وأننا بحاجة إلى التغيير .

ومن بين أنقاض هذا التخلف المقيم وركام انعدام الفاعلية المشين ، نتлемس اليوم بوادر صحوة فكرية حقيقة على مستوى العالم الإسلامي كله؛ بل على مستوى العالم الثالث ، ملت الهوان فانتفضت فيها بقايا الهمة وتحركت ولو بشكل مبدئي محاولات جادة في التغيير . وموضوع التغيير موضوع ذو شجون ، وهو الآن علوم وفنون . هو باختصار الانتقال من حالة حالية إلى حالة أخرى منشودة . هذا الانتقال لا يتم في مكان هو خارج نطاق حكم الله وعلمه وإحاطته ، فإن ربنا سبحانه وتعالى هو العلام المحيط القادر الذي لا يخرج شيء أبداً عن علمه وقدرته وإحاطته . وكما أن انتقال السيارة من مدينة إلى مدينة تحكمه مجموعة من القوانين الفيزيائية والرياضية والبيئية وغيرها ، فإن انتقال إنسان من حال التفريط والتخيط والضياع إلى حال التنظيم والتركيز والفاعلية أمر تحكمه قوانين وأنظمة وضعها الله في هذا الكون ، تحكم عملية التغيير هذه . صحيح أن الرغبة في التغيير هي الخطوة الأساسية في أي عملية تغيير ، ولكن عند الشروع في عملية التغيير لا بد أن تراعي هذه القوانين والنواقيس الكونية التي تحكم عملية التغيير هذه .

«في الحقيقة، لا يوجد طرق سريعة للوصول إلى أي مكان يستحق الوصول إليه». (بيفيرلي سلز)

هذه القوانين والسنن الكونية مثلها مثل السنن الطبيعية التي وضعها الله في الكون لا تhabiي أحداً، ولا تجامل مخلوقاً؛ بل أمرها الله تعالى أن تخدم من وافقها، وأن تعاند من خالفها، فكما أن المؤمن البر التقي إذا ألقى نفسه من أعلى عمارة فإنه يسقط - بسبب قانون الجاذبية الذي خلقه الله في هذا الكون - وقد يتعرض للموت، فإن الفاجر الفاسق الظالم إذا استخدم مظلة هوائية - مستفيداً من قانون فيزيائي طبيعي آخر خلقه الله - فإنه ينجو بإذن الله. هذه السنن الاجتماعية كذلك، لا تفرق بين الناس على أساس لونهم أو عرقهم أو بلدتهم؛ بل إنها لا تفرق بينهم حتى على أساس دينهم، فهي ماضية في طريقها تحكم نظام هذا الكون بإذن الله جارية على المؤمن والكافر والبر والفاجر: (فَهُلْ يَتَظَرُّونَ إِلَّا سُنَّةُ الْأَوَّلِينَ فَلَنْ تَجِدَ لِسُنَّةَ اللَّهِ تَبَدِيلًا وَلَنْ تَجِدَ لِسُنَّةَ اللَّهِ تَحْوِيلًا) <sup>(١)</sup>.

هذه السنن لا تتغير ولا تتبدل إلا بالمعجزات التي يجريها الله لمن يشاء من عباده الأنبياء في حالات نادرة لا تزيد هذه السنن إلا ثباتاً ورسوخاً. فما الذي يجعلنا نتصور أن أمتنا أو مجتمعنا يمكنه أن ينهض أو يتغير دون مراعاة هذه السنن؟ هل خلقنا من مادة غير تلك التي خلق منها بقية البشر؟ هل لدينا طاقات داخلية مختلفة عن طاقات البشر؟ هل وعدنا الله في كتابه، أو وعدنانبيه صلى الله عليه وسلم في سنته بأنه سيمكن لنا في الأرض حتى لو لم نتخذ الأسباب الموصلة لذلك؟ هذه أمانتي الضعاف وأحلام البطالين، التي يردها القرآن الكريم بحزم، يصفع أصحابها؛ ليوقفهم إلى جريان سنن الله عليهم، كما جرت على غيرهم فيقول سبحانه: (لَيْسَ بِأَمَانِيْكُمْ وَلَا أَمَانِيْ أَهْلِ الْكِتَابِ مَنْ يَعْمَلْ سُوءاً

١ . سورة فاطر، آية ٤٣.

يُجزَّ به<sup>(١)</sup>. إذن فدراسة هذه السنن والسعى في النهضة والتغيير بمقتضاه أساس في أي عملية تغيير ناجحة.

والحق أن العلماء المسلمين، المتقدمين منهم والمتاخرين، قصرروا تقصيراً بينما في دراسة السنن الاجتماعية التي تحكم تغيرات المجتمعات وضعفها وقوتها، وهذا موضوع كبير ليس مجالنا مناقشته باستفاضة. ولكن المفكر والمؤرخ الاجتماعي العبرقي ابن خلدون نبه إلى هذا الخلل كثيراً، وحاول بجهده الضخم أن يؤسس في هذا المضمار، ولكن للأسف لم يُبنَ على ملاحظات ابن خلدون، ولم يكمل مشواره. ومن ذلك قوله رحمة الله في سنن الله في قيام الدول وسقوطها منتقداً علماء التاريخ الذين سبقوه: «... وأدوها إلينا كما سمعوها، ولم يلاحظوا أسباب الواقع والأحوال ولم يراعوها، فالتحقيق قليل، والتقليل في الأدرين عريق وسليل، فللعمران طبائع في أحواله، ترجع إليها الأخبار وتحمل عليها الروايات والأخبار...، ثم إذا تعرضوا لذكر الدولة نسقوا أخبارها نسقاً، لا يتعرضون ل بدايتها ولا يذكرون السبب الذي رفع من رايتهما وأظهر من آيتها، ولا علة الوقوف عند غايتها...»<sup>(٢)</sup>.

إنني أرى في عيون الناس رغبة صادقة للتغيير، وأحس بين أنفاسهم بعاطفة قوية للتقدم إلى الأمام، ولكن إهمالنا لهذه السنن الكونية ونحن نقدم على عملية التغيير يجعلنا أشبه بالسجين الذي مل من الذل، وعاذ الهوان، وتجمعت عنده شيء من بقایا الهمة وفتات العزيمة، فقام بكل جهده، وأخذ يحاول أن يكسر باب السجن برأسه !!

«إن النجاح من غير مبادئ كالطعام المالح جداً، يمكن أن يسد رمقك ولكنه لا يمكن أن يشبع شهيتك».

(جو باتيرلو)

١ . سورة النساء، آية ١٢٣ .

٢ . انظر: «المقدمة»، لأبن خلدون.

## كيف يسوع لنا أن نأخذ هذه العادات من الغرب؟

إذا تقرر أن التغيير والتجديد ضرورة وأننا بأمس الحاجة إليها، وأن هذا التغيير لا بدّ أن يخضع للسفن الكونية والشرعية التي وضعها الله في هذا الكون، تكون قد أجبنا على السؤال الأول يبقى لنا السؤال الثاني الذي كثيراً ما يثار ويسبب الكثير من البلبلة والتشویش، وهو: لماذا نأخذ مثل هذه السنن من الغرب أو الشرق؟ أليس في ديننا وثقافتنا ما يغنينا عن كل ذلك؟ لقد أخذنا منهم المعدات والآلات والتكنولوجيا التي تفوقوا بها علينا، فكيف تريدونا أن نأخذ منهم العادات والأفكار التي انحرفت بهم عن منهج الله، وأدت بهم إلى التحلل الأخلاقي، والتفكك الأسري، وانعدام القيم، ونحن في الأصل أصحاب المبادئ والقيم، ونحن عندنا الدين الخالد؟

والجواب على هذه المسألة سهلٌ واضحٌ في نظري، ولكنه يحتاج إلى شيء من النقاش والبساط في عناصر سبعة:

أولاً:

لا يشك مسلم أن دين الإسلام هو الدين الخاتم الذي ارتضاه الله تعالى لعباده، وصاغ لهم فيه الأسس العامة لفلائهم ونجاتهم وسعادتهم في الدنيا والآخرة. إن ثقتنا في هذا الدين وصلاحية هذا المنهج ليست محل النقاش هنا، ولا يجوز أن ندخل حولها في مزايدات، فالدين هو هويتنا وتاريخنا وهو مستقبلنا، وتعاليمه لا بدّ أن تكون هي أساس التغيير ولبه وجوبه. وبالتالي، فإن أساسيات كل خير ومنطلقات كل تغيير نافع موجودة في أصولنا وثقافتنا الإسلامية.

ثانياً:

على الرغم من الاختلافات الجوهرية بين النظرة الإسلامية للحياة والنظرية الغربية المادية فإن هناك مساحة مشتركة يشارك فيها الناس جميعاً، فبعض

تلك الأفكار والمناهج فطر منطبعة في النفس الإنسانية ومتصلة فيها، قد تذكيرها أو تطمس بعضها العوامل الاجتماعية والتاريخية، ولكن لا بد أن يبقى لها أثر، ويمكن تفعيلها في معظم الأحيان بشيء من الصقل. هذه العناصر الفطرية والنفسية هي إرث مشترك بين الناس جمیعاً، فطبعات الآدميين وإن اختلفت في الصورة بسبب العوامل البيئية والتاريخية فإنها في أصلها واحدة ومتتشابهة. فكما أن الغربيين يتميزون بالشعور الشقراء والعيون الزرقاء بعكس الشرقيين الذين يتميزون بالشعور السوداء والعيون السوداء، إلا أن لدى الجميع عيوناً، وأن لديهم جميعاً شعرًا. إذن هناك مساحة مشتركة بين الناس جمیعاً حتى في هذه الأفكار والرؤى والمناهج ولكن الاختلاف أكثره في الشكل والطريقة والنكهة.

ـ «نحن نستورد أدوات المدنية ولكن لا نتعامل معها بشكل حضاري». (مالك بن نبي)

### ثالثاً:

إن الثقافة الإسلامية لم تكن يوماً ثقافة منغلقة على نفسها؛ بل كانت على الدوام - إلا في عصور الانحطاط - ثقافة متفاعلة متحركة، ثقافة راسخة واثقة من مبادئها لكنها في الوقت ذاته ليست مغروبة؛ بل هي منفتحة على غيرها من الثقافات الأخرى ومتظاهرة معها. هذه العلاقة المنفتحة المحاذورة انطلقت من الآية الكريمة التي حددت أصل العلاقة بين الأفراد والشعوب في هذا العالم، التي قال ربنا عز وجل فيها: «يَا أَيُّهَا النَّاسُ إِنَّا خَلَقْنَاكُمْ مِنْ ذَكَرٍ وَأُنْثَى وَجَعَلْنَاكُمْ شُعُوبًا وَقَبَائِلَ لِتَعَارَفُوا»<sup>(١)</sup>، فمفهوم التعارف هنا مفهوم واسع شامل وهو أساس في النظرة الإسلامية إلى الآخر. والأمثلة على ذلك أكثر من أن تحصى، ومنها: التفاعل الثقافي المذهل الذي حصل بين الثقافتين الإسلامية والأوروبية

١ . سورة الحجرات، آية ١٣ .

في الأندلس، ومع الثقافة الشرقية في الهند وإندونيسيا وببلاد فارس وغيرها. هذا التفاعل الصحي مبني على ثقة مطلقة بأساسيات الدين ورغبة في تعريف الناس به ودعوتهم إليه: «قُلْ يَا أَيُّهَا النَّاسُ إِنِّي رَسُولُ اللَّهِ إِلَيْكُمْ جَمِيعاً»<sup>(١)</sup>، وإدراك كامل أن الحق بوصفه معنى هو منشود المؤمن ومرغوبه، بغض النظر عن الجهة التي جاءت به، كما في الأثر المشهور: «الحكمة ضالة المؤمن أَنَّا وَجَدْهَا فَهُوَ أَوْلَى بَهَا» التي تروى حديثاً ضعيفاً عن النبي صلى الله عليه وسلم<sup>(٢)</sup>، وتحتوي على منهج عجيب في الانفتاح على الآخرين وتلقي الحكمة منهم. إنه منهج يدفع بالعقل حرّاً طليقاً يتجاوز الحدود الجغرافية والقيود التاريخية والأعراف والحضارات ليقتضي عن الحكمة التي هي ضالتة ومطلوبه، لا يأبه من أين جاءت، ذلك أن النور قد يزغ من قلب الظلمات والحي قد يخرج من الميت. وبناء على ذلك صار كل علم أو فن أو فكر سليم، حكمة ينبغي للمسلم أن يبحث عنها ويدعى أحقيته بها، ما لم تتعارض مع ثابت عقيدته، أو أصول دينه، وما لم يؤدِّ تبنيها إلى محظوظ شرعي.

#### رابعاً:

مع أن الحضارة الغربية اليوم مبنية أساساً على الماديات، وتناول فيها القيم والمبادئ بشكل مخيف، ومع أن مرجعية هذه الحضارة ومنطلقاتها ليست دينية وأخلاقية في الأعم الأغلب من منطلقاتها، إلا أن في هذه الحضارة عناصر أخلاقية واجتماعية كثيرة تستحق الإشادة وتستدعي الإعجاب. هذه الأمور الإيجابية في الشؤون النفسية والاجتماعية معظمها في الأصل معان إسلامية عتيقة تم تفعيلها وتقنيتها بشكل عملي، أدى عندهم إلى نتائج مذهلة. من ذلك على سبيل المثال: نظم التكافل الاجتماعي، التي هي في الأصل مبادئ إسلامية خالدة،

١ . سورة الأعراف، آية ١٥٨.

٢ . رواه الترمذى، وابن ماجة، وهو ضعيف.

ولكنها الآن نظم وقوانين فاعلة في كثير من المجتمعات الغربية. إن أكثر الكتب رواجاً اليوم في المكتبات الغربية ليست هي الكتب الداعرة ولا الروايات الماجنة، إن بعضها كتب تتكلّم عن القيم والمثل والأخلاق، وكتب تعالج مشكلات الفقر والطلاق. إن هناك صحةً واضحةً في الغرب إلى تدرك النفس وإصلاح المشكلات الكبيرة، التي تولدت عن اللهاث المادي والسعار الغريزي، هذه الحملة الكبيرة أدت إلى تدني مستوى إدمان المخدرات والتدخين في معظم الدول الأوربية، وإلى تناقص في معدلات الطلاق والتفكك الأسري في أمريكا، وإلى آلاف الجمعيات والمنظمات المعنية بالمشكلات الاجتماعية والنفسية. وفي المقابل فإن تدهوراً كبيراً يحدث الآن على مستوى القيم والأخلاق في العالم الإسلامي، وتزايداً مخيفاً في التفكك الأسري والمشكلات الاجتماعية. وهو للأسف يقابل في الغالب بالتشدق بالقيم الإسلامية والأعراف الشرقية، فما الذي تغنيه هذه القيم والأعراف في مجتمع لا يطبقها؟ وما الذي تجديه هذه المبادئ إذا لم تفعل في حياة الناس؟

ومع أن هذا الكلام قد يكون ثقيلاً على بعضنا، وقد يتهم مقرره بما يتهم به، إلا أنه واقع موثق لا يختلف عليه منصفان، والاعتراف به أمر إلهي، وواجب شرعاً أصيل، قرره النداء الخالد: (يَا أَيُّهَا الَّذِينَ آمَنُوا كُونُوا قَوَامِينَ بِالْقُسْطِ شُهَدَاءَ لِلَّهِ وَلَوْ عَلَى أَنفُسِكُمْ أَوْ الْوَالَّدَيْنَ وَالْأَقْرَبَيْنَ إِنْ يَكُنْ غَنِيًّا أَوْ فَقِيرًا فَاللَّهُ أَوْلَى بِهِمَا فَلَا تَتَبَعُوا الْهَوَى أَنْ تَعْدُلُوا<sup>(١)</sup>)  
والحق ضالة المؤمن عند النزاع بغض النظر عن المتغيرات الأخرى: (وَلَا يَجْرِمَنَّكُمْ شَنَآنُ قَوْمٍ عَلَى أَنْ تَعْدُلُوا اعْدُلُوا هُوَ أَقْرَبُ للْتَّقْوَى)<sup>(٢)</sup>،  
والإنصاف عند الله أحب وأولي من التعميم الجائز: (لَيُسُوا سَوَاءً مِّنْ أَهْلِ الْكِتَابِ أُمَّةٌ قَائِمَةٌ يَتَلَوَنَ آيَاتِ اللَّهِ آنَاءَ اللَّيْلِ وَهُمْ يَسْجُدُونَ)<sup>(٣)</sup>.

١ . سورة النساء، آية ١٣٥.

٢ . سورة المائدة، آية ٨.

٣ . سورة آل عمران، آية ١١٣.

وبالفعل، فقد كان القرآن الكريم منصفاً جداً عندما تحدث عن الآخر فلم يكن يعمم ومن ذلك مثلاً قوله تعالى: (وَمِنْ قَوْمٍ مُوسَىٰ أَمَّةٌ يَهُدُونَ بِالْحَقِّ وَبِهِ يَعْدِلُونَ)<sup>(١)</sup>، وقوله: (وَمِنْ أَهْلِ الْكِتَابِ مَنْ إِنْ تَأْمِنَهُ بِقَنْطَارٍ يُؤْدِهِ إِلَيْكَ وَمَنْهُمْ مَنْ إِنْ تَأْمِنَهُ بِدِينَارٍ لَا يُؤْدِهِ إِلَيْكَ إِلَّا مَا دُمْتَ عَلَيْهِ قَائِمًا)<sup>(٢)</sup> ففي هذه الآية العجيبة ينصف الله تعالى أهل الكتاب حتى في هذه الجزئية البسيطة ولا يحكم عليهم جميعاً حكماً واحداً، وإنما يفرق بينهم ويحكم على كل منهم بحسب عمله، إنصافاً وعدلاً. ومن ذلك أيضاً قوله تعالى: (يَا أَيُّهَا الَّذِينَ آمَنُوا إِنْ تُطِيعُوا فَرِيقاً مِنَ الَّذِينَ أُوتُوا الْكِتَابَ يَرْدُو كُمْ بَعْدَ إِيمَانِكُمْ كَافِرِينَ)<sup>(٣)</sup>، وقوله: (أَفَتَظَمِعُونَ أَنْ يُؤْمِنُوا لَكُمْ وَقَدْ كَانَ فَرِيقٌ مِنْهُمْ يَسْمَعُونَ كَلَامَ اللَّهِ ثُمَّ يُحَرِّفُونَهُ مِنْ بَعْدِ مَا عَقَلُوهُ وَهُمْ يَعْلَمُونَ)<sup>(٤)</sup>، وقوله: (أَوْ كَلَمَا أَوْكَلْمَا عَاهَدُوا عَهْدَأَنَّبَذَهُ فَرِيقٌ مِنْهُمْ بَلْ أَكْثَرُهُمْ لَا يُؤْمِنُونَ)<sup>(٥)</sup>، وقوله: (وَدَتْ طَائِفَةٌ مِنْ أَهْلِ الْكِتَابِ لَوْ يُضْلِلُنَّكُمْ)<sup>(٦)</sup> ففي جميع هذه الآيات وغيرها نجد التخصيص باستخدام لفظ (فريق منهم) أو (طائفة) وعدم التعميم. إذن فالقرآن حريص كل الحرص على أن لا يعمم وأن لا يعامل الآخر بوصفه كلاماً واحداً، وإنما هو ينصفه ويفرق بينه، بحسب موافقته ومعارضته للحق.

الآخرون، بكلمة مختصرة جامعة: (لَيُسُوا سَواءً)<sup>(٧)</sup>.

وأما في السنة وفي السيرة فإن الأمثلة كثيرة كذلك في هذا المعنى المهم؛ من ذلك مثلاً الوصف الذي وصف به النبي صلى الله عليه وسلم النجاشي عندما أمر أصحابه أن يخرجوا إليه وكان ذلك قبل إسلامه:

- 
- ١ . سورة الأعراف، آية ١٥٩.
  - ٢ . سورة آل عمران، آية ٧٥.
  - ٣ . سورة آل عمران، آية ١٠٠.
  - ٤ . سورة البقرة، آية ٧٥.
  - ٥ . سورة البقرة، آية ١٠٠.
  - ٦ . سورة آل عمران، آية ٦٩.
  - ٧ . سورة آل عمران، آية ١١٣.

«لو خرجتم إلى أرض الحبشة، فإن بها ملكا لا يظلم عنده أحد، وهي أرض صدق»<sup>(١)</sup>. وها هو صلى الله عليه وسلم يغير رأيه في مسألة الغيلة<sup>(٢)</sup> التي كانت شائعة في البيئة الجاهلية، بعد أن رأى أنها لا تضر الروم والفرس، فاستفاد صلى الله عليه وسلم من هذه المعلومة التي أتته من ألد أعدائه، وتبناها وطبقها، فقال صلى الله عليه وسلم: «لقد هممت أن أنهى عن الغيلة فنظرت في الروم وفارس فإذا هم يغيلون أولادهم فلا يضر أولادهم ذلك شيئا»<sup>(٣)</sup>. وكذلك فقد استجاب النبي صلى الله عليه وسلم لفكرة الخندق ونفذها في الجهاد، واتخذ الخاتم، واستعمل الرسائل، ومخاطب ملوك العالم في عصره بألقابهم، وأعطاهم حقهم من التعظيم وغير ذلك. كل ذلك يدل على تفاعل إيجابي منفتح على الآخر حتى في مضمار الأفكار والرؤى والأطروحة الاجتماعية والنفسية.

إن التشنج المقيت الذي أصاب بعضنا فجعلنا نظن أننا احتكنا كل خير، وجئنا بكل صواب، وأن غيرنا لا يملك ما يستحق أن يلتفت إليه أو يستفاد منه، منطقٌ مخالفٌ للفطرة وللنحو صوص الشرعية. فالفطرة تدل على أن التواصل والتدافع والحوار والتقارب بين الشعوب والبشر يؤدي بالضرورة إلى تلاقي الأفكار ونمو المعرفة وتطور العلم. والنبي صلى الله عليه وسلم يقول: «إِنَّمَا بَعَثْتُ لِأَتُمْ صَالِحَاتِ الْأَخْلَاقِ»<sup>(٤)</sup> ذلك يعني أن الكثير من الأخلاق الطيبة كانت موجودة من قبله صلى الله عليه وسلم، وكانت سائدة بأثر الوحي الذي نشر سناء الأنبياء عليهم السلام

١ . رواه ابن إسحاق في السير والمغازي، ورواه ابن هشام في «السيرة»، وقال الدكتور مهدي رزق الله أَحمد في كتاب «السيرة النبوية في ضوء المصادر الأصلية»: إسناده حسن، وقال الألباني: إسناده جيد في «سلسلة الأحاديث الصحيحة»، رقم (٣١٩٠).

٢ . الغيلة: هي معاشرة الزوجة أثناء الرضاعة.

٣ . رواه مسلم.

٤ . رواه الإمام أَحمد في «المسنن»، رقم (٨٥٩٥). وصححه الألباني في «صحيح الجامع الصغير»، رقم (٢٣٤٩).

وأتباعهم من رجال ونساء مخلصين من ملل شتى وأعراق مختلفة، وجاء الإسلام العظيم ليتمم ذلك كله، ويضعه في إطار متكم ارتضاه الله تعالى لعباده إلى أن يرث الأرض ومن عليها.

ولا بد أن أنبئ هنا - اعتراضاً لكتاب الكوفي - أنه في مقدمة كتابه، وفي مواضع كثيرة من أشرطته، يذكر أنه لم يكتشف هذه العادات السبع، وإنما هو يعتقد أنها قواعد طبيعية موجودة في الحياة، وقد دلت عليها بعض الأديان والتقاليد، وإنما كان دوره أنه نظمها وشرحها ووضعها في قالب قشيب.

نخلص من هذه النقطة - التي أطلت فيها متعمداً لأهميتها - إلى أننا لا بد أن نفتح على الآخرين، وننظر فيما عندهم من الخير والهدى، ونقتبسه منهم إذا لم يكن يتعارض مع أساسيات ديننا وملاماته.

#### خامساً:

على الرغم من أننا نمتلك القيم والمبادئ التي نستمدّها من ديننا العظيم إلا أنه قد حصل في العصور المتأخرة ضمور عجيب في أثر هذه القيم والمبادئ في حياة الناس وتعاملاتهم. هذا الضمور له أسباب كثيرة، منها: ضعف التدين الحقيقي، وقلة الجاذبية في الخطاب الدعوي السائد، وأسباب أخرى كثيرة لا يتسع المجال لمناقشتها. إذن المشكلة لدينا ليست في أصل وجود القيم والمبادئ الصحيحة، ولا في اقتناع الناس بجدواها وصلاحيتها، ولكن في تفعيلها في حياة الناس، وتحويلها إلى واقع معاش، في ظل متغيرات عالمية ومحليّة كثيرة وتحديات كبيرة، ولذلك يفرق الأستاذ الكبير مالك بن نبي رحمه الله في العديد من كتبه بين (الفكرة الصالحة) و(الفكرة الفاعلة)، وهذا الوصفان غير متلازمين بالضرورة، فهناك الكثير من الأفكار الصالحة ولكنها غير فاعلة، وهناك الكثير من الأفكار الفاعلة ولكنها غير صالحة. فنحن لدينا الكثير من الأفكار الصالحة التي كانت فاعلة في يوم ما، ولكنها فقدت فاعليتها

الآن، وهي بحاجة إلى من يقدمها بقالب جديد وطرح عملي ينعش فيها الفاعلية من جديد. إنني عندما أجوب في رحلة ماتعة في كتب السير والترجم لسلفنا الصالح من الصحابة والتابعين أرى أن أكثر ما ميز تلك الفئة المذهلة وقادها إلى هذه الإنجازات العظيمة أنها فعلت المعاني الدينية في حياتها، وعاشت التدين الحق معنىًّا ومارسة. هذا التفعيل للدين والقيم والمبادئ هو الشيء الذي نفتقده الآن، وهو الشيء الذي بدأ الغرب يصحو له وينادي به، بعد ما ذاق ويلات التحلل والمادية. إذن فهذا التصدق بالانتماء إلى أمّة الإسلام، أمّة المبادئ والقيم لا يكفي؛ بل لا بدَّ أنْ تُفعَّل تلك المبادئ والقيم في حياة الناس كما فعلها النبي صلَّى الله عليه وسلم وأصحابه؛ لنكون مجتمعًا مثل والقيم بحق. وفي هذا السياق نذكر الحديث المخيف، الذي أرجو ألا نكون قد وصلنا إلى ما حذر منه، الذي ذكر فيه النبي صلَّى الله عليه وسلم شيئاً، فقال: «وذلك عند ذهاب العلم»، فقال زياد بن لبيد رضي الله عنه: وكيف يذهب العلم ونحن نقرأ القرآن ونقرئه أبناءنا، وأبناءنا يقرئونه أبناءهم إلى يوم القيمة؟ فقال: «ثكلتك أمك يا ابن لبيد، إن كنت لأراك من أفقه رجال المدينة، أوَّلَيس هذه اليهود والنصارى يقرؤون التوراة والإنجيل ولا ينتفعون بما فيهما بشيء»<sup>(١)</sup>. وفي هذا الحديث العظيم، يبيّن النبي صلَّى الله عليه وسلم سنة كونية أخرى، تدلنا على أنه يمكن أن يذهب العلم، وعند الناس مصدره يقرئونه ليلاً نهاراً. ومن ثم، فإن كوننا أمّة المبادئ والقيم والأخلاق لا يعني بالضرورة أنها مطبقة في حياتنا، وفاعلة في حضارتنا المعاصرة.

سادساً:

التقنية من أكبر مميزات العصر الذي نعيش فيه. ولقد أدرك الإنسان مؤخرًا أن مفهوم التقنية مفهوم يمكن أن يوسع ليشمل - بالإضافة

١ . رواه أحمد، رقم (١٦٨٢٨). وابن ماجه، رقم (٤٠٣٨).

إلى المخترعات والمنجزات المرتبطة بالเทคโนโลยيا والأجهزة . تقنيات الاتصال والمحوار والتأثير . وإن من أهم العلوم التي تخصص لها الآن الأقسام الخاصة في الكليات والجامعات المتقدمة علوم مثل: علوم التغيير وصناعة السعادة . هذه العلوم تُنفق في سبيل أبحاثها ملايين الدولارات، وتُنفق في استقصائها وتطويرها الأعمار، فلماذا يبقى المسلمون في مؤخرة الركب في هذه العلوم، كما هم مؤخرة الركب في الأنواع الأخرى من التقنيات والعلوم؟

فلو طبقنا ما سبق من النقاط على هذه العادات السبع لوجدنا أنها مبادئ عامة أشبه ما تكون بالسنن الكونية، التي وضعها الله لعباده في هذه الأرض، وبالتالي فهي ليست إرثاً لفترة معينة، أو حضارة بعينها، وأن من واجبنا الشرعي والعملي أن ندرس هذه العادات ونستفيد منها، غاضبين النظر عن مصدرها.

### هل نحن بحاجة إلى أن «نؤسلم» هذه العادات؟

وبمقابل الاعتراضات التي ترد على الاستفادة من هذه العادات السبع التي نقشت اثنين منها باختصار أعلاه، ترد اعتراضات أخرى على الطرف المقابل تتلخص في السؤال التالي: هل نحتاج دائمًا إلى أن «نؤسلم» ما يرد علينا من أفكار أو طروحات من غيرنا، وأن نبحث لها عن الأصول الشرعية، وإن كان هذا في بعض الأحيان على سبيل التعسف ولدي أعناق النصوص؟ ألا يمكن لنا أن نتعرّف بأن (غيرنا) قد سبقنا في الكثير من العلوم، ومنها: العلوم الإنسانية، والمهارات النفسية، التي يمكن أن نأخذها منهم كما هي، دون أن تكون بحاجة إلى إلباتها العقال العربي والثوب الإسلامي؟

والجواب في نظري واضح، لا أعتقد أننا بحاجة إلى أن «نؤسلم» كل ما يرد علينا من أفكار جديدة ومفاهيم اجتماعية ونفسية جديدة، وأعتقد أنه لا مانع منأخذ هذه المناهج والأفكار والاستفادة منها كما

هي، مثلما يستفاد من الماديات والمعارف الأخرى، طالما أنها لا تتعارض مع أساسيات الدين ومقتضيات العقيدة. (ولكن، لا بد لنا أن ندرك أيضاً أن استيراد الأفكار والمناهج الاجتماعية والنفسية من الغرب أو الشرق ليس كاستيراد السيارة أو الطائرة، ذلك أن الأفكار والمناهج هي في طبيعتها مرتبطة بنظرية الإنسان للكون والنفس والحياة، التي يحكمها أول ما يحكمها الدين والثقافة والتاريخ والبيئة وغير ذلك. فلا بد إذن أن تكون حذرين من الإقبال الأعمى على هذه الأفكار، دون التأمل العميق في كُنهها وأهدافها وحقائقها، ولا بد لنا بعد ذلك من عرضها على مسلماتنا الشرعية وثوابتنا الدينية والثقافية). فكما أن السيارات المستوردة تعرض على هيئة الموصفات والمقاييس، فإن الأفكار والرؤى من باب أولى - لا بد أن تعرض على المفكرين والعلماء القادرين على تمييزها والغوص في أغوارها. وقد تكون هذه الورقات خطوة صغيرة في هذا الطريق. وبالإضافة إلى ذلك، فإني أعتقد أن في إرجاع بعض هذه المفاهيم والمناهج إلى الأصول الإسلامية والمعاني الحضارية فوائد كثيرة أخرى، ومنها:

### أولاً:

تدعيم إيصال هذه الأفكار المهمة إلى الناس وتقريبها إليهم، فإنه من المهم - في نظري - عند محاولة التأثير على الآخرين أو إقناعهم بفكرة ما أن تقرب هذه الفكرة إلى قلوبهم وعقولهم؛ حتى يتفاعلوا معها بشكل أكبر، وذلك من خلال ربطها بواقعهم وحضارتهم وببيئتهم المحلية. والمسلم الحق، حضارته الإسلام وبذلك فإن قناعته بهذه العادات أو غيرها يكون أقوى وأكمل عندما تربط بالمعاني الدينية والتاريخية. فأنا عندما أريد أن أقرب المعاني العظيمة التي تتضمنها العادات السبع - على سبيل المثال - للقارئ المسلم فإن أمثلتي لن تكون بالتأثير ذاته والقبول نفسه إذا كانت بعيدة عن واقع المتلقى، وغير منسجمة مع ثقافته. فمثلاً

عندما تحدث كوفي عن بعض أمثلة الإيجابية والمبادرة ضرب أمثلة من أقوال أحد الأطباء اليهود الذين عذبوا في معسكرات التعذيب إبان الحرب، وكيف استطاع أن يطور طريقة جديدة في التفكير النفسي تعتمد على الفصل بين المؤثر والأثر. وعلى الرغم من أنني أعتقد أننا لا بد وأن نستفيد من كل أحد ونأخذ الحكمة والفائدة من الجميع ، فهل تظن أن تفاعل القارئ المسلم مع هذا المثال يكون مماثلاً لتأثيره ببعض الأمثلة التي ذكرتها في هذه التأملات من القرآن والسنة وقصص المسلمين؟

ثانياً:

إن الثقة العميماء بالنفس والانغلاق المقيت عن الآخر الذي أصاب كثيراً من المسلمين في السنوات الأخيرة ولدت فكراً متشنجاً، وحالة عدم توازن في الفكر الإسلامي أدت عند بعض المثقفين إلى ردة فعل عنيفة تنكرت فيها لحضارتها، وانسلخت فيها من جلدها، وتململت فيها من إرثها، مما أدى إلى اختلال ثقة الناس بالمعاني الإسلامية الأصيلة، وإن تتبع أصول مثل هذه العادات في التاريخ؛ بل والواقع الإسلامي يسهم - في نظري - في تعزيز ثقة المسلمين في دينهم وحضارتهم العظيمة، تلك الحضارة التي وازنت بين المادة والروح، الحضارة التي لا بد أن نرفع بها الرأس عالياً. يقول الدكتور عبد الكريم بكار: «الأمة التي تعجز عن توظيف تراثها النفسي والاجتماعي ستكون أشد عجزاً عن الانتفاع بتراث الآخرين ومنجزاتهم».

ثالثاً:

إنني إذ أتبع الأصول الإسلامية لهذه العادات وأمثلتها التطبيقية من الحضارة الإسلامية، وأبين للقارئ غزارتها وشموليتها فإننيأشحد همم الباحثين التربويين والاجتماعيين والنفسيين إلى القيام بعمل أكبر وأنفع وأبقى ، وهو استلهام المزيد من المعاني النفسية وقواعد النجاح

ومن التغيير من الإرث الحضاري الإسلامي ابتداءً، وتقديمها للناس في قوالب تطبيقية منمقة، سهلة الفهم، شيقة الطرح ، عملية التطبيق . وفي الختام ، فإن ما أحبُ أن أناقش به المعترضين على تتبع الأسس الشرعية للعادات السبع ما أورده كوفي نفسه في آخر كتابه عن العادات السبع بوصفه أحد المتدلين من طائفة (المورمنز) حيث كتب صفحة كان عنوانها: «ملاحظة خاصة» ، ذكر فيها ما نصه: «وأنا أنهي هذا الكتاب ، أحبُ أن أشارككم في رأيي الخاص في الذي أؤمن أنه لا بدَّ أن يكون مصدر المبادئ الصحيحة في حياتنا. أنا أؤمن أن المبادئ الصحيحة هي قوانين طبيعية ، وأن الله الخالق هو مصدرها جميعاً» إلى أن يقول: «أنا أؤمن بأن هناك أجزاءً من الطبيعة البشرية لا يمكن الوصول إليها عن طريق التنظيمات أو التعليم ، ولكنها بحاجة إلى قدرة الله ، وأعتقد كذلك أنها معاشر البشر لا يمكن لنا أن نتقن حياتنا بأنفسنا». فإذا كان مؤلف الكتاب ذاته يرجع عاداته إلى أسس دينية فكيف يلام المتلقى عندما يفعل الشيء نفسه؟

خانمہ و نلخیص



وما قضى أحد منا لبابته  
ولا انتهى أرب إلا إلى أرب  
(المتنبي)



## خاتمة وتلخيص

«ينبغي لنا ألا نتوقف عن الاستكشاف، وستكون نهاية كل هذا الاستكشاف أن نعود إلى المكان الأول الذي كنا بدأنا به، ونكتشفه للمرة الأولى». (إليوت)

وهكذا، طفنا بالعادات السبع للأشخاص الفعاليين التي صاغها وشرحها ستيفين كوفي. ووضمنا فيما أرجو أن هذه العادات هي في حقيقتها سنن كونية ربانية تحكم حياة الناس ومنهج التغيير في حياتهم. وسلطنا الضوء على الأصول الشرعية والحضارية لهذه العادات في ديننا الحنيف، مستندين على بعض النصوص الشرعية، وممثلين ببعض الواقع والشواهد العملية من حياة النبي صلى الله عليه وسلم وأصحابه والمؤمنين من المسلمين.

إننيأشعر بأن بث الوعي بهذه العادات وغيرها من السنن الكونية التي تحكم حياة الناس يأذن الله أمر في غاية الأهمية في هذا العصر، الذي ضعفت فيه فعالية الأمة وحيويتها. إن أمتنا غنية بمصادرها ويارثها الثقافي الضخم، الذي لا تمتلك مثله أمة من الأمم، غير أن نظرنا لهذا الإرث الثقافي أصابه الكثير من الغبש والتجمد في عصور الانحطاط، حتى حالت بينه وبين الناس حوايل التخلف والفووضية. يقول المفكر المبدع الأستاذ الدكتور عبد الكريم بكار: «إن تقدم الأمة مرتّهن بحصول تقدم على صعيد الحياة الشخصية لشريحة واسعة من أبنائها وبناتها. وهذا التقدم ملموس اليوم لكنه بطيء للغاية وضيق النطاق. والسبب في هذا ربما كان كامناً في عدم امتلاكنا تقاليد ثقافية تمجّد العمل الشاق، وتعلّي من شأن الإنجاز»<sup>(١)</sup> ومن قبل أشار العبرري مالك بن نبي إلى أن «حركة التاريخ إنما تصنعها آلاف الجهود الصغيرة التي لا نلقي لها بالاً».

<sup>(١)</sup> نهوض التفكير، عبد الكريم بكار

ولقد دبت في أوساط شبابنا الهمة من جديد وتعالت الأصوات بالنهضة الجديدة، وبدأت الكتابات الجادة تنتشر والعقول المستنيرة تعمل، ولكننا ما زلنا بعيدين عن تفعيل موروثنا الثقافي وتحوبله إلى برامج عملية واقعية واضحة تؤثر في الناس في حياتهم اليومية.

إن المتأمل حال صحفنا وقنواتنا الفضائية لن تخطئ عينه تطوراً ملحوظاً في أسلوب الطرح وعمق المعالجة وتنوع الخطاب وجراة الحوار، مما يدل علىوعي حقيقي بدأ ينتشر، ويجد أيضاً معالجات متميزة لكثير من القضايا المصيرية والحيوية بصرامة معقولة كانت في السابق ضرباً من الخيال. ولكننا نريد أن ننطلق من هذه المرحلة التنظيرية المهمة إلى المرحلة العملية التي تبلور فيها هذه الأفكار والمناقشات إلى أعمال في أرض الواقع تثمر ثمرات ملموسة.

نريد لهذه الأفكار أن ترى النور في صورة مؤسسات المجتمع المدني، ومراكز بحث استراتيجي، ودور رعاية اجتماعية، ومؤسسات تأهيلية، وبرامج تربوية، وإعلام قوي وهكذا... كل هذه البرامج العملية الواقعية لا بد أن تُبني على تفعيل الموروثات الشرعية والحضارية للأمة في حياة الناس اليوم.

فمفهوم المسؤولية الفردية مثلاً من أهم المفاهيم التي ينبغي عليها التغيير في النفس والمجتمع، انظر إليه ضامراً محجماً منزويًا في زاوية مظلمة هامشية من فكرنا التربوي والاجتماعي، فلا يكاد إنسان يشعر بأنه مسؤول عما يحدث له وأن بيده تغييره ياذن الله، وأن العوامل الخارجية مهما كانت قوية ومؤثرة فهي في حقيقتها تحديات ليس أكثر يمكن أن تتجاوزها الإرادة الصارمة مع توفيق الله.

انظر إلى هذا المعنى وقد قيدته نظرية المؤامرة الكبرى، وكبلته أهواء النفوس، وسيطرت عليه الموروثات التاريخية المريضة. انظر إلى غياب الأهداف وضبابية الرؤى. تأملها في القرارات المترجلة والتخبط الذي يعيشه كثير من شبابنا على أرصفة الدنيا، عذب نفسك بالأوقات الثمينة

الضائعة والأعمار الغالية المستهلكة، راقب الناس من حولك، وانظر كيف افترستهم المادة بمخالبها؛ فحولت بعضهم إلى وحوش بشرية لا همة لا تفكراً إلا في نفسها، انظر إلى غياب الحوار الهدف والاستماع المهدب من قوامينا الاجتماعية، حتى لكان بعض مجالسنا حلبات مصارعة، تأمل غياب الروح الجماعية، وتفتت التنسيق الجمعي بين الناس، وعدم تقديم المصلحة العامة، ابحث عن الروح المبتكرة المبدعة التي لا تقف مكتوفةً أمام التحديات؛ بل تعالجها بخلق فرص جديدة وفتح آفاق جديدة، وبعد ذلك كله وقبله، انظر إلى غياب التجديد والصقل النفسي والعقلي والجسدي في حياتنا. كل هذه أعراض شيخوخة فكرية، وضمور إبداعي، وحضارة فشل أهلها في أن يحيوها من جديد بشكل فعال حتى الآن.

«إذا عرفنا كيف فشلنا، عرفنا كيف ننجح». (هنري جواي)

إن مشكلة الفاعلية في مجتمعاتنا هي مشكلة مزمنة ولكنها من أهم مشكلاتنا، ذلك أن طموحات أكثرنا اقتصرت على الطعام والشراب والملابس والمسكن. حتى في هذه أصاب الكثير منا الإسراف وفقدنا الفاعلية.

الفاعلية الحقة: هي أن تعيش لهدف وأن تتحقق في أسرع وقت ممكن. أن تعيش دوماً تلاحق أهدافك وتطاردها، ت يريد أن تظفر بأكثرها، ثم يفاجئك الموت، وأنت تطارد أحدها.

الفاعلية: هي أن تحقق أكثر من قدراتك، وأن تعيش لأكثر من مادية وجودك. ولكنها مع ذلك كله أن تعيش متوازناً سعيداً، مرضياً لربك سائراً وفق منهجه.

إنني لأعجب والله من أنس من رأيت في الغرب من يوقن حقيقة لا مراء فيها عنده أنه بعد موته سيتحول إلى تراب، وأن حياته قد انتهت

إلى الأبد، ولكنه مع ذلك متعدد الموهوب، يملاً يومه بأعمال ومهام لو توزعت على عشرة من البطالين لشغლتهم، موهوب متعددة، وهموم متفرقة، وأهداف لا تنتهي، وسعى حيث نحو التفوق والتميز. هذه الفاعلية العالية إذا مزجت بإتقان العمل حصلت النتائج الباهرة التي نرى أمامنا. وبالمقابل قد تجد عندنا شيئاً من التشدق الفكري أو التكافل الاجتماعي، ولكن الفاعلية ضعيفة، وبالتالي فالنتيجة لا تسر. وفي الواقع، ترى نماذج كثيرة من أعمال كبيرة ضُيّعت، وطاقات كثيرة أهدرت، ليس بسبب قلة الموهوب ولا ندرة الموارد، وإنما بسبب مشكلات نفسية، وإعاقات فكرية.

إن واقعنا أليم جداً، بعيد كل البعد عما أراده الله لنا عندما وصفنا بأننا خير أمة أخرجت للناس، وبعيد عما نريده نحن لأنفسنا بوصفنا مخلوقات مكرمة. ولكننيأشعر بأن الساعة قد حانت لنقول كفانا إحباطاً، كفانا ذلاً، كفانا تخاذلاً، كفانا استهتاراً، بوسعنا أن نغير واقعنا بإذن الله، وبقدورنا أن نصنع الحياة من جديد.

«من يبدأ يكون قد أنجز نصف العمل».

(فرانسيس مارتون)

أرجو أن يكون هذا العمل قد سدَّ ثغرةً ولو بسيطة، وأشعل شمعةً ولو خافتة، وبذر بذرةً ولو صغيرة في بناء أمة الفاعلية والتميز الحضاري. ومثل هذه الأعمال في نظري هام جداً في هذه المرحلة بالذات، التي تميزت فيها الحضارات واصطدمت فكريًا وعسكريًا، والخطوة اللاحقة في نظري التي لا أجد نفسي مؤهلاً لها في هذا الوقت، هي أن نعود إلى أصولنا ومصادر حضارتنا، وأن نستلهم منها مباشرة هذه السنن الكونية، وقواعد التغيير الفطرية، وأن نتبع سير العظام الخالدين من حضارتنا ونتعلم منهم خصائص الفاعلية العبرية، وأن ندرس تاريخ الشعوب وحضاراتهم، ونستخلص منها سنن النجاح، وأسباب

الفشل، وأن نكون سباقين إلى صقلها وتوصيفها وتفعيلها وتقديمها للناس في قوالب قشيبة. وهذه مهمة عظيمة، ألمم لها بقایا الهمة من زوايا نفسي، وأستحدث لها المفكرين والتروبيين من أبناء أمتي، فإن هذا - فيما أعتقد - من أوجب الواجبات في هذه المرحلة.

أسأل المولى الكريم أن ينفع بهذا الجهد المتواضع، وأن يجعله لبنة في بناء الفاعلية والتأثير في حياة المسلم المعاصر. والحمد لله الذي بنعمته تتم الصالحات.



وَحْيُ الْحَيَاةِ  
Wahj Alhayat Communications

ليس عندي تردد مطلقاً في أننا من  
أحوج الناس مثل هذه الأفكار التي  
تقنن للفاعلية والتأثير، وبخاصة مثل  
هذه العادات السبع، من أحوج  
الناس أفراداً، ومن أحوج الناس أمة.  
لن نختلف طويلاً في أن لدينا مشكلة  
ضخمة مع الفاعلية والإنتاجية. وإذا  
لم تكن مقتنعاً بذلك فأرجو أن تهزم  
رأسك قليلاً، وأن تنظر حولك؛ بل أن  
تنظر داخلك! إن حالة الخور والشلل  
وانعدام الفاعلية التي يعيشها الكثير  
منا انعكست على مجتمعنا فثبتت  
فينا الخدر والضعف، ودفعتنا دفعاً إلى  
مؤخرة الأم، وإلى هامش التاريخ، بعد  
أن كنا له كُتاباً وصانعين

هذا الكتاب يلفت النظر إلى العادات السبع للأشخاص الأكثر فاعلية للدكتور ستيفن كوفي التي استفاد منها ملايين الناس في أنحاء العالم ، ويبين كتابنا أن هذه العادات - في أغلبها - تفعيل لمعان إسلامية كانت مؤثرة في حياة المسلمين على مر القرون ، ولكن أصابها في الآونة الأخيرة ضمور وضعف .

إنها دعوة في ظلال العولمة إلى إعادة الثقة في قلوب بعض المنهزمين من أبناء المسلمين الذين عميت أعينهم عما بين أيديهم من النور ، وهي في ذات الوقت دعوة إلى الانفتاح على الآخر والاستفادة من التطور الهائل في العلوم الاجتماعية والنفسية ونبذ التقوّع السلبي على النفس والفخر الأجوف بالذات .

إن الكتاب الذي بين يديك ، سيعرفك على مبادئ مهمة جداً في النجاح ، مما سيسهم في تغيير حياتك إلى الأفضل بإذن الله ، وستزيد من مستوى الفاعلية والإنجاز في يومك ، وسيشعرك بأن هذه العادات منسجمة تماماً مع دينك وحضارتك وتاريخك مما يضاعف من استفادتك منها.

نرجو أن يكون هذا الكتاب باختصار بوابتك إلى النجاح بإذن الله .

